



## kieferchirurgische gemeinschaftspraxis

DR. DR. ULRICH STROINK  
DR. DR. WOLFGANG SCHMITT  
DR. DR. THOMAS CLASEN  
PROF. DR. DR. MARCUS KLEIN  
DR. MATTHIAS BECKER

Seminarprogramm 2020

## Sehr geehrte Kolleginnen und Kollegen

Wir freuen uns, Ihnen unser Fortbildungsprogramm für das Jahr 2020 überreichen zu können. Uns ist es gelungen, eine ausgewogene und mit sehr guten Referenten besetzte Auswahl an Kursen und Workshops zusammenzustellen. Jeder Interessierte wird die Möglichkeit zur Weiterbildung finden, ob Profi oder Einsteiger, sowohl Kollege als auch das Praxis-Team.

Als Alternative zu den üblichen Fortbildungsstätten werden in kleineren Gruppen (10 bis 20 Teilnehmer) interessante Seminare durchgeführt, die die individuellen Fortbildungsinteressen der Teilnehmer unter Einsatz praxisähnlicher Arbeitsbedingungen und in angenehmer Kursatmosphäre berücksichtigen.

Wir freuen uns, wenn das ein oder andere Thema im Programm Ihr Interesse geweckt hat und hoffen, Sie zu einem unserer Kurse begrüßen zu dürfen.

Unsere Gemeinschaftspraxis ist nach DIN EN ISO 9001:2000 zertifiziert und vergibt für die von ihr organisierten Seminare entsprechende Fortbildungspunkte.

Wir erklären, dass wir die Leitsätze und Empfehlungen der Bundeszahnärztekammer zur zahnärztlichen Fortbildung anerkennen, die jeweilige Fortbildung wird auf Ihrem Teilnehmerzertifikat bestätigt.

**FACHÄRZTE FÜR  
KIEFER- UND GESICHTSCHIRURGIE  
IMPLANTOLOGIE  
PLASTISCHE OPERATIONEN**

DR. DR. ULRICH STROINK  
DR. DR. WOLFGANG SCHMITT  
DR. DR. THOMAS CLASEN  
PROF. DR. DR. MARCUS KLEIN  
DR. MATTHIAS BECKER



# KIEFER- UND GESICHTSCHIRURGIE

Dr. D. [Name] [Name]  
Dr. D. [Name] [Name]  
Dr. D. [Name] [Name]  
PD Dr. M. Klein



**Abrechnung**

|   |  |                   |
|---|--|-------------------|
| Die phantastischen VIER Tage - GOZ Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung   | 24.01.20, 25.01.20<br>31.01.20, 01.02.20 | <b>10,<br/>11</b> |
| Schwere Kost für leichteres arbeiten: Wie ist das Festzuschussystem aufgebaut?  | 28.02.20                                 | <b>21</b>         |
| Zahn technische Abrechnung nach BEL und beb-Zahntechnik   | 20.03.20                                 | <b>28</b>         |
| Honorarkürzungen durch Beihilfe, Privat- und Zahnzusatzversicherungen souverän begegnen   | 24.04.20                                 | <b>37</b>         |
| Festzuschuss Befundklasse 6   | 05.06.20                                 | <b>51</b>         |
| Wichtiges Update zu Heil- und Kostenplänen - Neue Rechtsprechung mit erheblichen Folgen, neue Sichtweise z.B. auf Chairside-Laborleistungen | 22.06.20                                 | <b>58</b>         |
| Paragrafen und Formulare in der GOZ: endlich Durchblick!  | 19.08.20                                 | <b>60</b>         |
| Privatbehandlung des GKV-Patienten: Prophylaxe, Parodontologie und Konservierung  | 26.08.20                                 | <b>61</b>         |
| Schienen und funktionsanalytische Leistungen: was ist berechenbar?  | 04.12.20                                 | <b>95</b>         |
| Die phantastischen VIER Tage - GKV-Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung   | 30.10.20, 31.10.20<br>06.11.20, 07.11.20 | <b>82,<br/>83</b> |

**Allgemeine Zahnmedizin**

|   |                    |           |
|---|--------------------|-----------|
| Digitale Aligner-Therapie in der Zahnarztpraxis   | 14.02.20           | <b>14</b> |
| analog – digital – egal?! Implantatprothetik Update 2020 <sup>n</sup> und „Abdruckfreie Praxis – Realität oder Traum          | 21.02.20           | <b>20</b> |
| Moderne Kommunikationsstruktur zwischen Zahnarzt und Zahntechniker  | 11.03.20, 28.09.20 | <b>26</b> |
| Nutzen für Zahnarzt und Patient: Die intraligamentäre Anästhesie - Substitution der Leitungs- und der Infiltrationsanästhesie | 18.03.20, 25.11.20 | <b>27</b> |
| Parodontologie und Implantologie: ein übergreifendes Behandlungskonzept   | 03.04.20, 04.09.20 | <b>35</b> |
| Der digitale Workflow für Praxis und Labor  | 06.05.20           | <b>39</b> |
| Pleiten Pech und Pannen in der Implantatprothetik / Differenzierte prothetische Versorgungskonzepte                           | 29.05.20           | <b>48</b> |
| Das Frontzahntrauma - ein Update  | 19.06.20           | <b>56</b> |
| Schleifen Sie noch, oder zementieren Sie schon? Minimierung von Einschleifmaßnahmen in Praxis und Labor                       | 28.08.20           | <b>62</b> |
| Bewehrte Geriatrische Langzeit Konzepte (Kostengünstig und einfach)   | 18.09.20           | <b>70</b> |
| Endodontie heute - ein antibakterielles Behandlungskonzept  | 02.10.20           | <b>77</b> |
| Update Gerinnungshemmer und antiresorptive Therapie: Risikoprofile, Komplikationen und deren Management in der Praxisroutine  | 27.11.20           | <b>92</b> |

| <b>Chirurgie</b>        |  |          |           |
|-------------------------|--|----------|-----------|
|                         | Alveolenmanagement: Professioneller Umgang mit der Extraktionsalveole  | 09.09.20 | <b>64</b> |
|                         | Nahtkurs und Weichgewebsmanagement   | 07.10.20 | <b>78</b> |
| <b>Endodontie</b>       |  |          |           |
|                         | Moderne Wurzelkanalaufbereitung  | 09.12.20 | <b>97</b> |
| <b>Erste Hilfe</b>      |  |          |           |
|                         | Notfallbehandlungsmaßnahmen und praktische Reanimationsübungen am Phantom  | 15.01.20 | <b>08</b> |
| <b>Finanzen</b>         |  |          |           |
|                         | Erfolgreich in den Ruhestand, die gelungene Praxisabgabe   | 15.05.20 | <b>43</b> |
|                         | Betriebswirtschaftliche Kennzahlen in der Zahnarztpraxis   | 16.09.20 | <b>67</b> |
| <b>Implantologie</b>    |  |          |           |
|                         | Der sichere Umgang mit dem Straumann® Dental Implant System unter Berücksichtigung der aktuellen Hygienerichtlinien                                      | 12.02.20 | <b>13</b> |
|                         | Der Einsatz prozessierter Kortikalisplatten zur Kieferkammaugmentation: Die allogene Schalenteknik als zuverlässige Alternative?                         | 25.03.20 | <b>30</b> |
|                         | Stellenwert des allogenen Knochens in der Knochenregeneration  | 25.04.20 | <b>38</b> |
|                         | Freiliegende Wurzeloberflächen, durchschimmernde Implantate, bewegliche Mukosa...kann Weichgewebemanagement hier noch helfen?                            | 09.05.20 | <b>41</b> |
|                         | Straumann Young Professional Program WORKSHOP  | 16.05.20 | <b>44</b> |
|                         | Keramik-Implantate   | 17.06.20 | <b>55</b> |
|                         | Die Sofortimplantation - welche Bedingungen müssen für den Erfolg der Behandlung gegeben sein?   | 04.11.20 | <b>84</b> |
|                         | Frühschoppen   | 21.11.20 | <b>91</b> |
|                         | Komplexe Augmentationen  | 05.12.20 | <b>96</b> |
| <b>Kieferorthopädie</b> |  |          |           |
|                         | Verlagerte Zähne – Nichtanlagen - KFO  | 30.09.20 | <b>75</b> |
|                         | Invisalign / aktive Kunststoffaligner unsichtbare Kieferorthopädie bei Erwachsenen und Jugendlichen (18 Jahre Therapieerfahrung und mehr als 1000 Fälle) | 18.11.20 | <b>90</b> |

| <b>Kongress</b>  |                     |           |
|--|---------------------|-----------|
| PISTE – Professional Imaging, Surgery and Technique  | 02.03.20 - 07.03.20 | <b>22</b> |
| <b>Marketing</b>   |                     |           |
| Schöne digitale Welt – von Internet bis Social Media: Was geht in 2020   | 24.06.20            | <b>59</b> |
| <b>Organisation</b>  |                     |           |
| Knigge am Empfang  | 27.01.20            | <b>12</b> |
| Überforderung rechtzeitig erkennen und reagieren - Beruflich wie privat immer höher-weiter-schneller?!               | 17.02.20            | <b>16</b> |
| Telefonetikette: Erfolgsfaktoren am Telefon  | 20.02.20            | <b>18</b> |
| Excel für Anfänger   | 09.03.20            | <b>24</b> |
| Selbstmanagement – bringe ich mich in einen guten Zustand?   | 24.03.20            | <b>29</b> |
| Mehr Sicherheit in der implantologischen Assistenz   | 28.03.20            | <b>32</b> |
| Das „Rundum-Sorglos-Paket“ für eine moderne Zahnarztpraxis   | 22.04.20            | <b>36</b> |
| Katze oder Hund – Patienten und Kollegen ‚artgerecht‘ behandeln  | 07.05.20            | <b>40</b> |
| Emails und schwierige Themen positiv formulieren   | 11.05.20            | <b>42</b> |
| Der Zusammenhang zwischen Qualitätsmanagement-Praxismarketing und wirtschaftlichem Erfolg                            | 26.05.20            | <b>46</b> |
| Wo finde ich gutes Personal? Heiße Tipps für mehr Bewerbungen  | 27.05.20            | <b>47</b> |
| Aktives Personalmanagement: Impulse für Ihre Praxis  | 03.06.20            | <b>50</b> |
| Qualität - Anforderungen an das Hygienemanagement  | 06.06.20            | <b>52</b> |
| Die Fähigkeit, auch größte Herausforderungen mit klarem Kopf zu meistern   | 08.06.20            | <b>54</b> |
| Excel für Fortgeschrittene   | 31.08.20            | <b>63</b> |
| Mitarbeiterführung   | 11.09.20            | <b>66</b> |
| Umgang mit schwierigen und/oder ängstlichen Patienten am Empfang   | 21.09.20            | <b>71</b> |
| Wie Sie Ihre Praxis mit einfachen Mitteln in den Ruin treiben: 10 Tipps für schnelle Geldvernichtung im Praxisalltag | 23.09.20            | <b>72</b> |

**Organisation**

|   |          |           |
|---|----------|-----------|
| Krach in der Praxis? Wie Sie Konflikte im Team lösen können | 01.10.20 | <b>76</b> |
| Professionelle Kommunikation & Gesprächsführung             | 08.10.20 | <b>79</b> |
| Professioneller Verkauf von Selbstzahlerleistungen          | 28.10.20 | <b>80</b> |
| Praxisbegehung? Seien Sie vorbereitet!                      | 09.11.20 | <b>85</b> |
| Führungskräfteentwicklung für Praxismanager & Teamleiter    | 16.11.20 | <b>88</b> |
| Chirurgische Hygiene  | 28.11.20 | <b>94</b> |

**Prothetik**

|   |          |           |
|---|----------|-----------|
| Totalprothetik – so geht’s: Schritt für Schritt zur funktionierenden totalen Prothese. Mit Hand’s On Übungen und Live-Demo am Patienten | 26.09.20 | <b>74</b> |
|---|----------|-----------|

**Recht**

|   |          |           |
|---|----------|-----------|
| Neue Patienten werben unter Berücksichtigung der Rechtsprechung und Berufsordnung | 01.04.20 | <b>34</b> |
| Wirtschaftlichkeits- und Abrechnungsprüfung – vermeiden und reagieren             | 25.09.20 | <b>73</b> |

**Röntgen**

|   |   |           |
|---|---|-----------|
| DVT KURS   Sach- und Fachkundekurs zur 3D Befundung und zum Betrieb DVT | 28.03.20 + 06.06.20<br>06.06.20 + 12.09.20<br>12.09.20 + 12.12.20 | <b>33</b> |
| Aktualisierung der Fachkunde im Strahlenschutz (ZÄ)                     | 13.11.20  | <b>86</b> |
| Aktualisierung der Kenntnisse im Strahlenschutz (Helferinnen)           | 14.11.20  | <b>87</b> |

**Veranstaltung**

|                |   |           |
|----------------|---|-----------|
| ITI-Study Club | 19.02.20, 13.05.20,<br>02.09.20, 02.12.20 | <b>17</b> |
| Oldtimer-Rally | 20.06.20                                  | <b>57</b> |
| Praxisevent    | 17.09.20                                  | <b>68</b> |

# Notfallbehandlungsmaßnahmen und praktische Reanimationsübungen am Phantom

für Zahnärzte und das Praxisteam

Ein Notfall erlaubt keine verzögert eintretende Therapie. Jeder Zahnarzt muss in einer solchen Situation zielgerecht und kompetent seinen Patienten versorgen können. Bis zum Eintreffen des Notarztes ist der Zahnarzt allein auf seine Fähigkeiten und Kenntnisse angewiesen.

Dieses Seminar soll neben der Auffrischung und Festigung notärztlicher Maßnahmen auch dazu motivieren, das Angebot der praktischen Reanimationsübung am Phantom wahrzunehmen.



**Gebühr pro Arzt zzgl. MwSt.  
mit einer Helferin  
mit zwei Helferinnen  
Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 120.00  
+ € 40.00  
+ € 70.00**

**Referent  
Dr. Dr. Thomas Clasen  
Praktische Übungen  
Team DRK Rettungssanitäter, Leitstelle Ratingen**

**Seminar-Nr. 01, 15.01.2020, 15:00 – 18:30 Uhr**







KIEFER- UND GESICHTSCHIRURGIE

DÜSSELDORF

# Die phantastischen VIER Tage: GOZ Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung

Für Ärzte und das Praxisteam

Vier Tage GOZ für alle, die ihre Kenntnisse auf- und ausbauen möchten. Besonders geeignet für Assistenz Zahnärzte, Existenzgründer, berufstätige Zahnärztinnen und Zahnärzte, Ehe- und Lebenspartner, Quereinsteiger, ZFA, ZMP, ZMF und ZMV.

Das Seminar ist für alle von Interesse, um die Rentabilität einer Praxis zu sichern und zu optimieren. Zudem ist es schwierig geworden, qualifizierte Verwaltungsmitarbeiter zu finden, da die beruflichen Anforderungen enorm gestiegen sind. Wer die Abrechnung delegiert, weiß nicht, welche Honorarverluste über Jahre hin entstehen. Mängel in der Dokumentation und somit in der Abrechnung führen zudem im Rahmen von Wirtschaftlichkeitsprüfungen zu Honorareinbußen.

In dieser Veranstaltungsreihe erzielen Sie umfangreiche Kenntnisse in den Grundlagen der zahnärztlichen Leistungsabrechnung im Bereich aller relevanten Paragraphen und Gebührensatznummern in der privaten Krankenversicherung. Beispiele verdeutlichen die Abrechnungsmodalitäten und helfen Verluste zu vermeiden. Praxisrelevante Leistungen der GOÄ werden einbezogen.

Die Termine sind so gewählt, dass auch Zahnärzte und Zahnärztinnen bei Seminarteilnahme möglichst nicht die Praxis schließen müssen oder Mitarbeiter nur wenig oder überhaupt nicht im Praxisalltag fehlen.

Die Referentin der „Phantastischen Vier Tage“ ist ein Allround-Profi, bundesweit seit drei Jahrzehnten bekannt: Dental-Betriebswirtin & ZMV Birgit Sayn, Fa. rechenart. Ihre vielseitigen fundierten Kenntnisse und beruflichen Aktivitäten ermöglichen eine exzellente Ausbildung im Bereich der zahnmedizinischen Abrechnung. Als Referentin ist sie in unserem Fortbildungszentrum bereits seit mehr als 15 Jahren tätig.

Durch die begrenzte Teilnehmerzahl bestehen optimale Lernbedingungen. Bauen Sie Ihr Wissen aus, um kompetent und gewinnbringend zu arbeiten. Und das Schönste: Zum Kampfpfeis, da auf Hotelseminare und Mehrgänge-Menü verzichtet und lieber eine hochwertige Aus- und Weiterbildung zu vernünftigen Seminarpreisen angeboten wird.

