



## kieferchirurgische gemeinschaftspraxis

DR. DR. ULRICH STROINK  
DR. DR. WOLFGANG SCHMITT  
DR. DR. THOMAS CLASEN  
PROF. DR. DR. MARCUS KLEIN  
DR. FREDERIC KAUFFMANN

Seminarprogramm 2022

## Sehr geehrte Kolleginnen und Kollegen

Wir freuen uns, Ihnen unser Fortbildungsprogramm für das Jahr 2022 überreichen zu können. Uns ist es gelungen, eine ausgewogene und mit sehr guten Referenten besetzte Auswahl an Kursen und Workshops zusammenzustellen. Jeder Interessierte wird die Möglichkeit zur Weiterbildung finden, ob Profi oder Einsteiger, sowohl Kollege als auch das Praxis-Team.

Als Alternative zu den üblichen Fortbildungsstätten werden in kleineren Gruppen (10 bis 20 Teilnehmer) interessante Seminare durchgeführt, die die individuellen Fortbildungsinteressen der Teilnehmer unter Einsatz praxisähnlicher Arbeitsbedingungen und in angenehmer Kursatmosphäre berücksichtigen.

Wir freuen uns, wenn das ein oder andere Thema im Programm Ihr Interesse geweckt hat und hoffen, Sie zu einem unserer Kurse begrüßen zu dürfen.

Unsere Gemeinschaftspraxis ist nach DIN EN ISO 9001:2000 zertifiziert und vergibt für die von ihr organisierten Seminare entsprechende Fortbildungspunkte.

Wir erklären, dass wir die Leitsätze und Empfehlungen der Bundeszahnärztekammer zur zahnärztlichen Fortbildung anerkennen, die jeweilige Fortbildung wird auf Ihrem Teilnehmerzertifikat bestätigt.

**FACHÄRZTE FÜR  
KIEFER- UND GESICHTSCHIRURGIE  
IMPLANTOLOGIE  
PLASTISCHE OPERATIONEN**

DR. DR. ULRICH STROINK  
DR. DR. WOLFGANG SCHMITT  
DR. DR. THOMAS CLASEN  
PROF. DR. DR. MARCUS KLEIN  
DR. FREDERIC KAUFFMANN



**Abrechnung**

|                                                                                                |                                            |                        |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------|------------------------|
| Die phantastischen VIER Tage: GKV-Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung         | 21.01.22 + 22.01.22<br>28.01.22 + 29.01.22 | <b>10</b><br><b>11</b> |
| Die phantastischen VIER Tage: GOZ Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung         | 18.02.22 + 19.02.22<br>25.02.22 + 26.02.22 | <b>20</b><br><b>21</b> |
| Die neue PAR-Versorgungsstrecke – Kenntnisse sind wichtig!                                     | 16.03.22                                   | <b>28</b>              |
| Zahntechnische Abrechnung nach BEL und beb-Zahntechnik                                         | 18.03.22 + 21.10.2                         | <b>29</b>              |
| Parodontale Therapien bei Privatpatienten und private Ergänzungsleistungen bei Kassenpatienten | 06.04.22                                   | <b>39</b>              |
| Wiederherstellungen: Basen erneuern, Verstärkungsbügel einarbeiten uvm.                        | 11.05.22                                   | <b>51</b>              |
| Implantate: Therapiepläne souverän erstellen                                                   | 01.06.22                                   | <b>54</b>              |
| Prothesen auf dem Prüfstand                                                                    | 15.06.22                                   | <b>60</b>              |
| Paragrafen und Formulare in der GOZ: endlich Durchblick!                                       | 19.08.22                                   | <b>67</b>              |
| Alte Suprakonstruktionen erneuern: Befundklasse 7                                              | 16.09.22                                   | <b>75</b>              |
| Außervertragliche Leistungen bei Kassenpatienten                                               | 09.12.22                                   | <b>102</b>             |

**Allgemeine Zahnmedizin**

|                                                                                                                                                          |          |           |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|
| Adjuvantien in der geschlossen PA-Therapie – Nutzen für Patient, Behandler oder Hersteller? Ein praxisnaher, theoretischer Workshop mit Abrechnungstipps | 23.02.22 | <b>22</b> |
| Digitalisierung als Umsatzboost                                                                                                                          | 04.03.22 | <b>24</b> |
| Wo liegen Chancen und Grenzen der chirurgischen PA-Therapie? Ein praxisnaher, theoretischer Workshop mit Abrechnungstipps                                | 04.05.22 | <b>47</b> |
| Zahn raus, was dann?! Alveolenmanagement reloaded - Ein praktischer Workshop mit Abrechnungstipps                                                        | 07.09.22 | <b>73</b> |
| ITI Curriculum für Orale Regeneration: Modul 8 - Periimplantäre und parodontale Regeneration                                                             | 23.09.22 | <b>79</b> |
| ITI Curriculum für Orale Regeneration: Modul 9 - Komplexe Defekte, Fallvorstellungen, Treatment planning und Zertifikatsübergabe                         | 24.09.22 | <b>80</b> |
| Pleiten, Pech und Pannen in der Implantatprothetik / Differenzierte prothetische Versorgungskonzepte                                                     | 30.09.22 | <b>84</b> |
| Allogene Alveolarkammaugmentation 2022 - Wo stehen wir?                                                                                                  | 19.10.22 | <b>86</b> |
| Augmentation im Wandel - wenn weniger auch mal mehr ist - Ein praktischer Workshop mit Abrechnungstipps                                                  | 26.10.22 | <b>88</b> |
| Defektorientierte Knochenaugmentationsverfahren                                                                                                          | 12.11.22 | <b>92</b> |
| Update Gerinnungshemmer und antiresorptive Therapie: Risikoprofile, Komplikationen und deren Management in der Praxisroutine                             | 18.11.22 | <b>95</b> |

**Allgemeine Zahnmedizin**

|                                                                                                                                              |          |            |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|------------|
| Leitungs- oder Infiltrationsanästhesie war gestern: Die intraligamentäre Anästhesie – Substitution der Leitungs- und Infiltrationsanästhesie | 30.11.22 | <b>100</b> |
| Schleifen Sie noch, oder zementieren Sie schon? Minimierung von Einschleifmaßnahmen in Praxis und Labor                                      | 16.12.22 | <b>104</b> |

**Chirurgie**

|                                                                       |          |           |
|-----------------------------------------------------------------------|----------|-----------|
| Alveolenmanagement: Professioneller Umgang mit der Extraktionsalveole | 14.09.22 | <b>74</b> |
| Nahtkurs und Weichgewebsmanagement                                    | 21.09.22 | <b>78</b> |

**Endodontie**

|                                                            |          |            |
|------------------------------------------------------------|----------|------------|
| Endodontie heute - ein antibakterielles Behandlungskonzept | 09.11.22 | <b>91</b>  |
| Moderne Wurzelkanalaufbereitung                            | 14.12.22 | <b>103</b> |

**Erste Hilfe**

|                                                                           |          |           |
|---------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|
| Notfallbehandlungsmaßnahmen und praktische Reanimationsübungen am Phantom | 19.01.22 | <b>08</b> |
|---------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|

**Finanzen**

|                                                          |          |           |
|----------------------------------------------------------|----------|-----------|
| Erfolgreich in den Ruhestand, die gelungene Praxisabgabe | 23.03.22 | <b>32</b> |
| Betriebswirtschaftliche Kennzahlen in der Zahnarztpraxis | 08.06.22 | <b>57</b> |

**Implantologie**

|                                                                                                                                                                            |          |            |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|------------|
| Moderne Implantatprothetik: Das Implantat ist drin, was kommt nun oben drauf? Welche implantatprothetischen Versorgungskonzepte und Abutmentoptionen stehen zur Verfügung? | 04.02.22 | <b>14</b>  |
| Keramik-Implantate                                                                                                                                                         | 30.03.22 | <b>36</b>  |
| Der Schlüssel zum Erfolg in der Hart-und Weichgewebstherapie - voraussagbare Konzepte für die tägliche Praxis mit Live-OP-Videos                                           | 06.05.22 | <b>49</b>  |
| Neue Biologische Konzepte                                                                                                                                                  | 10.06.22 | <b>58</b>  |
| Straumann Young Professional Program WORKSHOP                                                                                                                              | 20.08.22 | <b>68</b>  |
| Komplikationen im Rahmen der Sinusbodenelevation - Vermeidung und Problemmanagement                                                                                        | 24.08.22 | <b>70</b>  |
| Die Sofortimplantation - welche Bedingungen müssen für den Erfolg der Behandlung gegeben sein?                                                                             | 28.09.22 | <b>82</b>  |
| „Der komplexe Fall“                                                                                                                                                        | 16.11.22 | <b>94</b>  |
| Frühschoppen                                                                                                                                                               | 26.11.22 | <b>98</b>  |
| Knochenaufbau - bewährte und neue Wege                                                                                                                                     | 07.12.22 | <b>101</b> |

**Kieferorthopädie**

|                                                                                                                                                          |          |           |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|
| Verlagerte Zähne – Nichtanlagen - KFO                                                                                                                    | 22.06.22 | <b>62</b> |
| Aligner-Therapie – wird der Kieferorthopäde überflüssig?                                                                                                 | 10.08.22 | <b>64</b> |
| Invisalign / aktive Kunststoffaligner unsichtbare Kieferorthopädie bei Erwachsenen und Jugendlichen (21 Jahre Therapieerfahrung und mehr als 2000 Fälle) | 04.11.22 | <b>90</b> |

**Kongress**

|       |                     |           |
|-------|---------------------|-----------|
| PISTE | 07.03.22 - 11.03.22 | <b>26</b> |
| PLAGE | 19.05.22 - 22.05.22 | <b>52</b> |

**Marketing**

|                                                                        |          |           |
|------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|
| Schöne digitale Welt – von Internet bis Social Media: Was geht in 2022 | 27.04.22 | <b>43</b> |
|------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|

**Organisation**

|                                                                                                                        |                     |           |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|-----------|
| Knigge am Empfang                                                                                                      | 26.01.22            | <b>12</b> |
| Telefonetikette: Erfolgsfaktoren am Telefon                                                                            | 09.02.22            | <b>16</b> |
| Der erste Eindruck zählt - der letzte Eindruck bleibt                                                                  | 14.02.22            | <b>17</b> |
| Führen in der Krise Was meine Mitarbeiter in Ausnahmesituationen erwarten und wie ich als Chef mein Team zusammenhalte | 16.02.22            | <b>18</b> |
| Gipfelstürmer – In 7 Schritten zum Praxiserfolg                                                                        | 02.03.22            | <b>23</b> |
| Professioneller Verkauf von Selbstzahlerleistungen                                                                     | 21.03.22 + 26.09.22 | <b>30</b> |
| Mehr Sicherheit in der implantologischen Assistenz                                                                     | 02.04.22            | <b>37</b> |
| E-Mails und schwierige Themen positiv formulieren                                                                      | 04.04.22            | <b>38</b> |
| Reparaturen und Wiederherstellungsmaßnahmen im Dschungel der Festzuschussgruppen 6 und 7                               | 08.04.22            | <b>42</b> |
| Recruiting 2.0 – Lebenslauf , Xing und Stepstone ade.. Wie ich die Mitarbeiter von morgen finde und halte              | 28.04.22            | <b>44</b> |
| Mitarbeitergespräche situativ gut führen!                                                                              | 29.04.22            | <b>46</b> |
| Mitten ins Herz – Wie Sie mit guter Kommunikation Ihre Gesprächsziele bei Patienten effizient erreichen                | 05.05.22            | <b>48</b> |
| Kommunikation und Service in der Zahnarztpraxis                                                                        | 09.05.22            | <b>50</b> |

**Organisation**

|                                                                                                                                                                                 |          |           |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------|-----------|
| Umgang mit schwierigen und/oder ängstlichen Patienten am Empfang                                                                                                                | 02.06.22 | <b>55</b> |
| Die Assistenz in der Implantologie - Alle Abläufe am Behandlungsstuhl unter Berücksichtigung aktueller Hygienestandards bei der Anwendung des Straumann Dental Implantatsystems | 03.06.22 | <b>56</b> |
| Qualität - Anforderungen an das Hygienemanagement                                                                                                                               | 11.06.22 | <b>59</b> |
| Zahnersatz BEMA und GOZ                                                                                                                                                         | 21.06.22 | <b>61</b> |
| QM in der Zahnarztpraxis - ja gerne!                                                                                                                                            | 12.08.22 | <b>65</b> |
| Krach in der Praxis? Wie Sie Konflikte im Team lösen können                                                                                                                     | 15.08.22 | <b>66</b> |
| Führungskräfteentwicklung für Praxismanager & Teamleiter                                                                                                                        | 31.08.22 | <b>71</b> |
| Praxismanagement- Qualitätsmanagement als Chance ? Oder nur unnötige Prozesse die Zeit und Geld kosten?<br>Praxisnahe Beispiele für ein erfolgreiches Praxismanagement          | 02.09.22 | <b>72</b> |
| Endodontische- und Parodontalbehandlung                                                                                                                                         | 20.09.22 | <b>76</b> |
| Rhetorik am Arbeitsplatz - Mit Humor und Eleganz                                                                                                                                | 29.09.22 | <b>83</b> |
| Chirurgische Hygiene                                                                                                                                                            | 22.10.22 | <b>87</b> |
| Stressprävention ist Gesundheitsprävention - Warum Menschen ausbrennen und was Sie dagegen tun können, wenn Sie selbst oder Ihr Team gefährdet sind                             | 28.10.22 | <b>89</b> |
| Vom Arzt zum Unternehmer: Wie schaffe ich es als Arzt nicht nur Arzt zu sein sondern meine Praxis profitabel zu führen wie ein Unternehmen                                      | 23.11.22 | <b>96</b> |
| Praxisbegehung? Seien Sie vorbereitet!                                                                                                                                          | 25.11.22 | <b>97</b> |
| Kommunikationstraining für die Praxis                                                                                                                                           | 28.11.22 | <b>99</b> |

**Röntgen**

|                                                               |                     |           |
|---------------------------------------------------------------|---------------------|-----------|
| Aktualisierung der Fachkunde im Strahlenschutz (ZÄ)           | 25.03.22 + 09.09.22 | <b>33</b> |
| Aktualisierung der Kenntnisse im Strahlenschutz (Helferinnen) | 26.03.22 + 10.09.22 | <b>34</b> |

**Veranstaltung**

|                           |                                          |           |
|---------------------------|------------------------------------------|-----------|
| ITI-Study Club            | 02.02.22, 04.05.22<br>17.08.22, 11.11.22 | <b>13</b> |
| Update-Implantologie 2022 | 06.04.22                                 | <b>40</b> |

# Notfallbehandlungsmaßnahmen und praktische Reanimationsübungen am Phantom

für Zahnärzte und das Praxisteam

Ein Notfall erlaubt keine verzögert eintretende Therapie. Jeder Zahnarzt muss in einer solchen Situation zielgerecht und kompetent seinen Patienten versorgen können. Bis zum Eintreffen des Notarztes ist der Zahnarzt allein auf seine Fähigkeiten und Kenntnisse angewiesen.

Dieses Seminar soll neben der Auffrischung und Festigung notärztlicher Maßnahmen auch dazu motivieren, das Angebot der praktischen Reanimationsübung am Phantom wahrzunehmen.



**Gebühr pro Arzt zzgl. MwSt.  
mit einer Helferin  
mit zwei Helferinnen  
Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 120.00  
+ € 40.00  
+ € 70.00**

**Referent  
Dr. Dr. Thomas Clasen**

**Seminar-Nr. 01, 19.01.2022, 15:00 – 18:30 Uhr**





# Die phantastischen VIER Tage: GKV-Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung

Für Zahnärzte und Team

Vier Tage BEMA für alle, die ihre Kenntnisse auf- und ausbauen möchten. Besonders geeignet für Assistenz Zahnärzte, Existenzgründer, berufstätige Zahnärztinnen und Zahnärzte, Ehe- und Lebenspartner, Quereinsteiger, ZFA, ZMP, ZMF und ZMV.

Das Seminar ist für alle von Interesse, um die Rentabilität einer Praxis zu sichern und zu optimieren. Zudem ist es schwierig geworden, qualifizierte Verwaltungsmitarbeiter zu finden, da die beruflichen Anforderungen enorm gestiegen sind. Wer die Abrechnung delegiert, weiß nicht, welche Honorarverluste über Jahre hin entstehen. Mängel in der Dokumentation und somit in der Abrechnung führen zudem im Rahmen von Wirtschaftlichkeitsprüfungen zu Honorareinbußen.

In dieser Veranstaltungsreihe erzielen Sie umfangreiche Kenntnisse in den Grundlagen der zahnärztlichen Leistungsabrechnung im Bereich aller relevanten Paragraphen und Gebührensätze in der gesetzlichen Krankenversicherung. Beispiele verdeutlichen die Abrechnungsmodalitäten und helfen Verluste zu vermeiden.

Die Termine sind so gewählt, dass die Praxis bei Seminarteilnahme möglichst nicht geschlossen werden muss und Mitarbeiter wenig oder überhaupt nicht im Praxisalltag fehlen. Die Referentin der „Phantastischen Vier Tage“ ist ein Allround-Profi, bundesweit seit drei Jahrzehnten bekannt: Dental Betriebswirtin & ZMV Birgit Sayn, Fa. rechenart.

Ihre vielseitigen fundierten Kenntnisse und beruflichen Aktivitäten ermöglichen eine exzellente Ausbildung im Bereich der zahnmedizinischen Abrechnung. Als Referentin ist sie in unserem Fortbildungszentrum bereits seit mehr als 15 Jahren tätig.

Durch die begrenzte Teilnehmerzahl bestehen optimale Lernbedingungen. Bauen Sie Ihr Wissen aus, um kompetent und gewinnbringend zu arbeiten. Und das Schönste: Zum Kampfpfeis, da auf Hotelseminare verzichtet und lieber eine hochwertige Aus- und Weiterbildung zu vernünftigen Seminarpreisen angeboten wird.

Freuen Sie sich mit uns auf eine Fortbildungsreihe der anderen Art, wo man mit Hilfe der „Phantastischen Vier Tage“ das zahnärztliche Gebührenrecht erlernen und/oder perfektionieren kann. Der Gewinn lässt sich nicht in Zahlen ausdrücken. Und das ohne große Anreisen und Fahrtkosten.

- Modul 1** - Gesetzliche und vertragliche Grundlagen
- Honorierungssystem: GOZ, GOÄ, BEMA-GOÄ, BEMA, BEB, BEL
  - Behandlungsunterlagen
  - Dokumentationspflichten
  - Mehrkosten, Zuzahlungsverbot, außervertragliche Leistungen
  - Wirtschaftlichkeitsgebot
  - Budget, Wirtschaftlichkeitsprüfung

- Modul 2** - Gebühren nach BEMA und BEMA-GOÄ
- Konservierend-chirurgische Leistungen
  - Relevante Ä-Positionen
  - Prophylaxe
  - Kiefergelenkserkrankung/-bruch
  - Parodontologie

- Modul 3** - BEMA-HKP
- Relevante Formulare
  - Planungsmodelle
  - Stiftaufbauten
  - Provisorien
  - Kronen, Brücken

- Modul 4** - Befundorientierter Festzuschuss
- Regel-, gleich- und andersartiger Zahnersatz
  - Begleitleistungen BEMA oder GOZ
  - Härtefallpatienten
  - Interims- und Teilprothesen
  - Coverdenture- und Vollprothesen
  - Festzuschuss Befundklasse 1-5
  - Gewährleistung bei Zahnersatz

### Schulungsunterlagen & Catering

Ein umfassendes Skript sowie Getränke und Imbisse sind im Preis enthalten.



Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn

Seminar-Nr. 02,

Gebühr zzgl. MwSt.

Modul 1 + 2: 21.01.2022, 15:00 – 19:00 Uhr

Erster Teilnehmer:

€ 595.00

22.01.2022, 09:00 – 17:00 Uhr

Jeder weitere Teilnehmer aus

Modul 3 + 4: 28.01.2022, 15:00 – 19:00 Uhr

dem selben Praxisverbund:

€ 525.00

29.01.2022, 09:00 – 17:00 Uhr



# Knigge am Empfang

## für Zahnärzte und das Praxisteam

In diesem Seminar geht es um die Fähigkeit, charmant und gleichzeitig professionell aufzutreten. Es werden gemeinsam die wichtigsten Erkenntnisse zur Etikette im modernen Patientenkontakt, Erscheinungsbild sowie Sicherheit im Umgang auch mit schwierigen Mitmenschen gemeinsam erarbeitet.

Das Seminar richtet sich an junge und erfahrene Fachkräfte und Mitarbeiter in der Praxis.