Freuen Sie sich mit uns auf eine Fortbildungsreihe der anderen Art, wo man mit Hilfe der „Phantastischen Vier Tage“ das zahnärztliche Gebührenrecht erlernen und/oder perfektionieren kann. Der Gewinn lässt sich nicht in Zahlen ausdrücken. Und das ohne große Anreisen und Fahrtkosten.

**Modul 1**

- Paragraphen der GOZ
- Pauschalpreise?
- Vereinbarung der Vergütungshöhe
- Begründungen bei Faktorsteigerungen
- Analogberechnung
- Korrekte Rechnungslegung
- Formulare praxisnah
- Relevante GOÄ-Leistungen

**Modul 2**

- Prophylaxe
- Privatleistungen bei Kassenpatienten?
- Konservierende Leistungen  
Schwerpunkt Füllungen und Endodontie
- Chirurgie
- Prothetik

**Modul 3**

- Parodontologie
- Aufbissbehelfe und Schienen
- Schnarcher-, Sportler- und Bleachingsschienen

**Modul 4**

- Funktionsdiagnostik und -therapie
- Implantologische Leistungen
- Besonderheiten bei der Planung
- Indikationsklassen und (Nicht)erstattung von Leistungen



Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn

Seminar-Nr. 02,

Gebühr zzgl. MwSt.

Modul 1 + 2: 24.01.2020, 15:00 – 19:00 Uhr  
25.01.2020, 09:00 – 17:00 Uhr

Erster Teilnehmer:

€ 595.00

Modul 3 + 4: 31.01.2020, 15:00 – 19:00 Uhr  
01.02.2020, 09:00 – 17:00 Uhr

Jeder weitere Teilnehmer aus  
dem selben Praxisverbund:

€ 525.00



# Knigge am Empfang

für Zahnärzte und das Praxisteam

In diesem Seminar geht es um die Fähigkeit, charmant und gleichzeitig professionell aufzutreten. Es werden gemeinsam die wichtigsten Erkenntnisse zur Etikette im modernen Patientenkontakt, Erscheinungsbild sowie Sicherheit im Umgang auch mit schwierigen Mitmenschen gemeinsam erarbeitet.

Das Seminar richtet sich an junge und erfahrene Fachkräfte und Mitarbeiter in der Praxis.

Im Seminar lernen Sie:

- Der persönliche Auftritt als Imagetraqueur der Praxis – gekonnter Einsatz von Körpersprache
- Freundlich und sicher auftreten im Umgang mit Patienten
- Moderner „Knigge“ im Umgang mit Patienten: Empfang, Begrüßung und Betreuung von Patienten
- Schwierige Botschaften und Informationen vermitteln – positiv formulieren
- Sensibler Umgang mit (schwierigen) Patienten und emotionalen Situationen
- Small Talk – Sinn und Einsatz im Patientenkontakt



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 03, 27.01.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Der sichere Umgang mit dem Straumann® Dental Implant System unter Berücksichtigung der aktuellen Hygienerichtlinien

für Zahnärzte und Praxisteam

Die Möglichkeiten einer Implantatversorgung werden immer umfangreicher. Dieses Seminar vermittelt Informationen für den sicheren Umgang mit dem System. Die einzelnen Schritte der OP-Vorbereitung, OP-Durchführung und OP-Nachbereitung werden unter Beachtung des Medizinproduktegesetzes, der Qualitätsmanagementaspekte sowie der aktuellen Hygienerichtlinien dargelegt.

Der Kurs richtet sich an Einsteiger/innen der OP-Assistenz.

Seminarinhalte: Vorstellung des Straumann® Implantat-Instrumentariums Vorbereitung und Ablauf eines implantologischen Eingriffes unter hygienischen Aspekten  
Nachbereitung

- Reinigung
- Verpackung
- Desinfektion
- Sterilisation
- Aufbewahrung
- Dokumentation

Aktuelle Hygienerichtlinien nach dem RKI



Referentin  
Renate Eisenheim

Seminar-Nr. 04, 12.02.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 70.00



 **straumann**

# Digitale Aligner-Therapie in der Zahnarztpraxis

für Zahnärzte

Clear Aligner bieten spannende Möglichkeiten zur Portfolioerweiterung der Fachzahnarztpraxis.

Der Vortrag veranschaulicht an Hand von Fallbeispielen, wie der Einstieg in die Aligner-Therapie gelingt und sich die Behandlung - auch dank digitalem Workflow - einfach in den Praxisalltag integrieren lässt.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00

Referent  
Dr. Matthias Müller

Seminar-Nr. 05, 14.02.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





# Überforderung rechtzeitig erkennen und reagieren Beruflich wie privat immer höher-weiter-schneller?!

für Zahnärzte und das Praxisteam

Dauerstress schädigt den Körper und den Geist.  
Oft ist uns nicht bewußt, über welch lange Zeit wir immer wieder über unsere persönlichen Grenzen gegangen sind.

In diesem Seminar geht es vor allen Dingen darum, (rechtzeitig) die Notbremse zu ziehen, das heißt Symptome der Überforderung zu erkennen und zu reagieren. Denn wie so häufig gilt- je früher desto besser.

Sie erkennen durch Selbsttests welcher Stresstyp Sie sind, was Ihre Stressoren sind, wo sie selber stressverstärkend wirken.  
Erst wenn Sie das wissen (den Feind kennen), können Sie auch das geeignete Mittel finden, was Ihnen hilft den Stress zu reduzieren (Ressourcen finden)  
Sie nehmen einfache, umsetzbare Dinge für den beruflichen wie privaten Alltag mit und bekommen Anregungen für kurz-und langfristige Stressbewältigung.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referentin  
Andrea Müllejans

Seminar-Nr. 06, 17.02.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





# ITI-Study Club Düsseldorf

für Zahnärzte / Zahntechniker

Die ITI Study Clubs bieten ihren Mitgliedern die Möglichkeit, sich drei - bis viermal jährlich zu treffen, interessante implantologische Fälle zu erörtern, Erfahrungen auszutauschen, Informationen zu Neuerungen zu erhalten oder alltägliche Herausforderungen zu diskutieren

Die ITI Sektion Deutschland hat sich zum Ziel gesetzt, regionale Study Clubs für Zahnmediziner/Innen und Zahntechniker/ Innen zu bilden, um diesen Netzwerkgedanken mit Leben zu füllen. Wir freuen uns, Mitglied dieses dynamischen Netzwerkes zu sein und Ihnen seit Anfang 2012 den ITI Study Club Düsseldorf als Plattform zum zwanglosen, kollegialen Austausch anbieten zu können.

Die Mitgliedschaft im ITI bedeutet, Teil eines dynamischen Netzwerkes im implantologischen Umfeld zu sein. Die Organisation lebt vom Informationsaustausch, innovativen Ideen, der Offenheit für neue Projekte, Fragen zu stellen und Antworten zu finden.



Referententeam des  
ITI-Study Clubs Deutschland

Seminar-Nr. 07, 19.02.2020, 18:30 – 20:00 Uhr  
08, 13.05.2020, 18:30 – 20:00 Uhr  
09, 02.09.2020, 18:30 – 20:00 Uhr  
10, 02.12.2020, 18:30 – 20:00 Uhr

Teilnahme per gesonderter Einladung

## ITI Study Clubs



# Telefonetikette: Erfolgsfaktoren am Telefon

für Zahnärzte und das Praxisteam

Das Telefon ist eine wichtige Visitenkarte im Kundenkontakt. Dort gemachte Fehler wirken sich direkt auf das Ansehen der Praxis bei Patienten aus. Der Telefonkontakt ist eine Weichenstellung für das zukünftige positive Miteinander. Richtiges Telefonieren will gelernt und trainiert sein!

Das Seminar richtet sich an junge und erfahren Fachkräfte in der Praxis, die im Telefonkontakt mit Patienten stehen.

Im Seminar lernen Sie:

- Die eigene Stimme und Sprache (Sprech- und Sprachgewohnheiten kennenlernen, Besonderheiten und Eigenarten erkennen und ggf. verändern)
- Kommunikationsverhalten und Informationsaustausch (Erkennen von Kommunikationsbarrieren und -hindernissen und darauf reagieren können)
- Besonderheiten der Kommunikation im Telefonkontakt
- Sich auf bestimmte Situationen beim Telefonieren besser einstellen und erfolgreiche reagieren können (Terminvereinbarungen, Annahme von Beschwerden, patientenorientierte Weitergabe zu hausinternen Fachkräften)



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 11, 20.02.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





# PURE SIMPLICITY

ab  
2'490 €

**Bien Air**<sup>+</sup>  
Dental

NEW CHIROPRO IMPLANTOLOGY



NEW CHIROPRO PLUS IMPLANTOLOGY ORAL SURGERY



Steuern Sie Ihren Implantologie- und Chirurgie-Motor mit einem einzigen Drehknopf. Die neuen Chiropro von Bien-Air Dental wurden komplett nach einer Philosophie konzipiert: Schlichtheit!

Erfahren Sie mehr unter [www.bienair.com](http://www.bienair.com)

S W I S S  M A D E

# Analog – digital – egal?! Implantatprothetik Update 2020 und „Abdruckfreie Praxis – Realität oder Traum“

für Zahnärzte

## Abdruckfreie Praxis - Realität oder Traum

- Digitale Abformung: Was geht besser? Was geht anders? Was geht nicht?
- digital - keramisch - sofort: Keramische Sofortimplantate
- Einzelzähne
- Vollständige Kiefer
- Implantatabformung (RC/RN)
- Intraoperative Abformung mit Sofortprovisorium
- Registrat mit digitalen Arbeitsschritten im Labor

## Implantatprothetik Update 2020

- Verschraubt vs. zementiert: Ist der Prothetiker schuld an der Periimplantitis?
- abnehmbare vs. festsitzende Versorgung
- strategische Implantatpositionierung unter prothetischen Aspekten
- Ergänzungsimplantate und Hybridprothetik
- Misserfolge und Lösungen: Tipps und Tricks



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 160.00

Referenten  
Dr. Hans-Jürgen Nonnweiler,  
Dr. Andreas Koch

Seminar-Nr. 12, 21.02.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

 **straumann**



# Schwere Kost für leichteres arbeiten: Wie ist das Festzuschusssystem aufgebaut?

Für alle die ihre Kenntnisse auf ein sicheres Fundament stellen

15 Jahre existiert das komplexe System. Wer sich in den Anfängen damit auseinandersetzt, verzweifelt leicht, da oft der Überblick fehlt. Welcher Befund ist für welche Therapie vorgesehen, welche Kombination sind möglich? Dieses Seminar ist für Neu- und Wiedereinsteiger auf dem Gebiet konzipiert. In Ruhe geht es durch die einzelnen Befundklassen, die anhand von Beispielen erläutert werden. Die Unterscheidung nach Regel-, gleich- oder andersartige Versorgung wird aufgezeigt und die Zuordnung der Begleitleistungen nach BEMA und GOZ aufgezeigt. Abrechnungskennnisse im Bereich BEMA und GOZ sind hilfreich. Wer noch nicht sicher ist, bringt einfach die beiden Gebührenordnungen mit. Der Titel „Schwere Kost für leichteres Arbeiten“ wurde hervorragend von der KZBV gewählt. Nach dem Seminar sind die „Kost und der Zugang“ für Sie deutlich leichter.



Referentin  
Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn

Seminar-Nr. 13, 28.02.2020, 14:00 – 17:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 12 Personen

€ 95.00



# PISTE – Professional Imaging, Surgery and Technique

Liebe Kolleginnen und Kollegen,  
Bildgebung, Chirurgie und Zahntechnik repräsentieren die drei Säulen der Zahnmedizin, die in den letzten Jahren zu einem wesentlichen Fundament in Diagnostik und Therapie zusammengewachsen sind.

Zusätzlich zu den bekannten Inhalten haben wir für 2020 mit den Themen Marketing/BWL, Praxispräsentation und -organisation weitere Aspekte für den niedergelassenen Kollegen sowie die Praxismanagerinnen und das Praxispersonal mit in unser Programm aufgenommen.

Hands-on-Kurse zu jedem Schwerpunkt wechseln sich mit hochaktuellen Vorträgen ab, die von national und international bekannten Referenten vorgestellt werden. Selbstverständlich kommen der Spaß und der persönliche Austausch in geselliger Atmosphäre nicht zu kurz.

Wir würden uns sehr freuen, Sie in St. Anton begrüßen zu dürfen.  
Seien Sie also dabei, wenn es vom 02.03. – 07.03.2020 heißt:  
PISTE am Arlberg!

Weitere Infos auf  
[www.piste-arlberg.de](http://www.piste-arlberg.de)



Gebühr zzgl. MwSt.

€ 595.00

Referenten

Seminar-Nr. 14, 02.03.2020 – 07.03.2020

Dr. Thorsten Bandel, Dr. Matthias Becker, Christian Brendel, Holger Brettschneider, Dr. Marcus Engelschalk, Prof. Dr. Anton Friedmann, Regina Granz, Dr. Sabine Hopmann, Dr. Philip Keeve, Dr. Rebecca Komischke, Michael Kraus, Dr. Frank Maier, Andreas Niedrig, ZTM Ingo Perpeet, ZTM Jochen Peters, PD Dr. Stephan Röhling, Prof. Dr. Dr. Daniel Rothamel, Prof. Dr. Dr. Dr. Robert Sader, Carsten Schlüter, Prof. Dr. Dr. Ralf Smeets, Dr. Dr. Ulrich Stroink, Daniel Urbat, Prof. Dr. Ulf Vormbrock, Dr. Christoph Zirkel

Teilnehmer max. 250 Personen



# *Piste* 2020

PROFESSIONAL IMAGING, SURGERY AND TECHNIQUE



02.-07.03.2020 | St. Anton am Arlberg | Österreich

# Excel für Anfänger

## für Zahnärzte und das Praxisteam

Der Umgang mit Excel ist heutzutage unerlässlich. Nicht nur steigert man mit Excel-Kenntnissen seinen Marktwert sondern man erleichtert sich auch den alltäglichen Umgang auf der Arbeit oder Privat mit diversen Tabellen, Berechnungen etc.

Excel gehört zu einer Grundvoraussetzung für einen erfolgsversprechenden Arbeitsablauf. Sie lernen in diesem Grundkurs die Basisbausteine kennen. Viele praktische Beispiele werden vorgeführt und geübt.

Inhalte:

- ✓ Fensteraufbau
- ✓ Bezüge und Bezugssysteme
- ✓ Daten eingeben und ändern
- ✓ Zellen einfügen und löschen
- ✓ Grundrechenarten und einfache Formeln
- ✓ Zellen formatieren



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referent  
Helmut Gräfen

Seminar-Nr. 15, 09.03.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





Straumann® PURE Ceramic Implantatsystem  
Entdecke natürliches PURE weiss.  
Liebe Dein Lächeln.



**HERAUSRAGENDE  
ÄSTHETIK**

Begünstigte epitheliale  
Anlagerung, hoch-  
wertige ästhetische  
Versorgungen



**BEWÄHRTE  
QUALITÄT**

Hochleistungs-Zirkon-  
dioxidkeramik. Jedes  
Implantat ist einzeln  
100% belastungs-  
geprüft



**EINZIGARTIGE  
OBERFLÄCHE**

ZLA®-Oberfläche  
mit revolutionären  
Osseointegrations-  
eigenschaften



**METALLFREI**

Eine metallfreie  
Alternative zu  
Titanimplantaten



**INNOVATIV**

Eine neues System  
für den Ausbau  
Ihres Patienten-  
stamms



Kontaktieren Sie noch heute Ihren zuständigen Straumann Kundenberater oder besuchen Sie unsere Website unter: [www.straumann.de/pure](http://www.straumann.de/pure)

## Moderne Kommunikationsstruktur zwischen ZA und Zahntechniker

für Zahnärzte und Zahntechniker

Eine Exkursion in die Möglichkeiten der Gestaltung eines reibungslosen, störungsfreien Ablaufes bei der Versorgung mit Zahnersatz, anhand analoger und digitaler Hilfsmittel.

Ingo Perpeet Zahntechniker-Meister seit 35 Jahren im zahntechnischen Handwerk tätig. Seit nunmehr 26 Jahren als Meister.

Er ist Inhaber des Zahntechnischen Meisterbetriebes Perpeet GmbH mit 31 Mitarbeitern, mit denen er 27 Zahnarztpraxen beliefert.