Im Seminar lernen Sie:

- Der persönliche Auftritt als Imagetransporteur der Praxis – gekonnter Einsatz von Körpersprache
- Freundlich und sicher auftreten im Umgang mit Patienten
- Moderner „Knigge“ im Umgang mit Patienten: Empfang, Begrüßung und Betreuung von Patienten
- Schwierige Botschaften und Informationen vermitteln – positiv formulieren
- Sensibler Umgang mit (schwierigen) Patienten und emotionalen Situationen
- Small Talk – Sinn und Einsatz im Patientenkontakt



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**

**Referentin**  
**Julia Hanisch**

**Seminar-Nr. 03, 26.01.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**



# ITI-Study Club Düsseldorf

für Zahnärzte / Zahntechniker

Die ITI Study Clubs bieten ihren Mitgliedern die Möglichkeit, sich drei - bis viermal jährlich zu treffen, interessante implantologische Fälle zu erörtern, Erfahrungen auszutauschen, Informationen zu Neuerungen zu erhalten oder alltägliche Herausforderungen zu diskutieren

Die ITI Sektion Deutschland hat sich zum Ziel gesetzt, regionale Study Clubs für Zahnmediziner/Innen und Zahntechniker/Innen zu bilden, um diesen Netzwerkgedanken mit Leben zu füllen. Wir freuen uns, Mitglied dieses dynamischen Netzwerkes zu sein und Ihnen seit Anfang 2012 den ITI Study Club Düsseldorf als Plattform zum zwanglosen, kollegialen Austausch anbieten zu können.

Die Mitgliedschaft im ITI bedeutet, Teil eines dynamischen Netzwerkes im implantologischen Umfeld zu sein. Die Organisation lebt vom Informationsaustausch, innovativen Ideen, der Offenheit für neue Projekte, Fragen zu stellen und Antworten zu finden.



Referententeam des  
ITI-Study Clubs Deutschland

Seminar-Nr. 04, 02.02.2022, 18:30 – 20:00 Uhr  
05, 04.05.2022, 18:30 – 20:00 Uhr  
06, 17.08.2022, 18:30 – 20:00 Uhr  
07, 11.11.2022, 18:30 – 20:00 Uhr

Teilnahme per gesonderter Einladung

## ITI Study Clubs



# Moderne Implantatprothetik: Das Implantat ist drin, was kommt nun oben drauf? Welche implantatprothetischen Versorgungskonzepte und Abutmentoptionen stehen zur Verfügung?

für Zahnärzte

Die dentale Implantologie hat sich als feste Größe in der Zahnmedizin etabliert und unterliegt einem dynamischen Entwicklungsprozess. Die zunehmende Digitalisierung in der zahnmedizinischen Versorgung erhöht die Behandlungsqualität. Gerade unter prothetischen Aspekten zeichnet sich eine starke Zunahme der individualisierten Versorgungsmöglichkeiten ab.

Die CAD/CAM-Technologien sind aus der Implantatprothetik nicht mehr wegzudenken. Durch ihren Einsatz ist es möglich mit deutlich verringertem Aufwand hochpräzise individuelle Abutments herzustellen und Hochleistungskeramiken wie das Zirkoniumdioxid zuverlässig zu bearbeiten. Die Entwicklung eines digitalen Workflows hilft bei der Visualisierung und ermöglicht schneller und besser zu agieren. Dies führt zu einer besseren Versorgungsqualität und zu einem wirtschaftlicheren Arbeiten. Gerade wegen der zunehmenden Entwicklungsdynamik ist es wichtig, dass sich Prothetiker, Zahntechniker und Chirurgen gut abstimmen.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 110.00

Referentin  
PD Dr. Ghazal Aarabi

Seminar-Nr. 08, 04.02.2022, 15:00 – 18:00 Uhr





KIEFER- UND GESICHTSCHIRURGIE

DÜSSELDORF

# Telefonetikette: Erfolgsfaktoren am Telefon

für Zahnärzte und das Praxisteam

Das Telefon ist eine wichtige Visitenkarte im Kundenkontakt. Dort gemachte Fehler wirken sich direkt auf das Ansehen der Praxis bei Patienten aus. Der Telefonkontakt ist eine Weichenstellung für das zukünftige positive Miteinander. Richtiges Telefonieren will gelernt und trainiert sein!

Das Seminar richtet sich an junge und erfahren Fachkräfte in der Praxis, die im Telefonkontakt mit Patienten stehen.

Im Seminar lernen Sie:

- Die eigene Stimme und Sprache (Sprech- und Sprachgewohnheiten kennenlernen, Besonderheiten und Eigenarten erkennen und ggf. verändern)
- Kommunikationsverhalten und Informationsaustausch (Erkennen von Kommunikationsbarrieren und -hindernissen und darauf reagieren können)
- Besonderheiten der Kommunikation im Telefonkontakt
- Sich auf bestimmte Situationen beim Telefonieren besser einstellen und erfolgreiche reagieren können (Terminvereinbarungen, Annahme von Beschwerden, patientenorientierte Weitergabe zu hausinternen Fachkräften)



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**

**Referentin**  
**Julia Hanisch**

**Seminar-Nr. 09, 09.02.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**



# Der erste Eindruck zählt - der letzte Eindruck bleibt

für Zahnärzte und Team

Die Rezeption ist der erste und letzte Anlaufpunkt für die Patienten in ihrer Praxis. Von hier nimmt der Patient den „ersten und letzten Eindruck“ mit, der sich nachhaltig einprägt. Hier laufen alle Fäden zusammen. Wir wollen Sie unterstützen die Rezeption optimal zu organisieren und Ihnen zeigen, wie Sie auch in Stresssituationen souverän agieren können.

- Grundlagen der Servicequalität an der Rezeption
- Was erwarten Ihre Patienten
- Meine Rolle als Rezeptionsmitarbeiterin
- Datenschutz an der Rezeption
- Unterstützung durch Digitalisierung
- Umgang mit schwierigen Situationen an der Rezeption
- Effektive Organisation der Arbeitsabläufe: Patient - Mitarbeiterin - Zahnarzt Muster-Checklisten und viele praktische Beispiele



**Referentin**  
**Petra Hermann**

**Seminar-Nr. 10, 14.02.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Führen in der Krise: Was meine Mitarbeiter in Ausnahmesituationen erwarten und wie ich als Chef mein Team zusammenhalte

für Zahnärzte und leitende Mitarbeiter

Gerade in Krisenzeiten kommt es auf eine saubere Führungsqualität an. Mitarbeiter benötigen häufiger als sonst eine Wertschätzung wenn das Arbeitsaufkommen besonders hoch ist. Wie motiviere ich meine Mitarbeiter wenn auch Sie einem höheren COVID-19 Ansteckungsrisiko entgegen stehen ? Wie kann gerade eine solche Krise als Maßnahme zur optimalen Teambildung funktionieren?

1. Feedback Kultur – Wie Sie mit regelmäßigen Gesprächen die Bindung zu Ihren Mitarbeitern/Innen erhöhen.
2. Richtiges Analysieren und Interpretieren von Krisensituationen mit Bezug auf die eigene Belegschaft.
3. Transparenz und Integrität. Das Spiel mit den offenen Karten.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

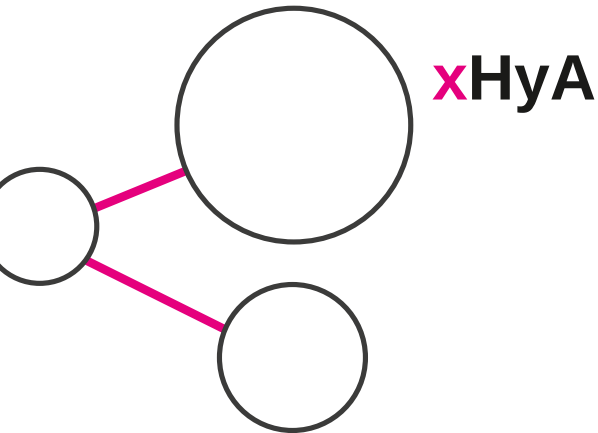
Referent  
Marcus Reinhard

Seminar-Nr. 11, 16.02.2021, 15:00 – 18:00 Uhr



# hyadENT BG

Langsam resorbierende vernetzte Hyaluronsäure



Natürliche Regeneration

# Die phantastischen VIER Tage: GOZ Grundlagen der zahnmedizinischen Leistungsabrechnung

Für Zahnärzte und Team

Vier Tage GOZ für alle, die ihre Kenntnisse auf- und ausbauen möchten. Besonders geeignet für Assistenz Zahnärzte, Existenzgründer, berufstätige Zahnärztinnen und Zahnärzte, Ehe- und Lebenspartner, Quereinsteiger, ZFA, ZMP, ZMF und ZMV.

Das Seminar ist für alle von Interesse, um die Rentabilität einer Praxis zu sichern und zu optimieren. Zudem ist es schwierig geworden, qualifizierte Verwaltungsmitarbeiter zu finden, da die beruflichen Anforderungen enorm gestiegen sind. Wer die Abrechnung delegiert, weiß nicht, welche Honorarverluste über Jahre hin entstehen. Mängel in der Dokumentation und somit in der Abrechnung führen zudem im Rahmen von Wirtschaftlichkeitsprüfungen zu Honorareinbußen.

In dieser Veranstaltungsreihe erzielen Sie umfangreiche Kenntnisse in den Grundlagen der zahnärztlichen Leistungsabrechnung im Bereich aller relevanten Paragraphen und Gebührensätze in der privaten Krankenversicherung. Beispiele verdeutlichen die Abrechnungsmodalitäten und helfen Verluste zu vermeiden. Praxisrelevante Leistungen der GOÄ werden einbezogen.

Die Termine sind so gewählt, dass auch Zahnärzte und Zahnärztinnen bei Seminarteilnahme möglichst nicht die Praxis schließen müssen oder Mitarbeiter nur wenig oder überhaupt nicht im Praxisalltag fehlen. Die Referentin der „Phantastischen Vier Tage“ ist ein Allround-Profi, bundesweit seit drei Jahrzehnten bekannt: Dental-Betriebswirtin & ZMV Birgit Sayn, Fa. rechenart.

Ihre vielseitigen fundierten Kenntnisse und beruflichen Aktivitäten ermöglichen eine exzellente Ausbildung im Bereich der zahnmedizinischen Abrechnung. Als Referentin ist sie in unserem Fortbildungszentrum bereits seit mehr als 15 Jahren tätig.

Durch die begrenzte Teilnehmerzahl bestehen optimale Lernbedingungen. Bauen Sie Ihr Wissen aus, um kompetent und gewinnbringend zu arbeiten. Und das Schönste: Zum Kampfpfeil, da auf Hotelseminare und Mehrgänge-Menü verzichtet und lieber eine hochwertige Aus- und Weiterbildung zu vernünftigen Seminarpreisen angeboten wird.