Herr Perpeet referiert praxisnah, direkt und unverblümt über die praxisnahe, sinnvolle und pragmatische Kommunikation zwischen Zahnarzt und Techniker.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referent  
ZTM Ingo Perpeet

Seminar-Nr. 16, 11.03.2020, 15:00 – 18:00 Uhr  
Seminar-Nr. 17, 28.09.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Nutzen für Zahnarzt und Patient: Die intraligamentäre Anästhesie - Substitution der Leitungs- und der Infiltrationsanästhesie

für Zahnärzte

Die täglich angewandten Lokalanästhesie-Methoden Infiltrations- und Leitungsanästhesie sind nicht selten Ursache von Komplikationen: Gefäß und/oder Nervkontakt, verzögerte Anästhesieeintritt mit unvollständiger Analgesie, mögliche artikulatorische und mastikatorische Einschränkungen des Patienten nach Abschluss der Behandlung, postoperative Bissverletzungen, sehr selten auch bleibende Analgesie durch Nerv-Verletzungen. Das Patientenrechtegesetz von 2013 verlangt Aufklärung über Risiken der traditionellen Methoden, aber auch Aufklärung über Alternativen mit geringerem Risiko wie der Intraligamentären Anästhesie. Daraus ergibt sich die Verpflichtung der Behandler, diese Methode zu kennen und anwenden zu können.

Durch evidenzbasierte klinische Vergleichsstudien wurde in den letzten 15 Jahren der Beweis erbracht, dass die ILA sowohl der Infiltrations- als auch der Leitungsanästhesie bei fast allen Indikationen signifikant überlegen ist - und sie fast vollständig ersetzen kann. Die Methoden-Umstellung auf die ILA bringt einem messbaren Nutzen sowohl für den Behandler als auch für den Patienten.

Praktische Übungen am frischen Schweine Kiefer mit up-to-daten Instrumentarien ermöglichen es jedem Teilnehmer, sich mit der Anwendung der ILA vertraut zu machen.



**Referent**  
**Dr. Wolfgang Bender**

**Seminar-Nr. 18, 18.03.2020, 15:00 – 18:00 Uhr**  
**Seminar-Nr. 19, 25.11.2020, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**



## Zahntechnische Abrechnung nach BEL und beb-Zahntechnik

für Zahnärzte und das Praxisteam die sich in der Praxis mit der Abrechnung zahntechnischer Leistungen befassen

Im Seminar werden die Grundlagen für eine Abrechnung von Regelversorgungen, gleich- und andersartigen Leistungen behandelt um Eigenlaborrechnungen zu erstellen oder Fremdlaborrechnungen prüfen zu können.

Es wird sowohl auf die häufigsten Abrechnungsfehler und –unterlassungen als auch auf Grundsätze der Kalkulation eingegangen.

**Anhand von Beispielen wird auch die Bildung von Arbeitskomplexen (Titeln) erklärt**



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referent  
ZTM Reinhold Hass

Seminar-Nr. 20, 20.03.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Selbstmanagement – bringe ich mich in einen guten Zustand?

für Zahnärzte und das Praxisteam

Wie bleibe ich auch in „stressigen“ Situationen ruhig und professionell? Vielleicht haben Sie sich das schon einmal gefragt, wenn es hektisch wurde und Sie Ihre Grenze erreicht hatten.

Im Seminar erhalten Sie die Möglichkeit, Ihren Stresstyp zu bestimmen, Ihre Ressourcen kennenzulernen und mit kleinen Übungen dem Stress entgegenzuwirken.

Der Stressfaktor sinkt, Sie sind in einem guten Zustand und die Arbeit macht mehr Freude!

## Im Seminar lernen Sie:

- Reiz und Reaktion - Stressauslöser zu erkennen und positiv handzuhaben
- Den eigenen Stresstyp zu bestimmen
- Stressreaktionen: Symptome frühzeitig zu erkennen und entsprechend gegenzusteuern
- Ressourcen und Unterstützersysteme für sich einzusetzen
- Mit Ihren „Triggern“ zu arbeiten
- Kleine Übungen und Entspannungstechniken für den Berufsalltag in der Praxis

Das Seminar richtet sich an junge und erfahrene Fachkräfte und Mitarbeiter in der Praxis



Referentin  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 21, 24.03.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00



# Der Einsatz prozessierter Kortikalisplatten zur Kieferkammaugmentation: Die allogene Schalentechnik als zuverlässige Alternative?

Für Ärzte

Die klassische Schalentechnik zur Kieferkammaugmentation wird seit vielen Jahren erfolgreich in implantologisch tätigen Praxen angewendet. Mit dieser Methode lassen sich ausgedehnte vertikale und horizontale Knochendefekte mit der Verwendung von autologen Kortikalisplatten kombiniert mit autologen Knochenspänen vorhersagbar rekonstruieren. Der notwendige Knochenblock wird in der Regel aus dem Kieferwinkelbereich gewonnen und im Gegensatz zur klassischen Knochenblockaugmentation zu dünnen Kortikalisplatten weiterverarbeitet.

Viele Patienten schrecken bereits beim Beratungsgespräch vor der Komorbidität der Knochenentnahme zurück und erfragen bewusst alternative Behandlungsmethoden. Die Akzeptanz zu allogenen Knochensubstanzen hingegen steigt zunehmend und dem modernen Implantologen stehen heute auch für die Schalentechnik vorfabrizierte Produkte zur Verfügung. Auf die biologischen Vorzüge dieser Augmentationstechnik muss somit nicht vollends verzichtet werden.

Dr. Robert Würdinger wird über seine Erfahrungen mit der klassischen Schalentechnik und der Alternative mit allogenen prozessierten Kortikalisplatten berichten. Der Vortrag wird dem zukünftigen Anwender zeigen worauf es bei der Anwendung von Allograftmaterialien (Maxgraft) ankommt und die Behandlungstechnik und die Ersatzmaterialien theoretisch und praktisch beleuchten.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00

Referent  
Dr. Robert Würdinger

Seminar-Nr. 22, 25.03.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

 **straumann**







[www.die-za.de](http://www.die-za.de)

# WIR MACHEN PRAXIS

Wir krepeln für Sie die Ärmel hoch – und Ihre Praxis um. Im positiven Sinne, denn wir machen Praxis.  
Ob Factoring, Praxisoptimierung, Praxisneugründung, -übernahme oder -abgabe:  
Mit unserem Rundum-Servicepaket bringen wir Ihre Praxis gezielt voran.

**Individuelle Abrechnungslösungen | Kompetente Beratung | Maßgeschneidertes Coaching | Leistungsfähige IT-Lösungen**

Wobei können wir Sie unterstützen?  
Wir freuen uns auf Sie! Rufen Sie uns an unter 0800 92 92 582.

# Mehr Sicherheit in der implantologischen Assistenz

für das Praxisteam

Das Curriculum ist abgeschlossen, zahlreiche Fortbildungen wurden besucht, nun soll in der Praxis endlich implantiert werden. Doch wie weit ist das Personal, kennt die Stuhlassistenz die nötige Vorbereitung, Materialien, Dokumentation etc.?

Gerade in der Implantologie ist Teamwork wichtig, alle beteiligten Mitarbeiter benötigen den gleichen Stand bei ihren Kenntnissen. In diesem Kurs werden alle wichtigen Punkte für eine Mitarbeiterin in einer implantologisch tätigen Praxis besprochen. Stichpunkte:

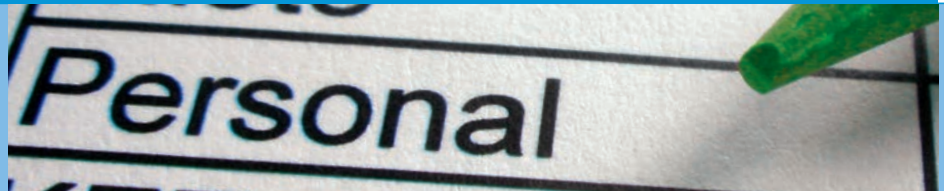
Hygiene, Vorbereitung des chirurgischen Eingriffs, Steriles Abdecken und Arbeiten, Reinigung, Pflege und Aufbereitung der Instrumente, Schutzkleidung anlegen, sterile Handschuhe anziehen

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referentin  
Marion Fabiszewski

Seminar-Nr. 23, 28.03.2020, 09:00 – 13:00 Uhr





# DVT KURS | Sach- und Fachkundekurs zur 3D Befundung und zum Betrieb DVT

Zahnärzte und HNO-Ärzte

DVT Kurs zum Betrieb eines DVT und zur Befundung von 3D-Röntgenaufnahmen für Spezialisten der HNO-Heilkunde, zahnärztlichen Chirurgie, Zahnmedizin, MKG- und Oralchirurgie. Besuchen Sie unsere DVT Kurse zum Betrieb eines DVT (digitalen Volumentomographen) und zur Befundung von dreidimensionalen Röntgenaufnahmen:

Mit diesem Kurs erweitern Sie die Kompetenz und das Leistungsspektrum Ihrer Klinik oder Praxis. Die anwenderorientierte und kurzweilige Fortbildung für Ärzte bietet die ideale Grundlage zum Betrieb eines eigenen DVT-Systems oder zur Befundung von extern erstellten dreidimensionalen Aufnahmen.

Dieser Kurs besteht aus zwei Veranstaltungstagen, die in einem Abstand von drei Monaten stattfinden. Nach bestandener Abschlussprüfung erhalten Sie ein von der Zahnärztekammer anerkanntes Zertifikat über die Erlangung der Sach- und Fachkunde.



**Referent**  
Prof. Dr. Dr. Martin Kunkel

**Seminar-Nr. 24, 28.03.2020 und 06.06.2020, 08:45 – 17:00 Uhr**  
**Seminar-Nr. 25, 06.06.2020 und 12.09.2020, 08:45 – 17:00 Uhr**  
**Seminar-Nr. 26, 12.09.2020 und 12.12.2020, 08:45 – 17:00 Uhr**

**Gebühr inkl. MwSt.**  
**je Seminar**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 1550.00**



# Neue Patienten werben unter Berücksichtigung der Rechtsprechung und Berufsordnung

für Zahnärzte

Nach den zahnärztlichen Berufsordnungen ist nur eine irreführende, reklamehafte und vergleichende Werbung untersagt und das Zurverfügungstellen der zahnärztlichen Berufsausübung für gewerbliche Zwecke.

Das Bundesverfassungsgericht hat in einer ganzen Reihe von Entscheidungen Zahnärztekammern im Hinblick auf das Grundrecht der freien Berufsausübung des Zahnarztes zurückgedrängt, als dass nicht jede Werbung unzulässig ist, sondern nur eine berufswidrige Werbung.

Aber nach wie vor gibt es Grenzen, die nicht immer klar definiert sind:

In welchem Umfang ist die Faltenunterspritzung für Zahnärzte zulässig?

Was sind Lockvogelangebote? Wie ist Imagewerbung als alternative zur reinen Produktwerbung zu sehen? Welche Optionen bieten sich bei der Abmahnung, einstweiligen Verfügung und Klage?

In dem Seminar werden die zulässigen Möglichkeiten der Werbung erörtert und Grenzfälle besprochen.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 55.00

Referent  
RA Christian Hess

Seminar-Nr. 27, 01.04.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Parodontologie und Implantologie: ein übergreifendes Behandlungskonzept

für Zahnärzte

Die Behandlung des parodontal kompromittierten Patienten stellt eine lebenslange Herausforderung dar. Primäres Ziel der Parodontaltherapie ist der Erhalt und die Regeneration des Zahnhalteapparates. Der Schlüssel einer erfolgreichen Implantatversorgung liegt in einem erfolgreichen Weichgewebemanagement. Im Rahmen dieser Fortbildung werden die Konzepte der Parodontaltherapie und implantologischen Rehabilitation Schritt für Schritt erarbeitet und der richtige Umgang mit dem Weichgewebe anhand von Hands-on Übungen am Tierpräparat vermittelt. Ziel dieses Kurses ist das Aufzeigen von unterschiedlichen klinischen Möglichkeiten zur präprothetischen und prä-implantologischen Weichgewebeverdickung.

Die Kursinhalte beinhalten:

- Prognosestellung und Therapieplanung
- Chancen und Grenzen der Parodontaltherapie
- Therapiekonzepte zum Alveolenerhalt
- Peri-implantäres Weichgewebemanagement und prothetische Versorgung
- Hands-on Übungen am Schweinekiefer



**Referent**  
**Dr. Matthias Becker**

**Seminar-Nr. 28, 03.04.2020, 14:00 – 19:00 Uhr**  
**Seminar-Nr. 29, 04.09.2020, 14:00 – 19:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**



# Das „Rundum-Sorglos-Paket“ für eine moderne Zahnarztpraxis

für Ärzte und das Praxisteam

In diesem Seminar werden alle wichtigen Aspekte für eine moderne Zahnarztpraxis von der Datenschutzgrundverordnung bis hin zum karteilosen Arbeiten in der Praxis erläutert. Sie erhalten neben ausführlichen Informationen auch praktische Hinweise, wie man die neuen Anforderungen in der eigenen Praxis umsetzen kann.

## Inhalte:

- Digitales Praxismarketing – Mit modernen Methoden mehr Umsatz generieren
- Die Telematikinfrastruktur in der Zahnarztpraxis
- Grundlagen, Risiken und Lösungen zur Datenschutzgrundverordnung
- Praktische Tipps zur Umsetzung des Datenschutzes in der Zahnarztpraxis
- Digitalisierung von Prozessen
- Richtig Dokumentieren – Wie schütze ich mich vor Regressen?

Sie erhalten im Anschluss an das Seminar die Vortragsinhalte und zusätzliche praktische Checklisten als Hilfestellung in Papierform oder per Mail.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 110.00

Referent  
Dr. Markus Heckner

Seminar-Nr. 30, 22.04.2020, 14:00 – 17:00 Uhr



# Honorarkürzungen durch Beihilfe, Privat- und Zahnzusatzversicherungen souverän begegnen

für Zahnärzte und das Praxisteam

Wer kennt das nicht: Der Patient bringt die Post seiner Beihilfestelle und/oder der privaten (Zusatz-)versicherung und bittet um Unterstützung bei der Erstattung. Diese Schriftwechsel sind sehr unterschiedlich gestaltet und bewirken sowohl Ärger als auch einen enormen Zeitaufwand für die Bearbeitung. Was ist das Versicherungsvertragsgesetz und wie kann es im Praxisalltag angewandt werden? Welche Behandlungsunterlagen müssen in welcher Form dem Patienten herausgegeben werden und wie steht es um die Honorierung.

Der Aufbau eines separaten „PKV und Beihilfe“-Ordners in der Praxis-EDV mit der Archivierung von Antworten zu stetig wiederkehrenden Themen ist betriebswirtschaftlich wichtig, um die Arbeitszeit vom Praxisteam zu kürzen. Dabei geht es auch um Sachkosten- und Durchschnittspreislisten als Grundlage zahlreicher Versicherungstarife im Rahmen von Zahnersatz.



**Referentin**  
Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn

**Seminar-Nr. 31, 24.04.2020, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Stellenwert des allogenen Knochens in der Knochenregeneration

für Zahnärzte

Die Augmentation komplexer knöcherner Defektsituationen stellt den Behandler regelmäßig vor die Entscheidung, welche Technik und insbesondere welche Materialien zum gewünschten Erfolg führen.

Insbesondere der Einsatz allogener Knochenkompositionen als Alternative zum autologen Knochen wirft bei Patienten und Behandler regelmäßig Fragen auf:

- Welches sind die richtigen Indikationen bzw. Kontraindikationen?
- Welche Alternativen gibt es?
- Sind die in Deutschland verfügbaren allogenen Knochenmaterialien wirklich sicher, um sie in der oralchirurgischen und implantologischen Routine einzusetzen?
- Welche juristischen Anforderungen gilt es in der Anwendung und in der Dokumentation zu beachten?
- Welche Rolle spielt die Defektsituation und wie ist das Empfängerbett aufzubereiten?
- Wie ist das Handling patientenindividueller, CAD/CAM-gefertigte allogener Knochenblöcke?
- Was muss ich beim Weichgewebsmanagement beachten?
- Welche supportiven Maßnahmen können den Behandlungserfolg unterstützen?

Diese Fragen sollen im Rahmen der Veranstaltung beleuchtet und kontrovers diskutiert werden.  
Anmeldung über [www.straumann.de/veranstaltungen](http://www.straumann.de/veranstaltungen)



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 145.00

Referenten  
Prof. Dr. Dr. Marcus Klein, Dr. Dr. Andreas Pabst

Seminar-Nr. 32, 25.04.2020, 10:00 – 15:00 Uhr



# Der digitale Workflow für Praxis und Labor

für Zahnärzte

Liebe Kolleginnen, liebe Kollegen,

von der „digitalen Praxis“ oder dem „digitalen Labor“ ist seit vielen Jahren die Rede und in der Tat halten digitale Technologien nahezu auf allen Gebieten der Zahnmedizin Einzug in die tägliche Arbeitsumgebung. Schritt für Schritt werden dabei auch immer weitere Glieder der Prozesskette in der Patiententherapie digitalisiert.

Nicht alles, was technisch möglich ist, ist gleichzeitig immer wirtschaftlich und physiologisch sinnvoll. Tücken stecken wie so oft im Detail und betreffen vor allem die manchmal unvermeidlichen Übergänge zwischen virtuellen und realen Abschnitten der Kette. Neben der richtigen Infrastruktur sind vor allem Know-how und ein Netzwerk kompetenter Partner die Schlüsselfaktoren für maximalen Erfolg. Anhand von Präsentationen und Live-Demonstrationen wird den Teilnehmern gezeigt, wie sich digitale Arbeitsabläufe in den Praxis- und Laboralltag integrieren lassen.

## Der Digitale Workflow

- Vorteile moderner Technologien
- Digital versus analog, was ändert sich?
- Machbarkeit und Praktikabilität

## DEDICAM® - Die digitale Prothetik von CAMLOG

- Know-how als Schlüssel zum Erfolg
- Flexibilität in der Auftragsgestaltung
- Dienstleistungen über alle Prozessphasen hinweg



Referentin

Jan Moecke, Dr. Dr. Ulrich Stroink, Dr. Matthias Becker

Seminar-Nr. 33, 06.05.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.

Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00



# Katze oder Hund – Patienten und Kollegen ‚artgerecht‘ behandeln

für Zahnärzte und das Praxisteam

Die von Michael Grinder entwickelte Analogie von Hunden und Katzen verdeutlicht, wie wichtig es ist, sich in den verschiedensten Situationen adäquat verhalten zu können.

Es ist kein „Schubladensystem“ oder Persönlichkeitsmodell, sondern ein Kommunikationsmodell, das menschliche Verhaltensstile erklärt.

Lernen Sie, welche Fehler und Fallstricke es im Umgang mit dem jeweiligen Typ gibt und wie Sie mit Ihrer Kommunikation überzeugen und Konflikte vorbeugen.

## Inhalte

- Katze oder Hund? Wann verhalte ich mich wie?
- Die Prioritäten des Gegenübers erkennen und richtig darauf eingehen
- Konflikte – Das unterschiedliche Verhalten von Katze und Hund im Ernstfall
- Böse Absicht oder andere Art? Das Gegenüber besser verstehen und mit Humor reagieren
- Verhaltensflexibilität – Charisma entwickeln
- Deeskalationsstrategien gezielt einsetzen und ‚artgerecht‘ argumentieren



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 34, 07.05.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





# Freiliegende Wurzeloberflächen, durchschimmernde Implantate, bewegliche Mukosa...kann Weichgewebemanagement hier noch helfen?

für Zahnärzte

Geht es Ihnen auch manchmal so? Gingivale Rezessionen bei einem Patienten mit einer sehr guten Compliance, die ideal zu decken wären – aber so ganz vertraut man der Vorhersagbarkeit der plastischen PA-Therapie dann doch nicht. Oder ein Implantat bei dem das graue Metall durchschimmert und man sich bei der Insertion oder der Freilegung um das Weichgewebemanagement gedrückt hat. Wir wollen mit Ihnen in diesem Ein-Tages-Kurs mit praktischen Übungen einen Eindruck geben, was wirklich geht und was eher nicht mit Weichgewebetechniken. Wo sind die Risiken und welche Techniken sind sicher? Freuen Sie sich auf einen interaktiven Tag mit viel praktischem Input!

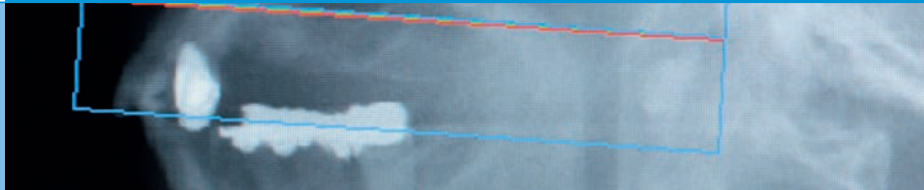
Aus der Hand von einem der renommiertesten Parodontologen Deutschlands mit internationaler Anerkennung.

**Referent**  
**Prof. Dr. Stefan Fickl**

**Seminar-Nr. 35, 09.05.2020, 09:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr inkl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 390.00**



 **straumann**

# E-mails und schwierige Themen positiv formulieren

für Ärzte und das Praxisteam

Ein guter Patientenkontakt: Dazu gehört auch eine professionelle Gestaltung des Schriftverkehrs per Brief oder auch per Email, denn das richtig gewählte Wort der Mitarbeiter /Innen gerade bei schwierigen Botschaften nehmen Patienten als Zeichen von Vertrauen wahr.

Im Seminar werden die wichtigsten Erkenntnisse zur Etikette im modernen Emailkontakt, Schriftverkehr und bei der Übermittlung schwieriger Botschaften gemeinsam erarbeitet.

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen, die (auch) häufig im schriftlichen Kontakt mit Patienten, Kollegen oder dem Ärzteteam stehen.

## Im Seminar lernen Sie:

- Worte und Ihre Auswirkungen kennen
- Gestaltung und Inhalt: Was hat sich verändert im Emailverkehr?
- Was schreibe ich wem, wie? Patientenorientiert und verständlich schreiben
- Geht nicht - gibt's nicht? Negative Botschaften positiv zu formulieren und Missverständnisse zu vermeiden
- E-Mail-Etikette: Was ist erlaubt? Was nicht?



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referent  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 36, 11.05.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Erfolgreich in den Ruhestand, die gelungene Praxisabgabe

für Zahnärzte und Ärzte

Profitieren Sie von Erfahrungen, die schon gemacht wurden: Eine gründlich vorbereitete Praxisabgabe ist erfolgreicher und stressfreier.

## Vorbereitung

Wann beginne ich mit dem Gedanken an die Praxisabgabe?  
Welche Möglichkeiten der Praxisabgabe gibt es heute?  
Wie muss ich mich und meine Praxis darauf vorbereiten?

## Organisation

Wie bereite ich mich auf die Verhandlungen vor?  
Wie finde ich einen Nachfolger?

## Recht

Welche Fristen sind einzuhalten?  
Wie verhalte ich mich gegenüber der Kassenärztlichen Vereinigung?  
Wie wird die Patientenkartei übergeben?

Unser Referententeam besteht aus einem erfahrenem Rechtsanwalt und Steuerberater.

## Steuern

Welche Freibeträge gibt es?  
Welche steuerlichen Gestaltungsmöglichkeiten bieten sich an?

## Finanzen

Wie viel ist die Praxis wert?  
Welche Bewertungsmethode ist die richtige?  
Welche Versicherungen sind nach der Abgabe sinnvoll und notwendig?



Referenten  
RA Christian Hess,  
STB Christian Funke

Seminar-Nr. 37, 15.05.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 60.00



# Straumann Young Professional Program WORKSHOP

für Zahnärzte und junge Assistenten

Die dentale Implantologie hat sich als feste Größe in der Zahnmedizin fest etabliert und unterliegt besonders bei den chirurgischen Aspekten einem dynamischen Entwicklungsprozess. Ob kurz oder lang, dick oder dünn, die Implantologie bietet heute eine Fülle an Designvarianten für unterschiedliche Indikationen in der funktionellen und ästhetischen Zone.

Der Kurs wird Ihnen -unabhängig von dem eigenen Kenntnisstand- ein praxistaugliches implantologisches Konzept auf basis der aktuellen Wissenschaft vermitteln. Der Kurs richtet sich speziell an Assistentinnen und Assistenten in der Praxis. Profitieren Sie von einem kompakten kollegialen Erfahrungsaustausch, der Sie auf den aktuellen Stand bringen wird. Selbstverständlich wird es auch Raum zu einem geselligen Miteinander geben.

Ab 15 Uhr: Geselliges Miteinander und gemeinsames Grillen im Hof (bei gutem Wetter)

Anmeldung unter [www.straumann.de/veranstaltungen](http://www.straumann.de/veranstaltungen)



Gebühr zzgl. MwSt.  
Für YPP Mitglieder  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 98.00  
€ 49.00

Referenten  
Dr. Dr. Ulrich Stroink,  
Prof. Dr. Dr. Marcus Klein,  
Dr. Matthias Becker

Seminar-Nr. 38, 16.05.2020, 10:00 – 15:00 Uhr

 **straumann**





# [WORKSHOP]

**Implantat-Workflow  
& Weichgewebsmanagement**

Gleich hier zum Workshop anmelden  
[www.straumann.de/veranstaltungen](http://www.straumann.de/veranstaltungen)

Das Straumann® Young Professional Program bietet maßgeschneiderte Leistungen für Studierende, Assistenz- und junge Zahnärzte. Professionelle Unterstützung für den Einstieg in Ihre berufliche Zukunft.

[www.straumann.de/ypp](http://www.straumann.de/ypp)



# Der Zusammenhang zwischen Qualitätsmanagement-Praxismarketing und wirtschaftlichem Erfolg

für Zahnärzte und das Praxisteam

Häufig können Patienten die fachlichen Qualitäten des Zahnarztes oder der Behandlung nicht beurteilen. Die Wahl des Arztes erfolgt daher häufig anhand anderer Kriterien, wie z.B: Freundlichkeit, Erreichbarkeit, Praxisorganisation, Umgang mit Beschwerden... Alles Faktoren, die auch im Rahmen des Qualitätsmanagements eine Rolle spielen

In diesem Workshop zeigen wir Ihnen, welche enorme Bedeutung u.a. Patientenkommunikation, Telefon und Praxisstimmung zukommt.

Kundenorientierte Praxisführung wiederum ist ein entscheidender Faktor für Patientenzufriedenheit. Patientenempfehlungen sind übrigens die beste Form des Marketings.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referentin  
Heike Kruse

Seminar-Nr. 39, 26.05.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Wo finde ich gutes Personal? – Heiße Tipps für mehr Bewerbungen

für Ärzte und das Praxisteam

Der „Krieg um Talente“ ist in einigen Orten schon offen ausgebrochen: Das Abwerben – früher aus kollegialer Sicht ein absolutes Tabu – ist leider keine Seltenheit mehr.

Wenn im Krieg Taktik und Glück gefragt sind, haben Sie hier zwar nicht alle, aber doch genügend Fäden selbst in der Hand, um im „Krieg um die Talente“ siegreich zu sein, denn Mitarbeitergewinnung und -führung ist eine strategische Aufgabe, die Sie mit den richtigen Instrumenten erfolgreich bewältigen können.

- Die Inhalte im Detail:**
- Neue Wege der Mitarbeitersuche
  - Praxiskultur und Mitarbeiterentwicklung – der Schlüssel zur Hebung der Mitarbeiterpotentiale
  - Motivation – die Basis für Mitarbeiterbindung
  - Mitarbeiterführung – best practise-Beispiele: Lernen von den Besten

In diesem Seminar erhalten Sie zahlreiche Tipps für Ihren Praxisalltag, können aber auch Ihre eigenen Themen ansprechen und unter fachkundiger Anleitung der Referentin mit Kollegen diskutieren, die vor ähnlichen Herausforderungen stehen. Dabei werden wir uns insbesondere des Instrumentariums der Metakommunikation, des Blicks von außen auf die jeweiligen Fragestellungen, bedienen und so spannende Ansätze für Ihr zukünftiges Personalmanagement generieren.

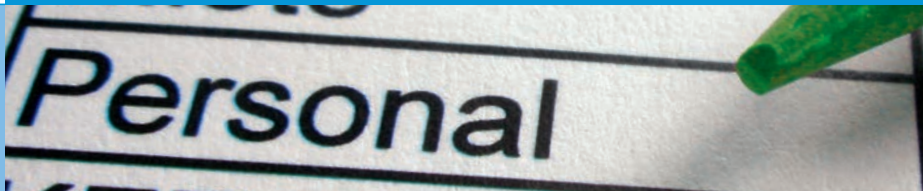


Referentin  
Dr. Susanne Woitzik

Seminar-Nr. 40, 27.05.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 75.00



# „Pleiten Pech und Pannen“ in der Implantatprothetik / Differenzierte prothetische Versorgungskonzepte

für Zahnärzte

- planerische Problemfälle: Dumm gelaufen? Oder falsch geplant?
- zahntechnische Problemfälle: ist noch was zu retten?
- wann kann vorhandener Zahnersatz „upgedatet“ werden?
- wann muß neu geplant und neu angefertigt werden?
- wann können die Abutments wiederverwendet werden?
- Periimplantitis: welche Therapie geht vor der ‚großen Chirurgie‘?
- Tipps und Tricks aus der Implantatprothetik
- prothetische Notwehr: ist das „erlaubt“?
- nicht immer nur neu: Reparaturen „on a budget“
- Locator: Teil des Problems oder Teil der Lösung?

Das sind Fragen aus der täglichen Praxis! Und wir alle wissen: Pleiten, Pech und Pannen gibt es nicht nur bei den „großen“ Fällen...

Erfolgreiche Implantattherapie basiert auf den richtigen Entscheidungen von Anfang der Behandlung an. Dabei gilt es komplexe Fälle so übersichtlich und vorhersagbar zu gestalten wie möglich.

Die geschickte Wahl des Implantates und die vorausschauende Planung der Suprakonstruktion garantieren nicht nur den Langzeiterfolg – sondern machen es Chirurg und Prothetiker auch einfacher zum Erfolg zu gelangen.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00

Referent  
Dr. Hans-Jürgen Nonnweiler

Seminar-Nr. 41, 29.05.2020, 15:00 – 18:00 Uhr







Sie können

# Aktives Personalmanagement: Impulse für Ihre Praxis

für Zahnärzte und das Praxisteam

Angesichts des zunehmenden Kosten- und Wettbewerbsdrucks hängt der Erfolg Ihrer mehr denn je von den Leistungen Ihrer Mitarbeiter ab. In diesem dynamischen Umfeld gewinnen Personal- und Führungsaufgaben noch stärker an Bedeutung!

Holen Sie sich jetzt wertvolle Tipps für ein aktives Personalmanagement – angefangen bei der Übernahme, Einstellung und Entlassung von Personal über wichtige arbeitsrechtliche Fragen bis hin zu professioneller Personalsteuerung und Mitarbeiterführung. Für mehr Effizienz. Mehr Motivation. Und mehr Zufriedenheit.

Folgende Themenschwerpunkte erwarten Sie:

Grundlagen der Mitarbeiterführung und drei effiziente Instrumente zur Personalisierung | Vermeidung von arbeitsrechtlichen Fallstricken im Praxisalltag bei (Zwangs-) Übernahme von Personal beim Praxiskauf oder bei der Einstellung/Entlassung von Personal |

Mehr Netto vom Brutto: Übersicht legaler Gehaltersatz-Optionen

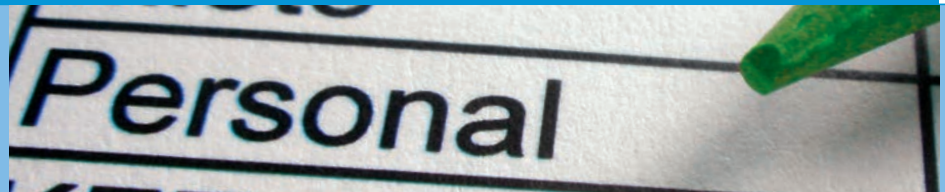


Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 55.00

Referenten  
STB Jens Hellmann, Ulrich Kassebart, RA Christian Krapohl  
In Kooperation mit der Stadtparkasse Düsseldorf

Seminar-Nr. 42, 03.06.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Festzuschuss Befundklasse 6

für Zahnärzte und das Praxisteam

Reparaturen – die komplexeste und schwierigste Befundklasse im befundorientierten Festzuschuss. Hier ist man in der Praxis meist einsam und verlassen. Immer wieder stellt man sich die Frage, ob die Reparatur eine Regel- gleich- bzw. andersartige Versorgung darstellt. Anhand zahlreicher Befundbeispiele erhalten Sie eine Sammlung von Wiederherstellungen bei den unterschiedlichsten Befunden, aufgearbeitet nach einzelnen Versorgungsformen. Gleich ob Wiederherstellung von Kronen, Verblendungen an Rückenschutzplatten, Erneuerung von Innen- oder Außenteleskopkronen, Prothesensättel erneuern, Metallbasis nachträglich einarbeiten – es wird bestimmt nicht langweilig. Mithilfe von Übersichten als Anlage zum Kurskript haben Sie schnell Zugriff auf die unterschiedlichsten Wiederherstellungen mit Festzuschuss und Honorar.