Freuen Sie sich mit uns auf eine Fortbildungsreihe der anderen Art, wo man mit Hilfe der „Phantastischen Vier Tage“ das zahnärztliche Gebührenrecht erlernen und/oder perfektionieren kann. Der Gewinn lässt sich nicht in Zahlen ausdrücken. Und das ohne große Anreisen und Fahrtkosten

- Modul 1** - Paragraphen der GOZ  
 - Pauschalpreise?  
 - Vereinbarung der Vergütungshöhe  
 - Begründungen bei Faktorsteigerungen  
 - Analogberechnung  
 - Korrekte Rechnungslegung  
 - Formulare praxisnah  
 - Relevante GOÄ-Leistungen

- Modul 2** - Prophylaxe  
 - Privatleistungen bei Kassenpatienten?  
 - Konservierende Leistungen:  
   Schwerpunkt Füllungen und Endodontie  
 - Chirurgie  
 - Prothetik

- Modul 3** - Parodontologie  
 - Aufbissbehelfe und Schienen  
 - Schnarcher-, Sportler- und Bleachingsschienen

- Modul 4** - Funktionsdiagnostik und -therapie  
 - Implantologische Leistungen  
 - Besonderheiten bei der Planung  
 - Indikationsklassen und (Nicht)erstattung von Leistungen

### Schulungsunterlagen & Catering

Ein umfassendes Skript sowie Getränke und Imbisse sind im Preis enthalten.



### Referentin

Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn

### Seminar-Nr. 12,

Modul 1 + 2: 18.02.2021, 15:00 – 19:00 Uhr  
 19.02.2021, 09:00 – 17:00 Uhr  
 Modul 3 + 4: 25.02.2021, 15:00 – 19:00 Uhr  
 26.02.2021, 09:00 – 17:00 Uhr

### Gebühr zzgl. MwSt.

Erster Teilnehmer: € 595.00  
 Jeder weitere Teilnehmer aus  
 dem selben Praxisverbund: € 525.00



# Adjuvantien in der geschlossen PA-Therapie – Nutzen für Patient, Behandler oder Hersteller? Ein praxisnaher, theoretischer Workshop mit Abrechnungstipps

Für Zahnärzte

Der Erhalt unterschiedlich stark von Parodontitis betroffener Zähne durch nicht-chirurgische Maßnahmen ist heute sehr häufig vorhersagbar möglich. Durch den Einsatz von Ultraschallinstrumenten wird eine schonende Reinigung erzielt. Wie aber steht es um Adjuvantien, die u.a. zur Unterstützung der Entfernung des Biofilms und zur Verbesserung der Heilung angeboten werden? In diesem theoretischen Workshop sollen die Vorteile und Grenzen verschiedener Adjuvantien kritisch besprochen werden.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 110.00

Referent  
Dr. Frederic Kauffmann

Seminar-Nr. 13, 23.02.2022, 15:00 – 18:00 Uhr



# Gipfelstürmer – In 7 Schritten zum Praxiserfolg

für Zahnärzte und Praxisteam

Gipfelstürmer genießen die Herausforderung, bleiben mit Leidenschaft dabei, auch wenn es mal schwierig wird. Sie lieben das Gefühl der bewältigten Herausforderung.

Was können Sie tun, um Ihre Praxis ganz nach oben zu bringen? Diese Frage beantworten wir in diesem Seminar.

Nach dem Seminar wissen Sie,

- wo Ihre Praxis steht,
- ob es noch brachliegende Potenziale gibt,
- wie Sie sie heben und dadurch
- ihren wirtschaftlichen Erfolg, aber auch
- den Spaß an der gemeinsamen Arbeit in Ihrem Team steigern können.

Machen Sie mit der Referentin einen spannenden Ausflug in die Welt des betriebswirtschaftlichen Gipfelstürmens und entdecken Sie mit ihr gemeinsam die Möglichkeiten, die Sie unabhängig von allen Herausforderungen des Alltags, haben.



**Referentin**  
**Dr. Susanne Woitzik**

**Seminar-Nr. 14, 02.03.2021, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 75.00**



# Digitalisierung als Umsatzboost

für Zahnärzte

Während wir von Industrie 4.0 hören sind wir in der Zahnmedizin leider noch nicht so weit. Für die Zahnarztpraxis 4.0 zeigt Zahnarzt Ahmed Alkhafaji anhand einiger Beispiele (u.a. ClearCorrect) aus seinen Praxisgründungen in Bochum und London, wie man mit effizientem digitalem Marketing, künstlicher Intelligenz und weiteren digitalen Hilfsmitteln Dienste in Zahnarztpraxen skalierbar gestaltet.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00

Referent  
Ahmed Alkhafaji

Seminar-Nr. 15, 04.03.2022, 15:00 – 18:00 Uhr





# PISTE – Professional Imaging, Surgery and Technique

Liebe Kolleginnen und Kollegen,  
Bildgebung, Chirurgie und Zahntechnik repräsentieren die drei Säulen der Zahnmedizin, die in den letzten Jahren zu einem wesentlichen Fundament in Diagnostik und Therapie zusammengewachsen sind.

Zusätzlich zu den bekannten Inhalten haben wir für 2022 mit den Themen Marketing/BWL, Praxispräsentation und -organisation weitere Aspekte für den niedergelassenen Kollegen sowie die Praxismanagerinnen und das Praxispersonal mit in unser Programm aufgenommen.

Hands-on-Kurse zu jedem Schwerpunkt wechseln sich mit hochaktuellen Vorträgen ab, die von national und international bekannten Referenten vorgestellt werden. Selbstverständlich kommen der Spaß und der persönliche Austausch in geselliger Atmosphäre nicht zu kurz.

Wir würden uns sehr freuen, Sie in St. Anton begrüßen zu dürfen.  
Seien Sie also dabei, wenn es vom 07.03. – 11.03.2022 heißt:  
PISTE am Arlberg!

Weitere Infos auf  
[www.piste-arlberg.de](http://www.piste-arlberg.de)



Gebühr zzgl. MwSt.

€ 595.00

Referenten

Seminar-Nr. 16, 07.03.2022 – 11.03.2022

Prof. Dr. Fred Bergmann, Uli Borowka, Holger Brettschneider, Christian Brendel, Prof. Dr. Gholamreza Danesh, Dr. Daniel Engler-Hamm, Prof. Dr. Anton Friedmann, Prof. Dr. Dr. Dr. Shahram Ghanaati, Regina Granz, Prof. Dr. Jan-Frederik Güth, Dr. Bernd Hartmann, Dipl. Ing. Dipl. Inform. Frank Hornung, Prof. Dr. Dr. Adrian Kasaj, Dr. Frederic Kauffmann, Dr. Frank Kornmann, Dr. Michael Krennrich, Dr. Frank Maier, PD Dr. Dr. Christian Naujoks, Tassilo Pollmeier, Dr. Dr. Ulrich Stroink, Dr. Christoph Zirkel

Teilnehmer max. 250 Personen



# *Piste* 2022

PROFESSIONAL IMAGING, SURGERY AND TECHNIQUE



07.-11.03.2022 | St. Anton am Arlberg | Österreich

## Die neue PAR-Versorgungsstrecke – Kenntnisse sind wichtig!

für Zahnärzte und Praxisteam

Mit der Richtlinie zur systematischen Behandlung von Parodontitis und anderer Parodontalerkrankungen ist die parodontologische Versorgung seit Juli 2021 auf eine neue Grundlage gestellt. Alle im Praxisteam benötigten Kenntnisse über die umfassenden Änderungen, um einen reibungslosen und somit wirtschaftlichen Umgang zu realisieren. Dokumentation und Terminierung spielen dabei eine wichtige Rolle.

Gesetzlich Versicherte haben seitdem Anspruch auf eine Parodontitistherapie, die dem aktuellen Stand der wissenschaftlichen Erkenntnisse und der neuen Klassifikation parodontaler Erkrankungen entspricht. Auf dieser Grundlage wird das bestehende Leistungsangebot ausgeweitet und die Behandlung am individuellen Bedarf der Patienten geplant. Hintergrund ist die Prognose über einen steigenden Behandlungsbedarf aufgrund der demografischen Entwicklung. Alle PAR-relevanten Leistungen des BEMA werden vorgestellt, Checklisten für umfangreiche Leistungen an die Hand gegeben und die einzelnen Felder des PAR-Antrages Teil 1 und 2 erörtert sowie das Ausfüllen vorgestellt.



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**

**Referentin**  
**Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 17, 16.03.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**



# Zahntechnische Abrechnung nach BEL und beb-Zahntechnik

für Zahnärzte und das Praxisteam die sich in der Praxis mit der Abrechnung zahntechnischer Leistungen befassen

Im Seminar werden die Grundlagen für eine Abrechnung von Regelversorgungen, gleich- und andersartigen Leistungen behandelt um Eigenlaborrechnungen zu erstellen oder Fremdlaborrechnungen prüfen zu können.

Es wird sowohl auf die häufigsten Abrechnungsfehler und –unterlassungen als auch auf Grundsätze der Kalkulation eingegangen.

**Anhand von Beispielen wird auch die Bildung von Arbeitskomplexen (Titeln) erklärt**



**Referent**  
ZTM Reinhold Hass

**Seminar-Nr. 18, 18.03.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**  
**Seminar-Nr. 19, 21.10.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Professioneller Verkauf von Selbstzahlerleistungen

für Zahnärzte und das Praxisteam

Wird der Patient zum Kunden, erwartet er „mehr“. Ein Angebot an den Kunden sollte zum einen professionell angeboten werden, d.h. hier sind u.a. Ansprache, Nutzenargumentation und Einwandbehandlung wichtig, zum anderen ist aber auch die Präsentation des Angebotes in der Praxis (Infobroschüren, Plakate...) wichtig.

In diesem Workshop zeigen wir Ihnen, was zu einem guten Verkaufsgespräch gehört, welche Rolle für den Erfolg Ihre Haltung spielt und Sie erhalten Ideen für die Angebotsgestaltung.



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 90.00**

**Referentin**  
**Andrea Müllejans**

**Seminar-Nr. 20, 21.03.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**  
**Seminar-Nr. 21, 26.09.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**





# PURE SIMPLICITY

ab  
2'599 €

**Bien Air**  
Dental

NEW CHIROPRO

IMPLANTOLOGY



NEW CHIROPRO PLUS

IMPLANTOLOGY

ORAL SURGERY



Steuern Sie Ihren Implantologie- und Chirurgie-Motor mit einem einzigen Drehknopf. Die neuen Chiropro von Bien-Air Dental wurden komplett nach einer Philosophie konzipiert: Schlichtheit!

Erfahren Sie mehr unter [www.bienair.com](http://www.bienair.com)

# Erfolgreich in den Ruhestand, die gelungene Praxisabgabe

für Zahnärzte und Ärzte

Profitieren Sie von Erfahrungen, die schon gemacht wurden: Eine gründlich vorbereitete Praxisabgabe ist erfolgreicher und stressfreier.

## Vorbereitung

Wann beginne ich mit dem Gedanken an die Praxisabgabe?  
Welche Möglichkeiten der Praxisabgabe gibt es heute?  
Wie muss ich mich und meine Praxis darauf vorbereiten?

## Organisation

Wie bereite ich mich auf die Verhandlungen vor?  
Wie finde ich einen Nachfolger?