**Referentin**  
**Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 43, 05.06.2020, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Qualität - Anforderungen an das Hygienemanagement

für das Praxisteam

- Persönliche Hygiene
- Anleitung chirurgische Händedesinfektion
- Instrumentenkunde
- Aufbereitung, Oberflächenveränderungen, Prüfung von Instrumenten
- MPG
- Einstufung von Medizinprodukten, MPG-Gesetz
- Sterilisation
- Definition Sterilisation, Aufbereitung von Sterilgut, Ablauf der Sterilisation
- Dokumentation
- Inhalte
- Lagerung
- Zeiten, Voraussetzungen
- Qualitätsmanagement
- Wie, Was, Warum



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referentin  
Marion Fabiszewski

Seminar-Nr. 44, 06.06.2020, 09:00 – 12:00 Uhr



# DAS ZAUBERWORT? SOFORT.

**SOUVERÄN IN ALLEN  
KNOCHENQUALITÄTEN:  
PROGRESSIVE-LINE**

## **SPEZIALIST FÜR WEICHEN KNOCHEN:**

- Apikal konischer Bereich für hohe Primärstabilität ohne Umwege
- Gewinde bis zum Apex – ideal für Sofortimplantationen
- Sägezahngewinde mit verbreiteter Flankenhöhe
- Krestales Gewinde für zusätzlichen Halt bei begrenzter Knochenhöhe
- Flexibles Bohrprotokoll für unterschiedliche Knochenqualitäten



## **ERLEBEN SIE DEN PROGRESSIVE-EFFEKT.**



Videoanimation

**NEUGIERIG? TELEFON 07044 9445-479**  
**[www.camlog.de](http://www.camlog.de)**

**a perfect fit**

**camlog**

# Die Fähigkeit, auch größte Herausforderungen mit klarem Kopf zu meistern

für Zahnärzte und das Praxisteam

In Zeiten größter (Arbeits-)Belastung wie ein „Fels in der Brandung“ stehen, einen klaren Kopf bewahren und voller Selbstvertrauen Lösungen finden, das gelingt manchen Menschen fast mühelos.

Ein wesentlicher Erfolgsfaktor dieser Menschen ist ihre Resilienz, das bedeutet: ihre psychische Widerstandsfähigkeit. Es ist die Fähigkeit, Krisen zu meistern, ohne daran zu zerbrechen und anschließend gestärkt daraus hervor zu gehen.

Diese Fähigkeit ist bei jedem Einzelnen sehr individuell ausgeprägt und hängt von verschiedenen Faktoren ab, von denen man heute weiß, dass sie beeinflussbar und ausbaufähig sind.

Die individuelle psychische Widerstandsfähigkeit hilft Ihnen, Ihre beruflichen und alltäglichen Belastungen bzw. schwierige Situationen besser zu meistern und dabei seelisch gesund zu bleiben.

In diesem Vortrag lernen Sie, wie Sie Ihre Resilienz verbessern bzw. Ihre persönlichen „Schutzfaktoren“ ausbauen können.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referentin  
Andrea Müllejans

Seminar-Nr. 45, 08.06.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Keramik-Implantate

für Zahnärzte

Materialspezifisch optimierte Produktionsverfahren erlauben heutzutage die Herstellung von frakturstabilen Zirkonoxidimplantaten mit mikro-rauen Oberflächen, die ein gleichwertiges ossäres Integrationsverhalten und identische Überlebensraten aufzeigen wie etablierte Titanimplantate. War die anfängliche Skepsis bezüglich der klinischen Anwendung von Keramikimplantaten oftmals auf ein 1-teiliges Implantatdesign zurückzuführen, bieten sich heutzutage mit der zunehmenden Etablierung von 2-teiligen Keramikimplantaten neue Behandlungsmöglichkeiten. Der Vortrag vermittelt aktuelle wissenschaftliche Erkenntnisse und Hintergrundinformationen zu ein- und zwei-teiligen Keramikimplantaten und zeigt die verlässliche klinische Anwendung dieser Implantate.



**Referent**  
Dr. Stefan Röhling

**Seminar-Nr. 46, 17.06.2020, 15:30 – 18:30 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 120.00**



 **straumann**

# Das Frontzahntrauma - ein Update

für Zahnärzte

Die Versorgung traumatische Verletzungen der Frontzähne gehört trotz hoher Prävalenz nicht zu den alltäglichen Notfallbehandlungen in der zahnärztlichen Praxis. Schon deshalb stellen diese den Behandler, neben dem oftmals entscheidenden zeitlichen Aspekt, häufig vor besondere Herausforderungen bezüglich der notwendigen Diagnostik und Therapie.

Insbesondere der Primärversorgung kommt hierbei größte Bedeutung zu, da diese weitestgehend das Behandlungsergebnis bestimmt. Zudem müssen bereits über die Akutsituation hinaus mögliche Folgekomplikationen in der Therapieplanung berücksichtigt werden.

Da es sich meist um ausgesprochen variable und komplexe Verletzungen handelt, welche mehrere Gewebe betreffen, erfordert das Vorgehen bei der Versorgung des Frontzahntraumas ein hohes Maß an Verständnis der anatomischen und biologischen Grundlagen sowie der daraus resultierenden therapeutischen Konsequenzen.

Hier haben sich die herkömmlichen Behandlungskonzepte in den letzten Jahren teilweise erheblich verändert und die synoptischen Therapiekonzepte durchgesetzt. Der Vortrag vermittelt anhand zahlreicher klinischer Fallbeispiele einen Überblick über den aktuellen Stand der dentoalveolären Traumatologie.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 150.00

Referent  
Dr. Steffen Schneider

Seminar-Nr. 47, 19.06.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





# Oldtimer-Rally: „Classics al dente“

für alle Oldtimer Fans

Im Hochsommer 2020 veranstalten wir unsere 9. Oldtimer-Rally. Dabei steht der Spaß an den schönen alten Fahrzeugen und der kollegiale Austausch im Vordergrund. Gestartet wird in Düsseldorf, Ziel wird ein schönes Hotel in der Nähe sein, genau wird es natürlich noch nicht verraten. Zum Abschluss gibt es ein gemeinsames Abendessen, wer mag, kann noch zur Übernachtung bleiben.

Wegen der limitierten Teilnehmerzahl und der erfahrungsgemäß großen Nachfrage ist eine frühzeitige Buchung zu empfehlen.

Veranstaltung-Nr. 48, 20.06.2020, ab 9:00

Gebühr zzgl. MwSt. pro Person  
inkl. Verpflegung  
Teilnehmer max. 40 Personen/  
20 Fahrzeuge

€ 315.00



# Wichtiges Update zu Heil- und Kostenplänen - Neue Rechtsprechung mit erheblichen Folgen, neue Sichtweise z.B. auf Chairside-Laborleistungen

für Ärzte, Verwaltungsfachkräfte und Praxismanager

Es werden Folgerungen gezogen und nötige veränderte Verhaltensweisen sowie Organisationsabläufe vorgeschlagen aufgrund des § 630c BGB „Patientenrechtegesetz“ und der neueren, z.T. erheblich verschärften Rechtsprechung.

Die grundsätzliche Vereinbarung und die Berechnung von Mehr-, Zusatz- und außervertraglichen Leistungen wird erläutert und anhand von Grundbeispielen dargestellt.

Zu „Material- und Laborkosten“ wird deren Ausweis auf Heil- und Kostenplänen und deren Spezifizierung hinterfragt. Es wird die Sonderstellung der Chairside-Leistungen diskutiert, das Erkennen solcher Leistungen und deren sinnvolle Handhabung.

In diesem „dehnbaren“ Kursdrittel ist Platz für manche Frage und für viele Antworten.

## Kursgliederung:

1. Teil: „Update“ zu Heil- und Kostenplänen aufgrund neuer Gesetzeslage und der neueren Rechtsprechung
2. Teil: Vereinbarung und Berechnung von Mehr-, Zusatz- und/oder außervertraglichen Leistungen
3. Teil: Erkennen und Berücksichtigen von zahntechnischen Chairside-Leistungen etc.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 110.00

Referent  
Dr. Peter Esser

Seminar-Nr. 49, 22.06.2020, 14:00 – 18:00 Uhr



# Schöne digitale Welt – von Internet bis Social Media: Was geht in 2020

für Zahnärzte und das Praxisteam

Kursinhalte:

- Wie hat sich der Dentalmarkt verändert und warum hat das Thema Marketing/Kommunikation stark an Bedeutung gewonnen?
- Welche Umbrüche und Veränderungen erfordern ein Umdenken im Praxismarketing?
- Welche Rolle spielen Bewertungsportale und wie funktionieren diese?
- Welche Möglichkeiten gibt es für die Praxis zur aktiven Nutzung? Ist das sinnvoll?
- Negative Bewertung: So gehen Sie professionell damit um!
- Social Media und Facebook: Was muss man beachten? Wie relevant ist dies?

Referent  
Dr. Bernd Hartmann

Seminar-Nr. 50, 24.06.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 60.00



 **straumann**

# Paragrafen und Formulare in der GOZ: endlich Durchblick!

für Zahnärzte und das Praxisteam

Wer hat schon Lust auf Paragrafen, - sind diese doch sooooo trocken. Lassen Sie sich entführen in eine spritzige Übersetzung dieser Materie. Eine Auswahl an Paragrafen wird erörtert, die praxisrelevant und daher interessant sind. Profitieren Sie weiterhin von zahlreichen Begründungen zu markanten GOZ-Leistungen. Verlangens- und Analogleistungen:

Wie ist die Einstufung vorzunehmen?

Wie sieht die Berechnung rechtskonform aus?

Was ist mit der Umsatzsteuer bei Wunschleistungen?

Welche Kriterien sind zu beachten, damit eine ausgestellte Rechnung rechtskonform wird?

Welche Angaben müssen bei berechenbaren Materialien eigentlich preisgegeben werden?

Immer noch kommt es zu Forderungen von Versicherungen nach Originalrechnung oder detaillierten Angaben zum Hersteller, Artikelnummer und vielem mehr. Es gibt so viele interessante Aspekte in dem Paragrafenwerk. Langweilig wird es wohl kaum., zumal auch der Praxisalltag mit Belege beinhaltet ist.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn

Seminar-Nr. 51, 19.08.2020, 14:00 – 17:00 Uhr



# Privatbehandlung des GKV-Patienten: Prophylaxe, Parodontologie und Konservierung

für Zahnärzte und das Praxisteam

Es werden die vereinbarungs- und abdingungsrelevanten Bereiche Prophylaxe, Parodontologie und Zahnerhaltung dargestellt; für diese werden anhand von Beispielen die gültigen Bedingungen für alternative Behandlung, Mehrkostenberechnung oder reine Privatbehandlung (auch im Wege der Kostenerstattung) ausgelotet. Die allen drei Wegen der Privatvereinbarung zu Grunde liegenden vertraglichen und rechtlichen Grundlagen werden sorgfältig unterschieden und die Begrenzung des Umfangs der vertragszahnärztlichen Versorgungsanspruchs gemäß den neuen „Schnittstellen zwischen BEMA und GOZ“ der KZBV mit Berechnungsbeispielen herausgestellt.

Es wird auch die Kostenerstattung nach § 13 (2) SGB V angesprochen und Überlegungen vorgestellt, was eine Praxis zur systematischen Einführung der Kostenerstattung tun kann.

**Referent**  
Dr. Peter H. G. Esser

**Seminar-Nr. 52, 26.08.2020, 14:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr inkl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**



# Schleifen Sie noch, oder zementieren Sie schon? Minimierung von Einschleifmaßnahmen in Praxis und Labor

für Zahnärzte

Das Einschleifen von Okklusalfächen gehört in vielen Zahnarztpraxen zum alltäglichen Arbeitsprozess. Dabei wird die Professionalität und Wirtschaftlichkeit auf den Prüfstand gestellt, denn immerhin handelt es sich hierbei um einen durchschnittlichen Zeitaufwand von täglich einer Dreiviertelstunde! Zeit, die in keiner Abrechnung auftaucht, nur zusätzliche Kosten verursacht und die neue prothetische Versorgung durch das Einschleifen beeinträchtigt, bevor diese überhaupt in Funktion getreten ist! Und das, wo doch gerade die Kenntnisse über Funktion und Parafunktion zu den Pluspunkten der deutschen Zahnheilkunde zählen.

Jochen Peters: Angebot spezifischer Fortbildungen für Auszubildende, Berufseinsteiger und hörgeschädigter Kollegen. Inhaber von 3 Guinnessrekorden zum Thema „Zahntechnik und Öffentlichkeitsarbeit“. Mitglied im Förderverein für Zahntechnik, Düsseldorf – Mitglied im Förderverein für Zahntechnik, Regensburg.

Kenntnisse von der Modellanalyse, über den okklusalen Kompass, der Abdrucknahme, dem Provisorium, dem Kontaktprotokoll, der Farbnahme, dem Erkennen von Risikopatienten etc. sind ausschlaggebend für perfekt sitzenden Zahnersatz. Diesbezüglich beinhaltet der Vortrag viele Informationen und Erklärungen, um das Einsparpotential in Sachen „Einschleifarbeiten“ für Praxis und Labor auf ein absolutes Minimum zu reduzieren.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 110.00

Referent  
Jochen Peters

Seminar-Nr. 53, 28.08.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Excel für Fortgeschrittene

für Zahnärzte und das Praxisteam

Sie haben bereits einige Kenntnisse im Umgang mit Excel und möchten diese erweitern oder auffrischen? In diesem Kurs erfahren Sie unter anderem mit folgenden Funktionen sicher umzugehen:

- ✓ Relative, absolute und gemischte Bezüge
- ✓ Arbeitsblätter konsolidieren
- ✓ Arbeitsblätter bzw. -mappen verknüpfen
- ✓ Sortieren
- ✓ Autofilter

Excel gehört zu einer Grundvoraussetzung für einen erfolgsversprechenden Arbeitsablauf. Sie lernen in diesem Fortgeschrittenen Kurs viele nützliche Erweiterungen kennen. Praktische Beispiele werden vorgeführt und geübt.

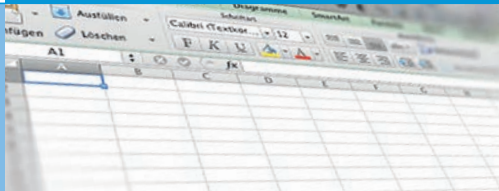


**Referent**  
**Helmut Gräfen**

**Seminar-Nr. 54, 31.08.2020, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 90.00**



# Alveolenmanagement: Professioneller Umgang mit der Extraktionsalveole

für Zahnärzte

In dieser theoretischen Veranstaltung bekommen Sie die Grundlagen der Heilung einer Extraktionsalveole vermittelt. Weiterhin diskutieren die Referenten mit Ihnen die Wahl des richtigen Implantationskonzeptes als auch die Option der brückenprothetischen Versorgung.

Highlights der Veranstaltung

- Alveolenheilung
- Bedeutung des Periostes
- Augmentation der Alveole - wann und womit?
- Differenzierung Socket- / Ridgepreservation
- Abgrenzung zur Sofortimplantation
- Fallbeispiele
- Konsens der Fachverbände zur Augmentation der Alveole
- Aufklärungsgespräch
- Abrechnungsmöglichkeiten



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 79.00

Referenten  
Dr. Dr. Ulrich Stroink, Dr. Jürgen Gallas  
in Kooperation mit der Firma Geistlich Biomaterials

Seminar-Nr. 55, 09.09.2020, 16:00 – 19:00 Uhr

**Geistlich**  
Biomaterials





# 5. Geistlich Konferenz in Baden-Baden

## Reparatur-Chirurgie

**Geistlich**  
Biomaterials

SAVE  
THE DATE  
07.03.2020

Periimplantitis: Vorbeugen – Behandeln – Reparieren

Prof. Dr. Dr. Al-Nawas  
Prof. Dr. Keschull  
Dr. Rathe MSc  
Prof. Dr. Stimmelmayer  
Prof. Dr. Dr. Terheyden  
Dr. Dr. Tröltzsch

**Geistlich Biomaterials** Vertriebsgesellschaft mbH  
Schneidweg 5 | 76534 Baden-Baden  
Tel. 07223 9624-0 | Fax 07223 9624-10  
info@geistlich.de | www.geistlich.de

Seminarbroschüre 2020

**Bitte senden Sie mir folgende Informationen zu:**

- Flyer Geistlich-Konferenz inkl. Anmeldeformular
- Produktkatalog Geistlich Biomaterials

**per Fax an 07223 9624-10**

Quelle: Kurhaus Baden-Baden

# Mitarbeiterführung

## für Zahnärzte und leitendes Personal

Die Mitarbeiter eines jeden Praxisteams sind das Wertvollste für jeden Arzt. Nur mit guten Mitarbeitern erledigt man die Arbeit hochwertig, schnell und vor allem gerne.

Dabei gilt es, die Mitarbeiter so führen und zu motivieren, dass die gesteckten Praxisziele erreicht werden.