## Recht

Welche Fristen sind einzuhalten?  
Wie verhalte ich mich gegenüber der Kassenärztlichen Vereinigung?  
Wie wird die Patientenkartei übergeben?

## Steuern

Welche Freibeträge gibt es?  
Welche steuerlichen Gestaltungsmöglichkeiten bieten sich an?

## Finanzen

Wie viel ist die Praxis wert?  
Welche Bewertungsmethode ist die richtige?  
Welche Versicherungen sind nach der Abgabe sinnvoll und notwendig?

Unser Referententeam besteht aus einem erfahrenen Rechtsanwalt und Steuerberater.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 60.00

Referenten  
RA Christian Hess,  
STB Christian Funke

Seminar-Nr. 22, 23.03.2022, 15:00 – 18:00 Uhr



# Aktualisierung der Fachkunde im Strahlenschutz (ZÄ)

für Zahnärzte

Gemäß der neuen Strahlenschutzverordnung muss die Fachkunde im Strahlenschutz alle 5 Jahre aktualisiert werden. Der vorliegende Kurs hat das Ziel, das Fachwissen über die Grundlagen der Strahlenschutzorganisation und der Strahlenschutzpraxis zu aktualisieren sowie Fachwissen über technische, rechtliche und sonstige Neuerungen und Erkenntnisse im Strahlenschutz zu vermitteln.



## Referenten

Dr. Dr. Ulrich Stroink,

Prof. Dr. Dr. Dennis Rottke, Dentales Diagnostikzentrum Breisgau, Freiburg, Karlsruhe

Seminar-Nr. 23, 25.03.2022, 13:00 – 19:00 Uhr

Seminar-Nr. 24, 09.09.2022, 13:00 – 19:00 Uhr

Gebühr zzgl. MwSt.

Teilnehmer max. 20 Personen

€ 195.00



## Aktualisierung der Kenntnisse im Strahlenschutz (Helferinnen)

Nach erfolgreichem Abschluss dieses Aktualisierungskurses haben Sie die gesetzlichen Vorgaben zur Aktualisierung der Fachkunde im Strahlenschutz gemäß der Röntgenverordnung erfüllt.

Der Kurs richtet sich an alle Mitarbeiterinnen der zahnärztlichen Praxis, die eigenverantwortlich und selbstständig arbeiten und im zahnärztlichen Bereich mit für das Erstellen von Röntgenbildern verantwortlich sind.

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 175.00

Referenten  
Dr. Dr. Ulrich Stroink,  
Prof. Dr. Dr. Dennis Rottke, Dentales Diagnostikzentrum Breisgau, Freiburg

Seminar-Nr. 25, 26.03.2022, 09:00 – 13:00 Uhr  
Seminar-Nr. 26, 10.09.2022, 09:00 – 13:00 Uhr





# Keramik-Implantate

für Zahnärzte

Materialspezifisch optimierte Produktionsverfahren erlauben heutzutage die Herstellung von frakturstabilen Zirkonoxidimplantaten mit mikro-rauen Oberflächen, die ein gleichwertiges ossäres Integrationsverhalten und identische Überlebensraten aufzeigen wie etablierte Titanimplantate. War die anfängliche Skepsis bezüglich der klinischen Anwendung von Keramikimplantaten oftmals auf ein 1-teiliges Implantatdesign zurückzuführen, bieten sich heutzutage mit der zunehmenden Etablierung von 2-teiligen Keramikimplantaten neue Behandlungsmöglichkeiten. Der Vortrag vermittelt aktuelle wissenschaftliche Erkenntnisse und Hintergrundinformationen zu ein- und zweiteiligen Keramikimplantaten und zeigt die verlässliche klinische Anwendung dieser Implantate.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00

Referent  
Dr. Stefan Röhling

Seminar-Nr. 27, 30.03.2022, 16:00 – 19:00 Uhr



# Mehr Sicherheit in der implantologischen Assistenz

für das Praxisteam

Das Curriculum ist abgeschlossen, zahlreiche Fortbildungen wurden besucht, nun soll in der Praxis endlich implantiert werden. Doch wie weit ist das Personal, kennt die Stuhlassistenz die nötige Vorbereitung, Materialien, Dokumentation etc.?

Gerade in der Implantologie ist Teamwork wichtig, alle beteiligten Mitarbeiter benötigen den gleichen Stand bei ihren Kenntnissen. In diesem Kurs werden alle wichtigen Punkte für eine Mitarbeiterin in einer implantologisch tätigen Praxis besprochen. Stichpunkte:

Hygiene, Vorbereitung des chirurgischen Eingriffs, Steriles Abdecken und Arbeiten, Reinigung, Pflege und Aufbereitung der Instrumente, Schutzkleidung anlegen, sterile Handschuhe anziehen

**Referentin**  
**Marion Fabiszewski**

**Seminar-Nr. 28, 02.04.2022, 09:00 – 13:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 90.00**



# E-Mails und schwierige Themen positiv formulieren

für Ärzte und das Praxisteam

Ein guter Patientenkontakt: Dazu gehört auch eine professionelle Gestaltung des Schriftverkehrs per Brief oder auch per Email, denn das richtig gewählte Wort der Mitarbeiter /Innen gerade bei schwierigen Botschaften nehmen Patienten als Zeichen von Vertrauen wahr.

Im Seminar werden die wichtigsten Erkenntnisse zur Etikette im modernen Emailkontakt, Schriftverkehr und bei der Übermittlung schwieriger Botschaften gemeinsam erarbeitet.

Das Seminar richtet sich an Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen, die (auch) häufig im schriftlichen Kontakt mit Patienten, Kollegen oder dem Ärzteteam stehen.

## Im Seminar lernen Sie:

- Worte und Ihre Auswirkungen kennen
- Gestaltung und Inhalt: Was hat sich verändert im Emailverkehr?
- Was schreibe ich wem, wie? Patientenorientiert und verständlich schreiben
- Geht nicht - gibt's nicht? Negative Botschaften positiv zu formulieren und Missverständnisse zu vermeiden
- E-Mail-Etikette: Was ist erlaubt? Was nicht?



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referent  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 29, 04.04.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Parodontale Therapien bei Privatpatienten und private Ergänzungsleistungen bei Kassenpatienten

für Zahnärzte und Praxisteam

In Deutschland werden immer noch zu wenig Behandlungen an Patienten mit parodontalen Erkrankungen durchgeführt. So erfreulich die Entwicklung in der GKV ist – die Gebührenordnung für Zahnärzte hinkt wegen der jahrzehntelang ausgebliebenen Punktwertanhebung und PAR-Novellierung dem BEMA hinterher. Es fehlen adäquate PAR-Leistungen für die wissenschaftlich fundierte Privatbehandlung parodontaler Erkrankungen.

Damit eine betriebswirtschaftlich erfolgreiche Praxisführung auch bei der PAR-Therapie von Privatpatienten möglich wird, sollten vorhandene Abrechnungsmöglichkeiten ausgeschöpft und alle Potenziale der Praxis genutzt werden. Doch wie lassen sich die Leistungen der GKV in die GOZ übertragen? Wie steht es um die Leistungsinhalte der jeweiligen Gebührenscheine? Wie steht es um das Honorar? Welche privaten Leistungen sind bei Kassenpatienten abrechenbar? Der Vergleich von unterschiedlichen Behandlungsbeispielen zeigt die Möglichkeiten der Honorierung und die betriebswirtschaftlichen Ergebnisse nach BEMA und GOZ.



**Referentin**  
**Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 30, 06.04.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Update Implantologie 2022

für Zahnärzte

Die Kieferchirurgische Gemeinschaftspraxis aus der Stresemannstraße lädt am 06.04.2021 zu einer implantologischen Fortbildung in den Räumen der Stadtparkasse ein. Im Rahmen dieses Mittwoch-abends Symposiums werden aktuelle prothetische, chirurgische und parodontale Fragestellungen rund um die Implantologie beleuchtet.



Teilnahme per Einladung

Referenten

Dr. Dr. Ulrich Stroink, Dr. Dr. Wolfgang Schmitt, Dr. Dr. Thomas Clasen,  
Prof. Dr. Dr. Marcus Klein, Dr. Frederic Kauffmann

Seminar-Nr. 31, 06.04.2022, 18:00 – 21:00 Uhr





40%  
MEHR OBERFLÄCHE

# HOME OF BONE.

Einzigartiges Design für kompromisslose  
Stabilität und Sicherheit.

**AnyRidge®** – DAS IMPLANTATKONZEPT.

# Reparaturen und Wiederherstellungsmaßnahmen im Dschungel der Festzuschussgruppen 6 und 7

für Zahnärzte und Praxisteam

Regelversorgung, gleichartige oder andersartige Versorgung, wie berechne ich meine Reparaturmaßnahme richtig? Wird meine Reparatur nach der BEMA oder nach der GOZ berechnet? Welche Festzuschüsse darf ich miteinander kombinieren?

Fragen über Fragen die wir zusammen mit ihnen in unserem Seminar klären möchten.

Aus Ungewissheit oder im Stress des Praxisalltags wird in der Abrechnung sehr viel Geld verschenkt. Viele Arten der Reparaturen und Wiederherstellung erschweren uns Tag für Tag den Praxisalltag. Um hier Klarheit zu schaffen und Licht ins Dunkel des Abrechnungsdschungels zu bringen werden wir in diesem Seminar intensiv auf das Thema eingehen und Praxisnahe Beispiele mit ihnen gemeinsam erarbeiten.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 75.00

Referentinnen  
Cathrin Holzum  
Annika Fischer

Seminar-Nr. 32, 08.04.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Schöne digitale Welt – von Internet bis Social Media: Was geht in 2022

für Zahnärzte und das Praxisteam

Kursinhalte:

- Wie hat sich der Dentalmarkt verändert und warum hat das Thema Marketing/Kommunikation stark an Bedeutung gewonnen?
- Welche Umbrüche und Veränderungen erfordern ein Umdenken im Praxismarketing?
- Welche Rolle spielen Bewertungsportale und wie funktionieren diese?
- Welche Möglichkeiten gibt es für die Praxis zur aktiven Nutzung? Ist das sinnvoll?
- Negative Bewertung: So gehen Sie professionell damit um!
- Social Media und Facebook: Was muss man beachten? Wie relevant ist dies?

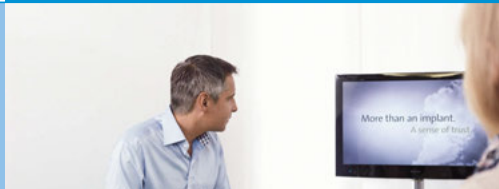


**Referent**  
**Dr. Bernd Hartmann**

**Seminar-Nr. 33, 27.04.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 60.00**



 **straumann**

# Recruiting 2.0 – Lebenslauf , Xing und Stepstone ade.. Wie ich die Mitarbeiter von morgen finde und halte

für Zahnärzte und das Praxisteam

Mitarbeiter sind das wichtigste Gut in einem Unternehmen. Wie finde ich sie in der heutigen Zeit? Wie kann ich interessierte neue Arbeitnehmer ansprechen ohne in einen rechtlichen Konflikt zu geraten? Wie kann ich mich gegen das Abwerben von eigenen Mitarbeitern schützen?

1. Wie Sie zukünftig neue Mitarbeiter/Innen rekrutieren, die richtigen von den falschen unterscheiden können, so Besetzungskosten einsparen und Fehlbesetzungen vermeiden.
2. Der Blick hinter die Schädeldecke. Wie Sie mit Tools und wissenschaftlichen Verfahren gute Kandidaten im Auswahlprozess nachhaltig von den schlechten unterscheiden können.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referent  
Marcus Reinhard

Seminar-Nr. 34, 28.04.2022, 15:00 – 18:00 Uhr





# Mitarbeitergespräche situativ führen

für Zahnärzte und Praxisteam

Im Praxisalltag ist die Kommunikation zum und im Praxisteam oft situationsgesteuert und oft ist es eine kommunikative Herausforderung die richtige Botschaft zu vermitteln. In diesem Workshop lernen die Teilnehmer/innen Mitarbeitergespräche situativ zielgerichtet zu führen, unterschiedliche Gesprächsebenen wahrzunehmen und aktiv die Gesprächsführung zu übernehmen. Es gibt genügend Raum für eigene Themen und Anliegen und viel Übungsanteil zum Festigen der Kommunikationswerkzeuge.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentinnen  
Clara Venjakob  
Angela Sassen

Seminar-Nr. 35, 29.04.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Wo liegen Chancen und Grenzen der chirurgischen PA-Therapie? Ein praxisnaher, theoretischer Workshop mit Abrechnungstipps

für Zahnärzte

Wie geht es mit Zähnen, welche nicht oder nur schlecht auf die nichtchirurgische Therapie reagiert haben, weiter? Welche Möglichkeiten haben wir, diese Zähne zu erhalten, und macht das immer Sinn? In diesem theoretischen Workshop werden klinische Konzepte und chirurgische Optionen zum Erhalt parodontal geschädigter Zähne vorgestellt und kritisch bewertet, ob nicht auch die Extraktion und nachfolgende Zahnersatzversorgung eine gute Therapie darstellen kann.



**Referent**  
**Dr. Frederic Kauffmann**

**Seminar-Nr. 36, 04.05.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**



# Mitten ins Herz – Wie Sie mit guter Kommunikation Ihre Gesprächsziele bei Patienten effizient erreichen

für Zahnärzte und Praxisteams

Haben Sie manchmal Schwierigkeiten, Patienten von der für sie sinnvollsten Behandlung zu überzeugen? Fällt es Ihnen schwer, Einwänden der Patienten etwas entgegenzusetzen? Sie haben das Gefühl, dass Sie sich den Mund fusselig reden und Ihre Mitarbeiter trotzdem nicht das tun, was Sie ihnen sagen?

Um gut zu kommunizieren, ist es zunächst einmal wichtig, Kommunikation zu verstehen:

- Was ist Kommunikation überhaupt?

Darüber hinaus ist das Thema Wahrnehmung relevant:

- Wie funktioniert sie?
- Welche Faktoren bestimmen sie?

Hinzu kommt, dass jeder Mensch individuell ist und insofern gilt es, herauszufinden, mit wem wir es jeweils zu tun haben:

- Welchen Typ Mensch haben wir vor uns?

Begeben Sie sich mit der Referentin auf eine spannende Reise in die Welt der Kommunikation. Dabei werden die Erkenntnisse der Neuropsychologie eine entscheidende Rolle spielen. Dieser praxisorientierte Workshop wird Ihren Blick auf Kommunikation verändern. Versprochen!



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 75.00

Referentin  
Dr. Susanne Woitzik

Seminar-Nr. 37, 05.05.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Der Schlüssel zum Erfolg in der Hart-und Weichgewebstherapie - voraussagbare Konzepte für die tägliche Praxis mit Live-OP-Videos

für Zahnärzte

Der Vortrag demonstriert, wie Augmentationen ohne Gewinnung von autologen Knochenblöcken zu realisieren sind. Der Fokus liegt hierbei auf der spannungsfreien Deckung kleiner und großer ossärer Defekte, sowie der Manipulation des Periimplantären Weichgewebes mit verschiedenen Techniken. Dabei ermöglichen moderne Implantatsysteme dem Implantologen, den oft mühsam augmentierten Knochen dauerhaft zu schützen. Der Erhalt des krestalen Knochens und die Vermeidung von Periimplantitis spielt in der heutigen Implantologie eine entscheidende Rolle. Ein ausreichendes Volumen von Hart- und Weichgewebe ist dafür unabdingbar. Darüber hinaus ist die richtige Implantatposition, das Abutmentdesign und die korrekte Implantatprothetik von entscheidender Bedeutung für den langfristigen Erfolg in der Implantologie. Ziel des Vortrags ist es, dieses Wissen zu vermitteln.



**Referenten**  
**Dr. Olaf Daum**

**Seminar-Nr. 38, 06.05.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**



# Kommunikation und Service in der Zahnarztpraxis

## für Zahnärzte und Praxisteam

Die Kommunikationsfähigkeiten des Teams sind ein wichtiger Bestandteil einer erfolgreichen Praxis, das sie Vertrauen schafft. Und Vertrauen ist es, was Patientinnen und Patienten dazu bewegt, wieder in die Praxis zu kommen. Ebenso unerlässlich ist ein guter und souveräner Service für den Patienten - also ein „Wohlfühlfaktor“

- Nonverbale und verbale Kommunikation
- Körpersprache und Stimme gezielt einsetzen
- Patienteninformationen verständlich weitergeben
- Wettbewerbsdifferenzierung durch hohe Servicequalität
- Dienstleistungsmanagement



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**

**Referentin**  
**Petra Hermann**

**Seminar-Nr. 39, 09.05.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**



# Wiederherstellungen: Basen erneuern, Verstärkungsbügel einarbeiten uvm.

für Zahnärzte und Praxisteam

Wiederherstellungen von Prothesen bei Kassenpatienten sind oftmals komplex. Welche Festzuschussbefunde und Gebührenziffern sind ansatzfähig? In diesem Seminar geht es um Besonderheiten bei Wiederherstellungen, die nicht alltäglich sind.

Themen werden sein: Die Erneuerung von Konfektionszähnen mit/ohne Einprobe und von Basen bei Totaler bzw. Deckprothese, der Aufbau von Konfektionszähnen mit Alternative der Prothesen-Umarbeitung zum Aufbissbehelf im Rahmen einer Bisserrhöhung, der nachträgliche Einbau eines Verstärkungsbügels und eines Modellgusses, sowie Erneuern einer partiellen Metallbasis. Ergänzend wird das nachträgliche Einarbeiten von Friktionselementen in Sekundärteleskopkronen vorgestellt.



**Referentin**  
**Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 40, 11.05.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# PLAGE – Professional Lectures and Great Event

19.-22.05.21

Zum zweiten Mal treffen wir uns im Rahmen dieses Frühsommer Kongresses an der französischen Riviera. Die Kongressinhalte von PLAGE beschäftigen sich vor allem mit implantologischen Vorgehensweisen und Innovationen, sowie den chirurgischen und prothetischen Details im Rahmen der Implantologie. Namenhafte internationale Referenten werden diese vier Fortbildungstage zu einem chirurgischen und zahnärztlichen Highlight werden lassen – und das zum Sommerbeginn in der bezaubernden Hafenstadt St. Tropez mit seinen weltbekannten Stränden und Clubs. Freuen Sie sich auf abwechslungsreiche Fortbildungstage an der Côte d'Azur.



Gebühr zzgl. MwSt.

€ 1.600.00

Seminar-Nr. 41, 19.05.2022 – 22.05.2022

Teilnehmer max. 100 Personen





**PLAGE**

PROFESSIONAL  
LECTURES  
AND **G**REAT **E**VENT

**19 - 22 MAY 2022**  
ST TROPEZ  
FRANCE

## Implantate: Therapiepläne souverän erstellen

für Zahnärzte und Praxisteam

Die Nachfrage nach dentalen Implantaten ist weiterhin steigend, die Therapie in vielen Praxen etabliert. Die Gebührenziffern sind den meisten bekannt, aber die Erstellung der Therapiepläne ist oftmals zeitintensiv. Unzureichende Planungsangaben, die Flut an Bestimmungen im Kassen- und Privatrecht und die Ablehnung diverser Ziffern durch private Kostenträger verursachen Unsicherheiten und oftmals einen hohen Zeitbedarf, bis ein Therapieplan erstellt ist.

Moderne Konzepte wie beispielsweise die Mini-Implantate und die Flut an Implantat-Materialien führen zu Unsicherheiten bei der Planaufstellung. Um diesen Zeitfressern zu begegnen, werden unterschiedliche implantologische Planungen unter Einbezug der Indikationsklassen vorgestellt. Dabei werden auch eine Socket und Ridge preservation, Befundung und Diagnostik, Röntgen und Bohrschablonen, Implantation mit Freilegung, Augmentation und interner und externer Sinuslift einbezogen.



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**

**Referentin**  
**Dental Betriebswirt ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 42, 01.06.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**



# Umgang mit schwierigen und/oder ängstlichen Patienten am Empfang

für Ärzte und Praxisteam

Sie schätzen Ihre Patienten und legen Wert darauf, diese auch individuell zu betreuen. In manchen Situationen entstehen jedoch Schwierigkeiten in der gemeinsamen Kommunikation. Gerade ängstliche Patienten können anstrengend sein, denn Angst ist kein guter Ratgeber. Das führt zu schwierigen Situationen, die das Miteinander belasten und unnötigen Druck erzeugen.

Im Seminar erhalten Sie einen Einblick in die Möglichkeiten und Methoden auch mit schwierigen und verunsicherten Patienten in eine gute und entspannte Kommunikation zu gehen.

Das Seminar richtet sich an junge und erfahrene Fachkräfte und Mitarbeiter am Empfang.