Lernen Sie in diesem Seminar die wichtigsten Instrumente der Mitarbeiterführung. Wir zeigen Ihnen darüber hinaus Varianten der Mitarbeitermotivation und geben Ihnen genug Möglichkeiten Ihre Fragen zu klären.

Dieses Seminar richtet sich an Ärzte und Arzthelferinnen mit Personalverantwortung



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Clara Venjakob

Seminar-Nr. 56, 11.09.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Betriebswirtschaftliche Kennzahlen in der Zahnarztpraxis

für Zahnärzte

Die betriebswirtschaftliche Auswertung ist für viele Zahnärzte ein Buch mit 7 Siegeln. Lernen Sie, eine betriebswirtschaftliche Auswertung zu verstehen und die daraus abzuleitenden Informationen für Ihren Praxiserfolg zu nutzen.

## Eingegangen wird auf:

- Lesen und Verstehen der betriebswirtschaftlichen Auswertung
- Kostenquoten und deren Beurteilung
- Ermittlung Umsatzpotential anhand von Scheinzahlen
- Unterschied zwischen Gewinn und Liquidität
- Stundensatzkalkulationen
- Benchmarking



Referent  
Christian Funke

Seminar-Nr. 57, 16.09.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 55.00

A close-up photograph of a red pencil with a wooden body, pointing towards a table. The table has a grid structure with text and numbers. The visible text includes 'Kostenstelle', 'Miete', and 'Personal'. The visible numbers are '1,25' and '34,2'.

| Kostenstelle |      |
|--------------|------|
| Miete        | 1,25 |
| Personal     | 34,2 |

## Praxisevent

für alle befreundeten Kollegen und Überweiser

Die Dentale Familie Düsseldorf trifft sich zum Praxisevent der Gemeinschaftspraxis für Kieferchirurgie.

Seit über 10 Jahren gehört diese Veranstaltung zu den Highlights unserer Fortbildungen. Neben fröhlichen Beiträgen, kommen auch hier die Geselligkeit und gutes Essen nicht zu kurz.

Individuelle Einladungen gehen Ihnen mit der Post zu.

**Teilnahme per Einladung**

**Gastgeber**

**DR. DR. ULRICH STROINK**

**DR. DR. WOLFGANG SCHMITT**

**DR. DR. THOMAS CLASEN**

**PROF DR. DR. MARCUS KLEIN**

**DR. MATTHIAS BECKER**

**Veranstaltung-Nr. 58, 17.09.2020, 19:00 – 22:00 Uhr**





# Bewehrte Geriatriische Langzeit Konzepte (Kostengünstig und einfach)

für Zahnärzte

Die ansteigende Lebenserwartung der Bevölkerung in der westlichen Gesellschaft hat eine große Auswirkung auf die Therapiekonzepte in der Zahnmedizin. Die Gerostomatologie mit all ihren unterschiedlichen Facetten wird darum künftig einen großen Anteil im Betätigungsfeld des Zahnarztes einnehmen: vom gesunden anspruchsvollen Patienten, über den Patienten mit reduzierten finanziellen Möglichkeiten, bis hin zum pflegebedürftigen Patienten. Welche Versorgungsarten eignen sich besonders in bestimmten Altersabschnitten, bei Krankheitsbildern und bei Multimorbiditäten? Mit dieser Veranstaltung möchten wir Ihnen einen Überblick über die neuesten Entwicklungen der Alterszahnheilkunde und den entsprechenden Therapiemöglichkeiten vermitteln.

Seien Sie gespannt auf einen kurzweiligen Nachmittag mit reichlich Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch – wir freuen uns auf Sie!

## „Einfache geriatriische und kostengünstige Konzepte in der Implantologie“

- Welche Lösungen bietet CAMLOG für den Wandel im Markt?
- Versorgungskonzepte: von der Planung bis zur Eingliederung
- Wo liegt der Unterschied?
- Digitalisierung in der Zahnheilkunde – sichere Diagnostik und Planung
- LODI: Systemvorstellung und Besprechung
- Effizienz in der Implantatprothetik – Grenzen und Chancen
- Implantatprothetik zu Festpreisen – wirtschaftliche Erörterungen



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00

Referenten  
Thorsten Pogrzeba, Dr. Dr. Ulrich Stroink,  
Prof. Dr. Dr. Marcus Klein

Seminar-Nr. 59, 18.09.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

camlog



# Umgang mit schwierigen und/oder ängstlichen Patienten am Empfang

Für Ärzte und das Praxisteam

Sie schätzen Ihre Patienten und legen Wert darauf, diese auch individuell zu betreuen. In manchen Situationen entstehen jedoch Schwierigkeiten in der gemeinsamen Kommunikation. Gerade ängstliche Patienten können anstrengend sein, denn Angst ist kein guter Ratgeber. Das führt zu schwierigen Situationen, die das Miteinander belasten und unnötigen Druck erzeugen.

Im Seminar erhalten Sie einen Einblick in die Möglichkeiten und Methoden auch mit schwierigen und verunsicherten Patienten in eine gute und entspannte Kommunikation zu gehen.

Das Seminar richtet sich an junge und erfahrene Fachkräfte und Mitarbeiter am Empfang.

## Im Seminar lernen Sie:

- Professionelles Kommunikationsverhalten im Patientenkontakt
- Patiententypen und -motivation erkennen
- Schwierige Situationen (Ängste, Beschwerden, Notfälle, etc.) gekonnt lösen
- Patiententypen erkennen und individuell betreuen
- Die Angst des Patienten zu verstehen und Vertrauen aufzubauen
- Sicher und souverän aufzutreten im Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern
- Professionell zu kommunizieren: Barrieren erkennen und überwinden
- Auf Einwände von Patienten geschickt reagieren
- Patientenangst und Zorn als Chance begreifen



Referentin  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 60, 21.09.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95,00





# Wie Sie Ihre Praxis mit einfachen Mitteln in den Ruin treiben: 10 Tipps für schnelle Geldvernichtung im Praxisalltag oder was Sie vermeiden sollten, wenn Sie mit Ihrer Praxis erfolg- reich wachsen wollen

für Ärzte und das Praxisteam

Mit diesem bewusst provokanten Titel möchten wir Sie herzlich zu unserem Workshop für mehr Praxiserfolg einladen. Die Referentin wird Ihnen zeigen, warum es so wichtig ist, Honorare zu kalkulieren, welche wirtschaftlichen Folgen eintreten, wenn auf eine Honorarkalkulation verzichtet wird und an welchen Stellen Praxisinhaber häufig Geld verschenken. Die Referentin legt gerne den Finger in die Wunde, hat aber immer auch das passende Pflaster dabei. Checklisten und Tipps helfen Ihnen dabei, die Erkenntnisse in Ihren Alltag zu integrieren.

## Die Inhalte im Detail:

- Was macht erfolgreiche Praxisführung immer wieder zur Herausforderung?
- Was ist betriebswirtschaftlicher Erfolg überhaupt?
- Wie hängen Einnahmen, Ausgaben, Einnahmen-Überschuss und Liquidität zusammen?
- Wo verschenken die meisten Praxen Geld?
- Welche Folgen hat das und wie können Sie das in Zukunft vermeiden?



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Dr. Susanne Woitzik

Seminar-Nr. 61, 23.09.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





# Wirtschaftlichkeits- und Abrechnungsprüfung – vermeiden und reagieren

für Zahnärzte

Die Leistungen und Abrechnungen der Vertragszahnärzte werden durch die Prüfungsgremien (Prüfungsstelle, Beschwerdeausschuss) auf Wirtschaftlichkeit und durch die KZV auf sachlich-rechnerische Richtigkeit überprüft. Diese Verfahren sind für den betroffenen Zahnarzt belastend, zeitaufwendig und können im schlechtesten Fall zu einschneidenden Honorarkürzungen führen.

Das Seminar stellt den Verfahrensgang der Wirtschaftlichkeitsprüfung sowie der sachlich-rechnerischen Berichtigung dar und vermittelt vor dem Hintergrund der aktuellen Rechtsprechung Strategien, wie man solche Verfahren präventiv vermeiden kann, sowie Tipps, wie im Falle eines eingeleiteten Verfahrens am besten reagiert werden sollte.

Zur Wirtschaftlichkeitsprüfung werden der Verfahrensablauf sowie alle Prüffarten inklusive der für den Vertragszahnarzt in Betracht kommenden Einwendungen dargestellt.

Zur sachlich-rechnerischen Berichtigung werden u. a. einzelne häufig geprüfte Abrechnungsziffern und deren Abrechnungsvoraussetzungen besprochen sowie die Besonderheiten der Abrechnungsprüfung von Praxismgemeinschaften (Doppelbehandlungsquote) erörtert.



Referent  
RA Christian Hess

Seminar-Nr. 62, 25.09.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 55.00



# Totalprothetik- so geht`s: Schritt für Schritt zur funktionierenden totalen Prothese. Mit Hand`s On Übungen und Live-Demo am Patienten

für Zahnärzte

Ein Protokoll zur funktionierenden „Total Prothese“ Step by Step vom Alginatabdruck (Situ) bis zum ersten Recall. Praktikabel, nachvollziehbar, ergebnisorientiert und effizient.  
Einfach – Totalprothetik leicht gemacht.

Es wird eine Vorgehensweise vorgestellt, die eine Versorgung vom zahnlosen Kiefer einfach und sicher machen.  
Mit der Methodik wird deutlich, warum die Totalprothetik den Zahnärzten noch Freude bereiten kann.

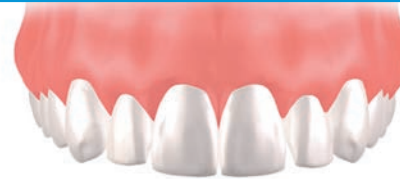


Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 16 Personen

€ 215.00

Referent  
ZTM Felix Gies

Seminar-Nr. 63, 26.09.2020, 09:00 – 15:00 Uhr



# Verlagerte Zähne – Nichtanlagen – KFO

für Zahnärzte

Die Häufigkeit der Verlagerung von Eckzähnen und anderen Zähnen liegt bei ca. 4%. Regelmäßig begegnen uns also Patienten mit Retention bzw. Verlagerung von Zähnen in unseren Praxen. Wann ist eine Einordnung der verlagerten Zähne sinnvoll? Und wenn ja: wie sollte am besten chirurgisch vorbereitet werden? Von welchen Zähnen lässt man besser die Finger und welche Zähne sollten besser entfernt werden?

Der Referent zeigt die klinischen Erfahrungen zahlreicher Behandlungsfälle auf und legt den Schwerpunkt auf die interdisziplinäre Zusammenarbeit bereits bei der Planung mit dem behandelnden Zahnarzt. Unterschiedliche Behandlungsmethoden mit deren Möglichkeiten und Grenzen werden aufgezeigt.



**Referent**  
**Dr. Mathias Höschel**

**Seminar-Nr. 64, 30.09.2020, 16:00 – 18:30 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 25 Personen**

**€ 70.00**



# Krach in der Praxis? Wie Sie Konflikte im Team lösen können

für Zahnärzte und das Praxisteam

Selbst in einem gut funktionierenden Team können Probleme und Konflikte auftauchen. Erhalten Sie Einblick, wie diese entstehen, wie man sie vermeidet und wie sie sich lösen lassen. Lernen Sie, Konflikte in einem anderen Licht zu sehen und wie Sie wirkungsvoll die Teamkommunikation verbessern können. So können Sie sich als Praxis bei Patienten in Bestform präsentieren und mit einer guten Zusammenarbeit punkten.

## Inhalte

- Problem oder Konflikt: Entstehung von Konflikten
- Das Harvardkonzept in der Praxis anwenden / Ablauf eines Konfliktgespräches
- Verhaltensweisen in Konfliktsituationen – Erarbeitung einer professionellen Vorgehensweise und Gesprächsführung
- die Zusammenarbeit gezielt verbessern
- Wie kommuniziere ich in Konfliktsituationen?
- Woran erkenne ich problem- bzw. lösungsorientierte Kommunikation



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 65, 01.10.2020, 15:00 – 18:00 Uhr



# Endodontie heute- ein antibakterielles Behandlungskonzept

für Zahnärzte

Der Anteil an endodontischen Behandlungen steigt seit Jahren kontinuierlich. Aufgrund dessen ist das Wissen über moderne Methoden und dadurch vorhersagbare Erfolge für den Praxisalltag unerlässlich. Werden heute alle Punkte eines klaren antibakteriellen Behandlungskonzeptes umgesetzt, so sind Erfolgsquoten bis zu 90% realisierbar. In diesem Vortrag werden die wissenschaftlichen und die praktischen Grundlagen moderner Endodontie vermittelt. Angefangen von den anatomischen Situationen, bakteriologischen Zusammenhänge sowie verschiedenen Methoden zur Reinigung, bis hin zu verschiedenen Möglichkeiten der Wurzelkanalfüllung und der postendodontischen Restauration. Besonderes Augenmerk gilt einem konsequenten antibakteriellen Behandlungskonzept. Aufgrund dessen nehmen Ultraschall Anwendungen und auch neue Aufbereitungskonzepte, bei denen nur ein bis zwei Instrumente in spezieller reziproker Bewegung verwendet werden, einen großen Stellenwert ein.

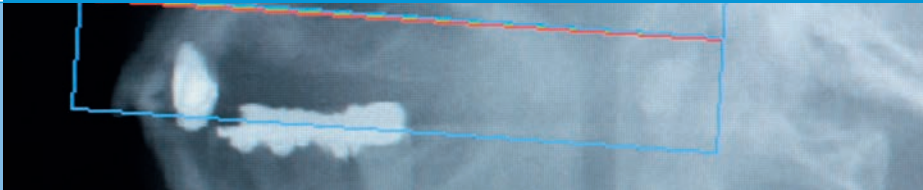


**Referent**  
Dr. Christoph Zirkel

**Seminar-Nr. 66, 02.10.2020, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 140.00**



# Nahtkurs und Weichgewebsmanagement

für Zahnärzte

Die Wundnaht wurde bereits vor vielen hundert Jahren das erste Mal beschrieben. Über die Zeit entwickelten und verbesserten sich Nahtmaterialien und Nahtdesigns sowie Nahttechniken. Auf diese Art und Weise können wir heute am Ende eines chirurgischen Eingriffes mit dem Nähen einen direkten Einfluss auf die Wundheilung und ggf. die Narbenbildung nehmen. Der Kurs soll einen Überblick über moderne Nahtmaterialien und Nahttechniken geben und die Möglichkeit eröffnen, das erworbene Wissen gleich live am Tiermodell auszuprobieren. Der Naht geht in der Regel eine chirurgische Lappenbildung voraus, um ein Implantat zu setzen, eine Rezession zu decken, einen Defekt oder Knochenaufbau zu verschließen. Im Kurs sollen verschiedene Lappentechniken wie zum Beispiel Full Flap, Split Flap, Verschiebelappen, Periostschlitzung, Gewinnung und Transplantation von Bindegewebe besprochen und am Tiermodell geübt werden.

Ziel ist es, ein überschaubares chirurgisches Konzept für den chirurgisch / parodontologisch/ implantologisch tätigen Praktiker kennenzulernen. Also ein theoretischer Kurs mit vielen praktischen Übungen.



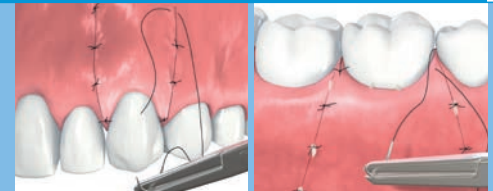
Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 160.00

Referenten  
Dr. Christian E. Buns, Dr. Britta Wengel-Buns

Seminar-Nr. 67, 07.10.2020, 14:00 – 18:00 Uhr

 **straumann**



# Professionelle Kommunikation & Gesprächsführung

für Zahnärzte und das Praxisteam

Als Mitarbeiter eines Praxisteam steht die Kommunikation mit dem Patienten an erster Stelle. Doch oftmals gestaltet sich diese Kommunikation ausgesprochen schwierig und herausfordernd. Wir zeigen Ihnen wie Sie in jeder Situation souverän agieren und professionell kommunizieren. Gleichzeitig bringen wir Ihnen Werkzeuge bei, wie Sie auch herausfordernde Patienten kunden- und serviceorientiert begegnen und Ihr gewünschtes Ziel erreichen.

Dieses Seminar richtet sich an jeden Mitarbeiter eines Praxisteam, der die eigene Kommunikation zum Patienten professioneller & gelassener angehen möchte.