## Im Seminar lernen Sie:

- Professionelles Kommunikationsverhalten im Patientenkontakt
- Patiententypen und -motivation erkennen
- Schwierige Situationen (Ängste, Beschwerden, Notfälle, etc.) gekonnt lösen
- Patiententypen erkennen und individuell betreuen
- Die Angst des Patienten zu verstehen und Vertrauen aufzubauen
- Sicher und souverän aufzutreten im Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern
- Professionell zu kommunizieren: Barrieren erkennen und überwinden
- Auf Einwände von Patienten geschickt reagieren
- Patientenangst und Zorn als Chance begreifen



**Referentin**  
**Julia Hanisch**

**Seminar-Nr. 43, 02.06.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Die Assistenz in der Implantologie - Alle Abläufe am Behandlungsstuhl unter Berücksichtigung aktueller Hygienestandards bei der Anwendung des Straumann Dental Implantatsystems

Für Praxisteam

Vorstellung des Straumann Implantatsystems unter Berücksichtigung der hygienischen Aufbereitungsschritte

- Reinigung
- Desinfektion
- Verpackung
- Sterilisation
- Aufbewahrung
- Dokumentation

Vor- und Nachbereitung eines oralchirurgisch/ implantologischen Eingriffs (Wer macht was im Team?)

Die chirurgische Assistenz (Abläufe bei der Implantation als „hands on“)

Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 70.00

Referentin  
Dr. Susanne Bock

Seminar-Nr. 44, 03.06.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Betriebswirtschaftliche Kennzahlen in der Zahnarztpraxis

für Zahnärzte

Die betriebswirtschaftliche Auswertung ist für viele Zahnärzte ein Buch mit 7 Siegeln. Lernen Sie, eine betriebswirtschaftliche Auswertung zu verstehen und die daraus abzuleitenden Informationen für Ihren Praxiserfolg zu nutzen.

## Eingegangen wird auf:

- Lesen und Verstehen der betriebswirtschaftlichen Auswertung
- Kostenquoten und deren Beurteilung
- Ermittlung Umsatzpotential anhand von Scheinzahlen
- Unterschied zwischen Gewinn und Liquidität
- Stundensatzkalkulationen
- Benchmarking



**Referent**  
Christian Funke

**Seminar-Nr. 45, 08.06.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 55.00**



|              |      |
|--------------|------|
| Kostenstelle |      |
| Miete        | 1,25 |
| Personal     | 34,2 |

# Neue Biologische Konzepte – Möglichkeiten und Grenzen der modernen Implantologie

für Zahnärzte

Was müssen wir heute können und was wollen wir können. Die moderne Implantologie kann Lösungen bieten, die vor einiger Zeit nicht denkbar waren. Auf der einen Seite wird eine Verkürzung der Einheitszeit angestrebt, auf der anderen die kompromißlose Lösung schwieriger Situationen. Alles unter Berücksichtigung von minimal invasiven chirurgischen Methoden. Der Vortrag wird ein Konzept vorstellen, dass die genannten Punkte praxisnah demonstrieren und Schritt für Schritt erklären soll. In der Theorie wird gezeigt wie Implantate und Abstandsschrauben als sogenannte „Tentpooltechnik“ Räume für Geweberegeneration öffnet, um mit Platelet Rich Fibrin und Knochenmaterial ausmontiert zu werden. Das Weichgewebe wird hierbei oder während der Freilegung in Tunnel - und Pin - hole Techniken, optimiert und aufgebaut. Ziel ist eine stabile, sichere und nicht zuletzt ästhetische Einbettung der Suprastruktur. Schlüsselfaktor ist und bleibt eine gute Durchblutung. Der Knochen hat diesbezüglich wenig zu bieten, darum spielt ein Volumenstarkes periimplantäres Weichgewebe für uns die Schlüsselrolle für einen Langzeiterfolg. Letztlich wird das Ergebnis über eine entsprechend ausgeformte, Cad Cam generierte, Prothetik sichergestellt. Die Eckpfeiler unserer Therapie sind biologische Augmentationsverfahren, mit besonderer Berücksichtigung des Weichgewebes und einer entsprechend individuellen Prothetik. Diskutieren werden wir Früh- und Sofortversorgungskonzepte und deren Möglichkeiten periimplantäres Weichgewebe zu verbessern.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 110.00

Referent  
Dr. Peter Randelzhofer

Seminar-Nr. 46, 10.06.2022, 15:00 – 18:00 Uhr



# Qualität - Anforderungen an das Hygienemanagement

für das Praxisteam

- Persönliche Hygiene
- Anleitung chirurgische Händedesinfektion
- Instrumentenkunde
- Aufbereitung, Oberflächenveränderungen, Prüfung von Instrumenten
- MPG
- Einstufung von Medizinprodukten, MPG-Gesetz
- Sterilisation
- Definition Sterilisation, Aufbereitung von Sterilgut, Ablauf der Sterilisation
- Dokumentation
- Inhalte
- Lagerung
- Zeiten, Voraussetzungen
- Qualitätsmanagement
- Wie, Was, Warum

**Referentin**  
**Marion Fabiszewski**

**Seminar-Nr. 47, 11.06.2022, 09:00 – 12:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 90.00**



# Prothesen auf dem Prüfstand

für Zahnärzte und Praxisteam

Die endlose Zahl unterschiedlicher Befunde und Therapievarianten lassen die Erstellung von Behandlungsunterlagen bei Prothesen schnell zum Zeitmarathon werden. In diesem Seminar wird eine Bandbreite an unterschiedlichen Prothesenvarianten nach BEMA und GOZ vorgestellt. Fallbeispiele zeigen die Honorierung von Regel-, gleich- und andersartigem Zahnersatz mit den zugehörigen Festzuschussbefunden. Welche Hinweise sind bei Prothesen im Bemerkungsfeld auf dem HKP erforderlich? Was sollte bei Härtefallpatient beachtet werden? Interimsersatz aus Kunststoff oder Nylon – welche Berechnungsmöglichkeiten bestehen? Wie sieht es um die Gewährleistung bei Wiederherstellungen aus? Die Klammern im Rahmen von Interims- und Modellgussteilprothesen werden anhand von Tabellen zur Kontrolle der zahntechnischen Rechnung nach den BEMA-Nrn. 98f und 98h aufgezeigt.

Wann sollen Prothesen und individuelle Abformungen analog berechnet werden? Welche Leistungen gehören auf die Anlage zum BEMA-HKP? Was ist eine Deckprothese und welcher Unterschied besteht gegenüber einer Modellgussteilprothese bei Restzahnbestand von ein bis drei Zähnen? Wo gibt es seit einigen Jahren mehr Geld bei Deckprothesen? Welche Behandlungsunterlagen kommen zum Einsatz? Ein umfangreiches Thema – schön, wenn wir es gemeinsam angehen.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn

Seminar-Nr. 48, 15.06.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Zahnersatz BEMA und GOZ

für Zahnärzte und Praxisteam

Bei der Erstellung eines Heil- und Kostenplans gibt es viele Dinge zu beachten. Als Zahnarzt möchte man sich bestmöglich um seine Patienten kümmern. Häufig sind die Formalitäten eher lästig und der Vorgang langwierig, bis es zum Behandlungsbeginn kommt. In diesem Seminar gewinnen Sie Sicherheit in der Planung und Abrechnung von Kronen, Brücken und Herausnehmbaren Zahnersatz sowie in gesetzlichen Bestimmungen und Richtlinien der Gebührenordnungen BEMA und GOZ. Inhalte im Detail:

- Wie erstelle ich korrekt einen Heil- und Kostenplan?
- Was ist bei der Erstellung zu beachten?
- Was muss mein Patient unterschreiben?



**Referentinnen**  
**Cathrin Holzum**  
**Annika Fischer**

**Seminar-Nr. 49, 21.06.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 75.00**



## Verlagerte Zähne – Nichtanlagen – KFO

für Zahnärzte

Die Häufigkeit der Verlagerung von Eckzähnen und anderen Zähnen liegt bei ca. 4%. Regelmäßig begegnen uns also Patienten mit Retention bzw. Verlagerung von Zähnen in unseren Praxen. Wann ist eine Einordnung der verlagerten Zähne sinnvoll? Und wenn ja: wie sollte am besten chirurgisch vorbereitet werden? Von welchen Zähnen lässt man besser die Finger und welche Zähne sollten besser entfernt werden?

Der Referent zeigt die klinischen Erfahrungen zahlreicher Behandlungsfälle auf und legt den Schwerpunkt auf die interdisziplinäre Zusammenarbeit bereits bei der Planung mit dem behandelnden Zahnarzt. Unterschiedliche Behandlungsmethoden mit deren Möglichkeiten und Grenzen werden aufgezeigt.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 25 Personen

€ 70.00

Referent  
Dr. Mathias Höschel

Seminar-Nr. 50, 22.06.2022, 16:00 – 18:30 Uhr



# Wir sind Implantologie°

In einer Welt voller Veränderung braucht es Orientierung, Stabilität und einen Partner, auf den man sich verlassen kann. Einen, der Sicherheit gibt und mit Kompetenz und Erfahrung die richtigen Impulse setzt. Der vorausdenkt, innovativ ist und seinen eigenen Weg geht.

Camlog steht für Kontinuität. Wir bleiben dem treu, was unsere Kunden an uns schätzen: unsere Kernkompetenz Implantologie, Qualität und Präzision, Begeisterung, Verbindlichkeit, Nachhaltigkeit und den Dialog auf Augenhöhe.

Schließen auch Sie sich dem Camlog Team an.  
Wir freuen uns auf Sie.

[www.camlog.de](http://www.camlog.de)



**a perfect fit**



**camlog**

## Aligner-Therapie – wird der Kieferorthopäde überflüssig?

für Zahnärzte und Kieferorthopäden

Investorengelder, Technologiesprünge und zielgenaues Marketing.

Wird die kieferorthopädische Praxis verschwinden, weil ein Zusammenwirken der genannten Faktoren den Kieferorthopäden überflüssig machen und weil dessen Arbeit in der Zahnarztpraxis oder im b2c Geschäft geleistet wird?

Handelt es sich lediglich um eine Bedrohung für die kieferorthopädische Praxis, oder gar für die freiberufliche Zahnheilkunde insgesamt?

Wie sieht die Entwicklung aus und welche Wege gibt es in eine erfolgreiche Zukunft für Zahnärzte und Kieferorthopäden.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 25 Personen

€ 70.00

Referent  
Dr. Mathias Höschel

Seminar-Nr. 51, 10.08.2022, 16:00 – 18:30 Uhr



# QM in der Zahnarztpraxis - ja gerne!

für Zahnärzte und Praxisteam

Seit Ende 2021 fordern jetzt die KZV'en wieder verstärkt die vertragszahnärztlichen Praxen dazu auf, zur Vorlage der Dokumentation ihres bereits eingeführten Qualitätsmanagements. Was muss ich dafür umsetzen - was habe ich bereits in der Praxis etabliert. Das wollen wir gerne mit Ihnen gemeinsam klären und Ihnen Tipps zur Umsetzung geben.