Referentin  
Clara Venjakob

Seminar-Nr. 68, 08.10.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00



# Professioneller Verkauf von Selbstzahlerleistungen

für Zahnärzte und das Praxisteam

Wird der Patient zum Kunden, erwartet er „mehr“. Ein Angebot an den Kunden sollte zum einen professionell angeboten werden, d.h. hier sind u.a. Ansprache, Nutzenargumentation und Einwandbehandlung wichtig, zum anderen ist aber auch die Präsentation des Angebotes in der Praxis (Infobroschüren, Plakate...) wichtig.

In diesem Workshop zeigen wir Ihnen, was zu einem guten Verkaufsgespräch gehört, welche Rolle für den Erfolg Ihre Haltung spielt und Sie erhalten Ideen für die Angebotsgestaltung.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referentin  
Andrea Müllejans

Seminar-Nr. 69, 28.10.2020, 15:00 – 18:00 Uhr







# Die phantastischen VIER Tage: GKV-Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung

Für Ärzte und das Praxisteam

Vier Tage BEMA für alle, die ihre Kenntnisse auf- und ausbauen möchten. Besonders geeignet für Assistenzzahnärzte, Existenzgründer, berufstätige Zahnärztinnen und Zahnärzte, Ehe- und Lebenspartner, Quereinsteiger, ZFA, ZMP, ZMF und ZMV.

Das Seminar ist für alle von Interesse, um die Rentabilität einer Praxis zu sichern und zu optimieren. Zudem ist es schwierig geworden, qualifizierte Verwaltungsmitarbeiter zu finden, da die beruflichen Anforderungen enorm gestiegen sind. Wer die Abrechnung delegiert, weiß nicht, welche Honorarverluste über Jahre hin entstehen. Mängel in der Dokumentation und somit in der Abrechnung führen zudem im Rahmen von Wirtschaftlichkeitsprüfungen zu Honorareinbußen.

In dieser Veranstaltungsreihe erzielen Sie umfangreiche Kenntnisse in den Grundlagen der zahnärztlichen Leistungsabrechnung im Bereich aller relevanten Paragraphen und Gebührensatzungen in der gesetzlichen Krankenversicherung. Beispiele verdeutlichen die Abrechnungsmodalitäten und helfen Verluste zu vermeiden.

Die Termine sind so gewählt, dass die Praxis bei Seminarteilnahme möglichst nicht geschlossen werden muss und Mitarbeiter wenig oder überhaupt nicht im Praxisalltag fehlen.

Die Referentin der „Phantastischen Vier Tage“ ist ein Allround-Profi, bundesweit seit drei Jahrzehnten bekannt: Dental Betriebswirtin & ZMV Birgit Sayn, Fa. rechenart.

Ihre vielseitigen fundierten Kenntnisse und beruflichen Aktivitäten ermöglichen eine exzellente Ausbildung im Bereich der zahnmedizinischen Abrechnung. Als Referentin ist sie in unserem Fortbildungszentrum bereits seit mehr als 10 Jahren tätig.

Durch die begrenzte Teilnehmerzahl bestehen optimale Lernbedingungen. Bauen Sie Ihr Wissen aus, um kompetent und gewinnbringend zu arbeiten. Und das Schönste: Zum Kampfpreis, da auf Hotelseminare verzichtet und lieber eine hochwertige Aus- und Weiterbildung zu vernünftigen Seminarpreisen angeboten wird.

Freuen Sie sich mit uns auf eine Fortbildungsreihe der anderen Art, wo man mit Hilfe der „Phantastischen Vier Tage“ das zahnärztliche Gebührenrecht erlernen und/oder perfektionieren kann. Der Gewinn lässt sich nicht in Zahlen ausdrücken. Und das ohne große Anreisen und Fahrtkosten.

**Modul 1**

- Gesetzliche und vertragliche Grundlagen
- Honorierungssystem: GOZ, GOÄ, BEMA-GOÄ, BEMA, BEB, BEL
- Behandlungsunterlagen
- Dokumentationspflichten
- Mehrkosten, Zuzahlungsverbot, außervertragliche Leistungen
- Wirtschaftlichkeitsgebot
- Budget, Degression, Wirtschaftlichkeitsprüfung

**Modul 2**

- Gebühren nach BEMA und BEMA-GOÄ
- Konservierend-chirurgische Leistungen
- Relevante Ä-Positionen
- Prophylaxe
- Kiefergelenkserkrankung/-bruch
- Parodontologie

**Modul 3**

- BEMA-HKP
- Relevante Formulare
- Planungsmodelle
- Stiftaufbauten
- Provisorien
- Kronen, Brücken

**Modul 4**

- Befundorientierter Festzuschuss
- Regel-, gleich- und andersartiger Zahnersatz
- Begleitleistungen BEMA oder GOZ
- Härtefallpatienten
- Interims- und Teilprothesen
- Coverdenture- und Vollprothesen
- Festzuschuss Befundklasse 1-5
- Gewährleistung bei Zahnersatz



Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn

Seminar-Nr. 70,

Gebühr zzgl. MwSt.

Modul 1 + 2: 30.10.2020, 15:00 – 19:00 Uhr  
31.10.2020, 09:00 – 17:00 Uhr

Erster Teilnehmer: € 595.00

Modul 3 + 4: 06.11.2020, 15:00 – 19:00 Uhr  
07.11.2020, 09:00 – 17:00 Uhr

Jeder weitere Teilnehmer aus dem selben Praxisverbund: € 525.00



# Die Sofortimplantation - welche Bedingungen müssen für den Erfolg der Behandlung gegeben sein?

für Zahnärzte

Weniger und minimal invasivere Operationen durchgeführt durch erfahrene Zahnärzte, kürzere Behandlungszeiten für den Patienten, Schnelligkeit, aber auch Sicherheit, sowie kostengünstigere Behandlungen sind die Wünsche der Patienten.

Die Sofortimplantation erhält weitgehend die Strukturen von Hart- und Weichgewebe in der ästhetischen Zone und stellt den Behandler vor große Herausforderungen.

In einer einzigen Sitzung wird der Zahn extrahiert, das Implantat inseriert und der Patient mit einer provisorischen Krone versorgt. Das spezielle Implantatdesign des BLX Implantats vereinfacht die Sofortimplantation.

In diesem Vortrag wird anhand evidenzbasiertem Wissen, erprobten Behandlungskonzepten und klinischer Fallbeispiele, die Entscheidungsfindung für und gegen eine Sofortimplantation erarbeitet und auch die Möglichkeiten der Sofortversorgungen auf dem konventionellen und digitalen Workflow aufgezeigt.

Nach dem Vortrag ermöglichen Ihnen praktische Übungen sich von dem BLX Implantat zu überzeugen!



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 25 Personen

€ 120.00

Referent  
Dr. Puria Parvini

Seminar-Nr. 71, 04.11.2020, 15:00 – 18:00 Uhr

 **straumann**



# Praxisbegehung? Seien Sie vorbereitet!

für Ärzte und das Praxisteam

## Kursinhalte:

- Selbsteinschätzung Ihrer Praxis
- Die unangemeldete und angemeldete Praxisbegehung
- Ablauf einer Praxisbegehung
- Welche Dokumente müssen vorgelegt werden?
- Welches sind die häufigsten Beanstandungen?
- Aktuelle Hygienerichtlinien
- Welche Arbeitsanweisungen sind relevant?
- Unterstützung bei der strukturierten Vorbereitung durch Checklisten & Arbeitsabläufe



Referentin  
Petra Hermann

Seminar-Nr. 72, 09.11.2020, 15:00 – 19:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 115.00



# Aktualisierung der Fachkunde im Strahlenschutz (ZÄ)

für Zahnärzte

Gemäß der neuen Strahlenschutzverordnung muss die Fachkunde im Strahlenschutz alle 5 Jahre aktualisiert werden. Der vorliegende Kurs hat das Ziel, das Fachwissen über die Grundlagen der Strahlenschutzorganisation und der Strahlenschutzpraxis zu aktualisieren sowie Fachwissen über technische, rechtliche und sonstige Neuerungen und Erkenntnisse im Strahlenschutz zu vermitteln.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 170.00

Referenten  
Dr. Dr. Ulrich Stroink,  
Dr. Dr. Dennis Rottke, Dentales Diagnostikzentrum Breisgau, Freiburg, Karlsruhe

Seminar-Nr. 73, 13.11.2020, 13:00 – 19:00 Uhr



## Aktualisierung der Kenntnisse im Strahlenschutz (Helferinnen)

Nach erfolgreichem Abschluss dieses Aktualisierungskurses haben Sie die gesetzlichen Vorgaben zur Aktualisierung der Fachkunde im Strahlenschutz gemäß der Röntgenverordnung erfüllt.

Der Kurs richtet sich an alle Mitarbeiterinnen der zahnärztlichen Praxis, die eigenverantwortlich und selbstständig arbeiten und im zahnärztlichen Bereich mit für das Erstellen von Röntgenbildern verantwortlich sind.

### Referenten

Dr. Dr. Ulrich Stroink,  
Dr. Dr. Dennis Rottke, Dentales Diagnostikzentrum Breisgau, Freiburg

Seminar-Nr. 74, 14.11.2020, 09:00 – 13:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 150.00



# Führungskräfteentwicklung für Praxismanager & Teamleiter

für Zahnärzte und leitendes Personal

Das Führen einer Praxis verlangt vom Praxismanager (m/w) auf allen Ebenen eine hohe Kompetenz. Unser Seminar bildet die Grundlage der Führungskräfteentwicklung. Wir konzentrieren uns in dieser Schulung auf die Entwicklung der Führungsqualitäten und zeigen Ihnen wichtigen Rüstzeug für Ihre tägliche Arbeit als Praxismanager oder Teamleiter.

Dabei gehen wir auf Stress- und Zeitmanagement ebenso ein, wie auf die Frage der Mitarbeiterführung und der Umgang in herausfordernden Situationen.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Clara Venjakob

Seminar-Nr. 75, 16.11.2020, 15:00 – 18:00 Uhr







# Invisalign / aktive Kunststoffaligner unsichtbare Kieferorthopädie bei Erwachsenen und Jugendlichen (19 Jahre Therapieerfahrung und mehr als 1000 Fälle)

für Zahnärzte

Seit 2001 revolutionieren Schienentechnologien die Kieferorthopädie. Waren anfangs nur einfachere Zahnfehlstellungen mit diesen Methoden therapierbar, so hat sich das Spektrum mittlerweile deutlich erweitert. Schienentechnologien wie z.B. invisalign oder Orthocaps stellen in vielen Fällen, bei Erwachsenen und Jugendlichen, nahezu vollwertige Alternativen zu Behandlungen mit festen Zahnsparren dar.

Der Referent zeigt die klinischen Erfahrungen von mehr als 800 Behandlungsfällen auf und gibt Einblick in den digitalen Ablauf – von der Abdrucknahme bis zur Schienenerstellung. Hierbei werden sowohl die Möglichkeiten und Voraussetzungen der in-house Fertigung als auch die unterschiedlichen Behandlungslösungen bei externer Fertigung (invisalign light, invisalign access, invisalign full, invisalign teen) aufgezeigt.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 70.00

Referent  
Dr. Mathias Höschel

Seminar-Nr. 76, 18.11.2020, 17:00 – 19:30 Uhr



# Die Kieferchirurgie Düsseldorf lädt ein zum 11. Implantologen-Frühschoppen

Die Düsseldorfer Implantologen laden am 21.11.2020 alle überweisenden Kollegen zu einer Implantologischen Fortbildung der besonderen Art ein. In entspannter Atmosphäre und bei einem Rheinischen Buffet berichten die führenden Implantologen Düsseldorfs über Erfahrungen, die aktuellen Entwicklungen und zukünftige Strategien in der Implantologie.

Die Veranstaltung findet wie gewohnt in den Kongreßräumen der Stadtparkasse Düsseldorf, Berliner Allee Nr. 33 statt.



## Referenten

**Dr. Dr. Ulrich Stroink, Dr. Dr. Wolfgang Schmitt,  
Dr. Dr. Thomas Clasen, Prof. Dr. Dr. Marcus Klein,  
Dr. Matthias Becker, Dr. Dr. Martin Bonsmann,  
Dr. Wolfgang Diener, Dr. Matthias Kaupe, Dr. Dr. Stephan Wunderlich**

**Seminar-Nr. 77, 21.11.2020, 09:00 – 14:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**

**€ 30,00**



# Update Gerinnungshemmer und antiresorptive Therapie: Risikoprofile, Komplikationen und deren Management in der Praxisroutine

für Zahnärzte

Die moderne Zahnheilkunde unterliegt einem stetigen Wandel. Ein immer älteres Patientenkollektiv vereint immer mehr Risikofaktoren auf sich. Insbesondere bei der Dauermedikation mit Gerinnungshemmern und/oder Bisphosphonaten sind bei zahnärztlichen Eingriffen grundlegende Dinge zu beachten.

Diese Fortbildung soll helfen, **individuelle Risikoprofile** zu erkennen und adäquat therapeutisch zu begegnen:

- Bis zu welchem Grad des Eingriffs kann die antikoagulatorische Therapie fortgeführt werden?
- Welche Maßnahmen treffe ich bei **Nachblutungen** bzw. wie kann das Risiko einer solchen reduziert werden?
- Was sind die Indikationen für eine Bisphosphonat-Therapie, was sind die grundlegenden Unterschiede zwischen oraler und intravenöser Medikation? Wo sind moderne Rank-Ligand-Inhibitoren (Denosomab) einzuordnen?
- Welche (peri-)operativen Maßnahmen sind erforderlich?
- Wie erkennen und behandle ich eine Bisphosphonat-assoziierte **Knochennekrose**?



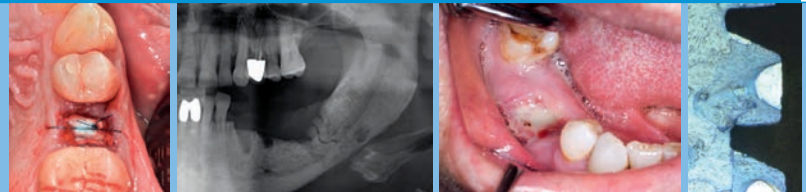
Gerade auch die **implantologische Versorgung** steht im Spannungsfeld dieser Medikamentengruppen. Zum einen stellt sie einen Risikofaktor dar, zum anderen kann gerade eine schonende implantologische Versorgung (moderne Konzepte, dimensionsreduzierte Implantate) für diese Patientenkollektive segensreich sein.

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 155.00

Referent  
PD Dr. Dr. Dr. Thomas Ziebart

Seminar-Nr. 78, 27.11.2020, 15:00 – 18:00 Uhr





# Chirurgische Hygiene

für Helferinnen

Ein Workshop mit vielen praktischen Übungen rund um die Hygiene bei chirurgischen Eingriffen.

Inhalte:

- Workshop chirurgische Händedesinfektion
- Hands-on sterile Handschuhe sowie Kittel anziehen
- Praktische Übungen durch jeden Teilnehmer

Am Ende des Workshops wird eine Lernzielkontrolle der Händehygiene mittels einer Blackbox durchgeführt.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 90.00

Referentin  
Marion Fabiszewski

Seminar-Nr. 79, 28.11.2020, 10:00 – 12:00 Uhr





# Schienen und funktionsanalytische Leistungen: was ist berechenbar?

für Zahnärzte und das Praxisteam

Der Alltagsstress lässt das Volumen an Schmerzpatienten in der Zahnarztpraxis immer größer werden. Welche Aufbissbehelfe stehen Kassenpatienten zu und welche Besonderheiten sind zu beachten?

Eine Funktionsanalyse mit folgender Therapie sind oftmals in Kooperation mit einem Osteopathen und/oder Physiotherapeuten der richtige Weg. Welche Leistungen sind bei Tumorpatienten mit Strahlenschädigungen im Kiefer berechenbar? Was ist bei Schnarcher-, Sportler- und Bleachingsschienen berechenbar?

Die Funktionsanalyse, Funktionstherapie und die zugehörige Honorierung weisen immer noch ein Nischendasein auf, obwohl eine Unterlassung dieser Leistungen in gerichtlichen Auseinandersetzungen rechtliche Folgen haben kann, was ein markantes Urteil aufgezeigt hat. Die 8000er Ziffern werden einzeln mit Unterstützung von Bildern vorgestellt und die unterschiedlichen Artikulatoren sowie Fremdwörter integriert. Wann beteiligt sich die Beihilfe an derartigen Kosten? Welches Behandlungsformular vereinfacht die Abläufe? Eine komplexe und interessante Thematik!



**Referentin**  
**Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 80, 04.12.2020, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Komplexe Augmentationen

für Zahnärzte

Um seinen Patienten heutzutage eine erfolgreiche dentale Rehabilitation bieten zu können, reicht es häufig nicht mehr aus, Implantate dort zu setzen, wo sich (gerade noch) ortsständiger Knochen befindet. Der Behandler wird regelmäßig mit horizontalen und/oder vertikalen Knochendefiziten konfrontiert. Die Behandlungsstrategien sind vielfältig: von der „einfachen“ GBR bis hin zu komplexen Rekonstruktionen. Hierbei unterscheidet man zwischen Einlagerungen in existierende oder eigens geschaffene Spalräume (z.B. Bonesplit oder Interpositionosteoplastik) und externe An- bzw. Auflagerungen („Blöcke“). Je nach Regenerationspotential des Defektes kommen autologer Knochen oder Knochenersatzmaterialien zum Einsatz. Eine besondere Herausforderung sind hierbei die kombinierten horizontal-vertikalen Defekte. Einen interessanten, aber auch techniksensitiven Ansatz zur Rekonstruktion komplexer, mehrdimensionaler Defekte stellen individuell designte Titangitter dar. Der Kurs bietet einen detaillierten Überblick über bewährte und innovative Behandlungsalternativen - von der einfachen Anlagerung über komplexe mehrdimensionale Rekonstruktionen bis hin zum Einsatz dimensionsreduzierter Implantate

## Theorie

- Klassifizierung knöcherner Defekte – Indikationsstellung zur Augmentation
- Autologer Knochen (Entnahmetechniken) vs. Knochenersatzmaterialien
- Einsatz von Membranen
- Hartgewebemanagement: Piezochirurgie in der Implantologie
- Einblick + Ausblick: Aktuelle Techniken und Neuentwicklungen
- Weichgewebemanagement

## Hands-On

- Knochenentnahmetechniken
- Übungen am ReOss® Workshopmodell
- Bone-Split am Tierpräparat inkl. Implantation
- Knochenblockentnahme und Knochenblockfixation
- Konturierung von Knochenblöcken mit Geistlich Bio-Oss® und Geistlich Bio-Gide®



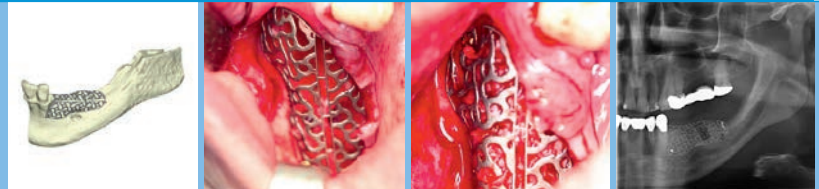
Referent  
Prof. Dr. Dr. Marcus Klein

Seminar-Nr. 81, 05.12.2020, 09:00 – 16:00 Uhr

Gebühr inkl. MwSt.  
Teilnehmer max. 16 Personen

€ 429.00

Geistlich  
Biomaterials





# Moderne Wurzelkanalaufbereitung

für Zahnärzte

Der Anteil an endodontischen Behandlungen steigt seit Jahren kontinuierlich. Aufgrund dessen ist das Wissen über moderne Methoden und dadurch vorhersagbare Erfolge, für tägliche Arbeit unerlässlich. In diesem Zusammenhang kommt dem Themengebiet der Wurzelkanalaufbereitung / Reinigung sicherlich der größte Stellenwert zu. In diesem Kurs werden zunächst die theoretischen Grundlagen eines modernen Antibakteriellen Behandlungskonzeptes besprochen. Dazu zählen: Wie kommt es zur Infektion / Anatomische Situation / Primäre- und Sekundäre / Zugangskavität / Mechanische Reinigung / Formgebung / Desinfektion (chemische Reinigung) / Ultraschall Anwendung / Kontrolle der Dimensionen / Problemfälle in der Endodontie

Im Anschluss haben die Kursteilnehmer die Möglichkeit die theoretischen Kenntnisse in praktischen Übungen anzuwenden.

Hierzu stehen Motoren, Aufbereitungsinstrumente zur Verfügung.

## Mitgebrachten werden müsste:

- mehrere bereits trepanierte Zähne
- überlange Rosenbohrer



Referent  
Dr. Christoph Zirkel

Seminar-Nr. 82, 09.12.2020, 11:00 – 17:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 10 Personen

€ 290.00





|                                  |              |                                    |            |                                       |                |
|----------------------------------|--------------|------------------------------------|------------|---------------------------------------|----------------|
| <b>Bandel</b> Thorsten Dr.       | Düsseldorf   | <b>Heckner</b> Markus Dr.          | Teltow     | <b>Parvini</b> Puria Dr.              | Frankfurt      |
| <b>Becker</b> Matthias Dr.       | Düsseldorf   | <b>Hellmann</b> Jens               | Düsseldorf | <b>Perpeet</b> Ingo ZTM               | Heiligenhaus   |
| <b>Bender</b> Wolfgang Dr.       | Düsseldorf   | <b>Hermann</b> Petra               | Essen      | <b>Peters</b> Jochen ZTM              | Kleinmeinsdorf |
| <b>Bonsmann</b> Martin Dr. Dr.   | Düsseldorf   | <b>Hess</b> Christian RA           | Köln       | <b>Pogrzeba</b> Thorsten              | Wimsheim       |
| <b>Brendel</b> Christian         | Hünstetten   | <b>Hopmann</b> Sabine Dr.          | Lemförde   | <b>Röhling</b> Stephan Dr.            | Lörrach        |
| <b>Brettschneider</b> Holger     | Düsseldorf   | <b>Höschel</b> Mathias Dr.         | Düsseldorf | <b>Rothamel</b> Daniel Prof. Dr. Dr.  | Mönchengladb.  |
| <b>Buns</b> Christian Dr.        | Leverkusen   | <b>Kassebart</b> Ulrich            | Essen      | <b>Rottke</b> Dennis Dr. Dr.          | Freiburg       |
| <b>Clasen</b> Thomas Dr. Dr.     | Düsseldorf   | <b>Kaupe</b> Matthias Dr.          | Düsseldorf | <b>Sader</b> Robert Prof. Dr. Dr. Dr. | Frankfurt      |
| <b>Diener</b> Wolfgang Dr.       | Düsseldorf   | <b>Keeve</b> Philip Dr.            | Bestwig    | <b>Sayn</b> Birgit ZMV                | Leverkusen     |
| <b>Eisenheim</b> Renate          | Freiburg     | <b>Klein</b> Marcus Prof. Dr. Dr.  | Düsseldorf | <b>Schlüter</b> Carsten               | Mülheim        |
| <b>Engelschalk</b> Marcus Dr.    | München      | <b>Koch</b> Andreas Dr.            | Freiburg   | <b>Schmitt</b> Wolfgang Dr. Dr.       | Düsseldorf     |
| <b>Esser</b> Peter Dr.           | Simmerath    | <b>Komischke</b> Rebecca Dr.       | Medebach   | <b>Schneider</b> Steffen Dr.          | Wien           |
| <b>Fabiszewski</b> Marion        | Dortmund     | <b>Krapohl</b> Christian           | Düsseldorf | <b>Smeets</b> Ralf Prof. Dr. Dr.      | Hamburg        |
| <b>Fickl</b> Stefan Prof. Dr.    | Würzburg     | <b>Kraus</b> Michael               | Tuttlingen | <b>Stroink</b> Ulrich Dr. Dr.         | Düsseldorf     |
| <b>Friedmann</b> Anton Prof. Dr. | Witten       | <b>Kruse</b> Heike                 | Köln       | <b>Urbat</b> Daniel                   | Tuttlingen     |
| <b>Funke</b> Christian           | Iserloh      | <b>Kunkel</b> Martin Prof. Dr. Dr. | Krefeld    | <b>Venjakob</b> Clara                 | Düsseldorf     |
| <b>Gallas</b> Jürgen Dr.         | Baden-Baden  | <b>Maier</b> Frank Dr.             | Tübingen   | <b>Vormbrock</b> Ulf Prof. Dr.        | Düsseldorf     |
| <b>Gies</b> Felix ZTM            | Kleve        | <b>Moecke</b> Jan                  | Bonn       | <b>Wengel-Buns</b> Britta Dr.         | Leverkusen     |
| <b>Gräfen</b> Helmut             | Herzogenrath | <b>Müllejangs</b> Andreas          | Aachen     | <b>Woitzik</b> Susanne Dr.            | Düsseldorf     |
| <b>Granz</b> Regina              | Stade        | <b>Müller</b> Matthias Dr.         | Hamburg    | <b>Wunderlich</b> Stephan Dr. Dr.     | Düsseldorf     |
| <b>Hanisch</b> Julia             | Düsseldorf   | <b>Niedrig</b> Andreas             | Rösrath    | <b>Würdinger</b> Robert Dr.           | Marburg        |
| <b>Hartmann</b> Bernd Dr.        | Münster      | <b>Nonweiler</b> Jürgen Dr.        | Kassel     | <b>Ziebart</b> Thomas PD Dr. Dr. Dr.  | Mainz          |
| <b>Hass</b> Reinhold ZTM         | Essen        | <b>Pabst</b> Andreas Dr. Dr.       | Koblenz    | <b>Zirkel</b> Christoph Dr.           | Köln           |



## Hilfsprojekt Vietnam

### Ein Kindergarten im Mekong-Delta

Das Mekong-Delta im südwestlichen Vietnam ist vom Flussdelta des Mekong geprägt und auch danach benannt. Es ist ein Labyrinth aus Flüssen, Sümpfen, Inseln mit schwimmenden Märkten und von Reisfeldern umgebenen Dörfern. Die Einwohner arbeiten und leben zum größten Teil auf dem Wasser und Boote sind die wichtigsten Transportmittel.

Unsere Praxis, vertreten durch Herrn Dr. Dr. U. Stroink, hat 2018 einen Kindergarten für ca. 180 Kinder südwestlich von Ho-Chi-Minh-Stadt (früher bekannt als Saigon) im Mekong-Delta gebaut. Die medizinische Begleitung der Kinder wird gemeinsam mit der Firma Straumann durchgeführt, die nach dem Bau durch uns, die zahnmedizinische Vorsorge der Kinder zusammen mit der Universität Saigon gewährleistet. Dies geschieht durch Studentenprojekte und persönliche Betreuung durch vietnamesische Zahnärzte vor Ort.

Details zum Projekt finden Sie bei der „Dariu Foundation Schweiz“ unter <http://dariu.org/>

#### **Spendenkonto**

Dr. Dr. Ulrich Stroink

Stichwort **Vietnam**

Kontonummer: 1005990856

Bankleitzahl: 300 501 10

Sparkasse Düsseldorf

**Geld- und Sachspenden können hierbei sehr hilfreich sein. Wenn auch Sie das Projekt unterstützen möchten, würden wir uns über Ihre Hilfe sehr freuen.**

## Unser Hilfsprojekt in Angola

5 Jahre humanitäre Hilfe in Afrika, bereits mehr als 100 operierte Kinder.  
Ganze 9 Jahre nach Ende des Bürgerkriegs in Angola dauerte es, bis ein deutsches Ärzteteam unter Leitung von Dr. Dr. Thomas Clasen erstmals sein Hilfsprojekt für Kinder mit Lippen-Kiefer-Gaumenspalten durchführte.

Seit Beginn dieses humanitären Hilfsprojektes im Jahre 2011 konnte bei jährlichen Folgeinsätzen bereits 160 Kindern ein neues Gesicht und eine bessere Zukunftsperspektive gegeben werden.

Einmal im Jahr reist Dr. Clasen für 10 Tage nach Angola um dort kleine Spaltenpatienten zu operieren. Begleitet wird er von freiwilligen Helfern, OP-Team und Anästhesisten aus Deutschland.

Unterstützt wird dieses Projekt durch die Organisationen Pro-Interplast Seligenstadt, Interplast Germany, unsere Praxis und Spenden von privat.

**Wenn auch Sie das humanitäre Projekt in Angola unterstützen möchten, würden wir uns sehr freuen. Jede auch noch so kleine Spende hilft der Fortführung des Projektes.**



### Spendenkonto

Pro Interplast Seligenstadt e. G.  
Stichwort **Angola Dr. Dr. Clasen**  
Kontonummer: 280208  
Bankleitzahl: 506 921 00  
IBAN: DE24 5069 2100 0000 2802 08  
BIC: GENODE51SEL

**Allgemeines, Geltungsbereich**

Die Fortbildungsveranstaltungen der Gemeinschaftspraxis erfolgen ausschließlich auf Grundlage dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Entgegenstehende oder in unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen für Fortbildungsveranstaltungen nicht enthaltene anders lautende Bedingungen der Vertragspartner werden nicht anerkannt, es sei denn, die Gemeinschaftspraxis hätte ihrer Geltung ausdrücklich schriftlich zugestimmt.

**Anmeldung, Anmeldebestätigung**

Die Kursanmeldung muss schriftlich erfolgen, sie wird in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Ein Vertrag mit der Gemeinschaftspraxis kommt nur mit Bestätigung der Kursanmeldung rechtswirksam zustande. Nach Zugang der Kursanmeldung ist die Anmeldung für den Teilnehmer verbindlich.

**Kursgebühr, Zahlung**

Die Kosten für die Verpflegung sind in der Kursgebühr enthalten. Die Kursgebühr ist nach Rechnungserhalt zu zahlen.

**Absage durch den Kursteilnehmer**

Die Anmeldung ist durch Erhalt der Anmeldebestätigung verbindlich und somit kostenpflichtig gemäß der jeweiligen Kursgebühr.

**Absage durch die Gemeinschaftspraxis**

Die Gemeinschaftspraxis behält sich das Recht vor, die Veranstaltung bis zu 3 Tage vor Beginn abzusagen, wenn die in der Ausschreibung vorgesehene Mindestteilnehmerzahl nicht erreicht wird. In diesem Fall können keine Schadensersatzansprüche geltend gemacht werden.

**Anwendbares Recht, Gerichtsstand**

Für diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen und die Rechtsbeziehungen zwischen uns und dem Kursteilnehmer gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland. Gerichtsstand für sämtliche Rechte und Pflichten der Vertragsbeteiligten ist Düsseldorf.

**Noch Fragen zum Inhalt der Kurse oder zur Kursorganisation?**

Telefon 0211 / 87 55 08-0, Email: [schmidt@kieferchirurgie.org](mailto:schmidt@kieferchirurgie.org)

# Ja, ich möchte teilnehmen

Anmeldung per Fax +49 (0)211 - 87 55 08-99

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname Seminar-Nr. Datum

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname Seminar-Nr. Datum

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname Seminar-Nr. Datum

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname Seminar-Nr. Datum

\_\_\_\_\_  
Name, Vorname Seminar-Nr. Datum

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
Ort

Stempel, Unterschrift

## **Anfahrt aus dem Süden über die Autobahnen A57/A46:**

Ab Autobahnkreuz Neuss-Süd von der A 57 auf die A 46 in Rtg. Wuppertal, A46, D´dorf Süd wechseln. An der Anschlußstelle D´dorf-Bilk in Rtg. D´dorf-Zentrum auf die Münchner Str. (L 293) fahren. Biegen Sie nach 1,5 km in den Südring (B 326) ein, biegen Sie darauf links in die Merowingerstr. auf die Friedrichstr. ein, dann für 400 m rechts ab in die Bachstr., links abbiegen in die Corneliusstr., darauf halb links in die Hüttenstraße (die Hüttenstr. wird zur Berliner Allee). Verlassen Sie die Berliner Allee nach 500 m und biegen rechts in die Stresemannstr. ein.

## **Anfahrt über den Norden über die Autobahnen A52/A44:**

Ab Anschlußstelle Düsseldorf-Rath die A 52 geradeaus auf die Straße Nördlicher Zubringer (B 1) verlassen, nach 2,5 km halb links in die Grashofstr. einbiegen, daraufhin rechts in die Münsterstr. (L455) einbiegen, nach 1,5 km links in die Eulerstr. einbiegen, von der Eulerstr. geradeaus auf die Prinz-Georg-Str., dann rechts ab in die Jägerhofstr. (L 392) einbiegen, links in die Hofgartenstr. (L 55) für 1 km abbiegen. Verlassen Sie die Hofgartenstr. und biegen links in die Kreuzstr. ein, darauf rechts in die Stresemannstr., Ihrem Fahrtziel, ein.

Parkplätze finden Sie im Parkhaus direkt gegenüber der Kiefer- und Gesichtschirurgischen Gemeinschaftspraxis.



## kieferchirurgische gemeinschaftspraxis

DR. DR. ULRICH STROINK  
DR. DR. WOLFGANG SCHMITT  
DR. DR. THOMAS CLASEN  
PROF. DR. DR. MARCUS KLEIN  
DR. MATTHIAS BECKER

STRESEMANNSTR. 7-9 • 40210 DÜSSELDORF  
FON +49 (0)211 – 87 55 08-0  
FAX +49 (0)211 – 87 55 08-99  
info@kieferchirurgie.org  
www.kieferchirurgie.org



Besuchen  
Sie unsere  
Homepage