- Was fordert der GBA (Gemeinsame Bewertungsausschuss) bei der Überprüfung der QM-Systeme?
- Aufbau eines schlanken QM-Systems Instrumente eines QM-Systems
- Digital oder Analog
- Mustervorlagen für Checklisten, Arbeitsabläufe und Patienteninformationen



**Referentin**  
**Petra Hermann**

**Seminar-Nr. 52, 12.08.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Krach in der Praxis? Wie Sie Konflikte im Team lösen können

für Zahnärzte und das Praxisteam

Selbst in einem gut funktionierenden Team können Probleme und Konflikte auftauchen. Erhalten Sie Einblick, wie diese entstehen, wie man sie vermeidet und wie sie sich lösen lassen. Lernen Sie, Konflikte in einem anderen Licht zu sehen und wie Sie wirkungsvoll die Teamkommunikation verbessern können. So können Sie sich als Praxis bei Patienten in Bestform präsentieren und mit einer guten Zusammenarbeit punkten.

## Inhalte

- Problem oder Konflikt: Entstehung von Konflikten
- Das Harvardkonzept in der Praxis anwenden / Ablauf eines Konfliktgespräches
- Verhaltensweisen in Konfliktsituationen – Erarbeitung einer professionellen Vorgehensweise und Gesprächsführung
- die Zusammenarbeit gezielt verbessern
- Wie kommuniziere ich in Konfliktsituationen?
- Woran erkenne ich problem-bzw. lösungsorientierte Kommunikation



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Julia Hanisch

Seminar-Nr. 53, 15.08.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Paragrafen und Formulare in der GOZ: endlich Durchblick!

für Zahnärzte und Praxisteam

Wer hat schon Lust auf Paragrafen, - sind diese doch sooooo trocken. Lassen Sie sich entführen in eine spritzige Übersetzung dieser Materie. Eine Auswahl an Paragrafen wird erörtert, die praxisrelevant und daher interessant sind. Profitieren Sie von zahlreichen Begründungen zu markanten GOZ-Leistungen. Verlangens- und Analogleistungen: wie ist die Einstufung vorzunehmen? Wie sieht die Berechnung rechtskonform aus? Was ist mit der Umsatzsteuer bei Wunschleistungen? Welche Kriterien sind zu beachten, damit eine ausgestellte Rechnung rechtskonform wird? Welche Angaben müssen bei berechenbaren Materialien eigentlich preisgegeben werden? Immer noch kommt es zu Forderungen von Versicherungen nach Originalrechnung oder detaillierten Angaben zum Hersteller, Artikelnummer usw. Es gibt so viele interessante Aspekte in dem Paragrafenwerk - langweilig wird es wohl kaum.



**Referentin**  
**Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 54, 19.08.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Straumann Young Professional Program WORKSHOP

für Zahnärzte und junge Assistenten

Die dentale Implantologie hat sich als feste Größe in der Zahnmedizin fest etabliert und unterliegt besonders bei den chirurgischen Aspekten einem dynamischen Entwicklungsprozess. Ob kurz oder lang, dick oder dünn, die Implantologie bietet heute eine Fülle an Designvarianten für unterschiedliche Indikationen in der funktionellen und ästhetischen Zone.

Der Kurs wird Ihnen -unabhängig von dem eigenen Kenntnisstand- ein praxistaugliches implantologisches Konzept auf basis der aktuellen Wissenschaft vermitteln. Der Kurs richtet sich speziell an Assistentinnen und Assistenten in der Praxis. Profitieren Sie von einem kompakten kollegialen Erfahrungsaustausch, der Sie auf den aktuellen Stand bringen wird. Selbstverständlich wird es auch Raum zu einem geselligen Miteinander geben.

Ab 15 Uhr: Geselliges Miteinander und gemeinsames Grillen im Hof (bei gutem Wetter)

Anmeldung unter [www.straumann.de/veranstaltungen](http://www.straumann.de/veranstaltungen)



Gebühr zzgl. MwSt.  
Für YPP Mitglieder  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 98.00  
€ 49.00

Referenten  
Dr. Dr. Ulrich Stroink,  
Prof. Dr. Dr. Marcus Klein,  
Dr. Frederic Kauffmann

Seminar-Nr. 55, 20.08.2022, 10:00 – 15:00 Uhr





# [WORKSHOP]

**Implantat-Workflow  
& Weichgewebsmanagement**

Gleich hier zum Workshop anmelden  
**[www.straumann.de/veranstaltungen](http://www.straumann.de/veranstaltungen)**

Das Straumann® Young Professional Program bietet maßgeschneiderte Leistungen für Studierende, Assistenz- und junge Zahnärzte. Professionelle Unterstützung für den Einstieg in Ihre berufliche Zukunft.

**[www.straumann.de/ypp](http://www.straumann.de/ypp)**



# Komplikationen im Rahmen der Sinusbodenelevation - Vermeidung und Problemmanagement

für Zahnärzte

Der diagnostisch/therapeutische Workflow im Rahmen der Sinusbodenaugmentation mit transcrestalem Zugang (interne Sinusbodenelevation), als auch mit lateralem Zugang (externe Sinusbodenelevation) wird vor dem Hintergrund des Restknochenangebotes und eventuell vorhandener Pathologie systematisch aufbereitet.

Anhand klinischer Fallbeispiele mit Live Video OPs werden diese Verfahren step by step demonstriert.

Das Komplikationsmanagement umfasst die intraoperativen Komplikationen: Perforation der Schneider'schen Membran, arterielle Blutungen, Mucocelen und Zysten.

Postoperative Komplikationen: Weichgewebsdehiszenzen, Infektionen und Sensibilitätsstörungen, sowie deren Beherrschung. Eingegangen wird auf atraumatische Verfahren mit Piezosurgery, Intralift und biologische Aspekte wie die versch. Knochenregenerationsmaterialien, PRF Eigenbluttherapie und die adäquate Planung aufgrund der 3-dimensionalen Diagnostik.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 110.00

Referent  
Prof. Dr. Fred Bergmann

Seminar-Nr. 56, 24.08.2022, 15:00 – 18:00 Uhr



# Führungskräfteentwicklung für Praxismanager & Teamleiter

für Zahnärzte und leitendes Personal

Das Führen einer Praxis verlangt vom Praxismanager (m/w) auf allen Ebenen eine hohe Kompetenz. Unser Seminar bildet die Grundlage der Führungskräfteentwicklung. Wir konzentrieren uns in dieser Schulung auf die Entwicklung der Führungsqualitäten und zeigen Ihnen wichtiges Rüstzeug für Ihre tägliche Arbeit als Praxismanager oder Teamleiter.

Dabei gehen wir auf Stress- und Zeitmanagement ebenso ein, wie auf die Frage der Mitarbeiterführung und der Umgang in herausfordernden Situationen.



**Referentinnen**  
**Clara Venjakob**  
**Angela Sassen**

**Seminar-Nr. 57, 31.08.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



## Praxismanagement- Qualitätsmanagement als Chance ? Oder nur unnötige Prozesse die Zeit und Geld kosten?

für Zahnärzte und das Praxisteam

Praxisnahe Beispiele für ein erfolgreiches Praxismanagement  
 Prozesse und ein ausgereiftes Qualitätsmanagement können Potentiale freisetzen und Risiken minimieren. Wie schaffe ich den Prozess ohne dass es zum Rohrkrepiierer wird? Wie suche ich den richtigen Partner aus der mich durch den Prozess führt? Was bedeutet das für mich als Chef? Auf was muss ich mich in meiner Organisation einstellen?

1. Grundlagen und Ziele von QM
2. Einführung von QM. Was fordert die KV
3. Kostenreduzierung durch transparente Prozesse/ Strukturen
4. QM als Führungstool und Steigerung der Mitarbeiter-Zufriedenheit



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**

Referent  
Marcus Reinhard

Seminar-Nr. 58, 02.09.2022, 15:00 – 18:00 Uhr



# Zahn raus, was dann?! Alveolenmanagement reloaded - Ein praktischer Workshop mit Abrechnungstipps

für Zahnärzte

SEPARAT BUCHBAR

So unterschiedlich die Gründe für Extraktionen sind, so vielfältig sind die Möglichkeiten der weiteren Versorgung. Neben den Wünschen des Patienten sollte die später folgende prothetische Versorgung beachtet werden. In diesem Workshop/Vortrag sollen praxisnahe wenig-invasive Versorgungskonzepte der Extraktionsalveole vorgestellt und erörtert werden.

Es werden u.a. folgende Themen kontrovers diskutiert:

- Verhalten der Extraktionsalveole nach Extraktion
- Verschiedene Versorgungskonzepte der Extraktionsalveole

Biomaterialien: • verschiedene Membranen, Knochenersatzmaterialien und Wundheilungsbeschleuniger

Fakultativ:

- Hands-on:
- Schnittführung und Lappenpräparation
  - Ridge-Preservation Techniken



**Referent**  
**Dr. Frederic Kauffmann**

**Seminar-Nr. 59, 07.09.2022, 15:00 – 17:15 Uhr**  
**Seminar-Nr. 60, 07.09.2022, 17:30 – 19:45 Uhr**

**Gebühr Theorieteil zzgl. MwSt. € 75.00**

**Gebühr Hands-On zzgl. MwSt. € 95.00**

**Paketpreis zzgl. MwSt. € 160.00**

**Teilnehmer max. 20 Personen**



# Alveolenmanagement: Professioneller Umgang mit der Extraktionsalveole

für Zahnärzte

In dieser theoretischen Veranstaltung bekommen Sie die Grundlagen der Heilung einer Extraktionsalveole vermittelt. Weiterhin diskutieren die Referenten mit Ihnen die Wahl des richtigen Implantationskonzeptes als auch die Option der brückenprothetischen Versorgung.

Highlights der Veranstaltung

- Alveolenheilung
- Bedeutung des Periostes
- Augmentation der Alveole - wann und womit?
- Differenzierung Socket- / Ridgepreservation
- Abgrenzung zur Sofortimplantation
- Fallbeispiele
- Konsens der Fachverbände zur Augmentation der Alveole
- Aufklärungsgespräch
- Abrechnungsmöglichkeiten



Gebühr inkl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 79.00

Referenten

Dr. Dr. Ulrich Stroink, Dr. Jürgen Gallas

Veranstalter Geistlich Biomaterials Vertriebsgesellschaft mbH

Seminar-Nr. 61, 14.09.2022, 16:00 – 19:00 Uhr

**Geistlich**  
Biomaterials



# Alte Suprakonstruktionen erneuern: Befundklasse 7

für Zahnärzte und Praxisteam

Die Erneuerung, Erweiterung und Instandsetzung von Implantatprothetik ist längst Praxisalltag. Doch was ist nach dem Festzuschussystem als Regelversorgung bei 7.1, 7.2 und 7.5 anzusetzen? Wann wird die „TP-Zeile“ ausgefüllt – und mit welchen Symbolen? Welcher Eigenanteil erwartet den Patienten? Wurde dieser bei Eingliederung der ersten Suprakonstruktion darüber informiert, dass die Kosten für Instandsetzungen überwiegend als Eigenanteil beim Kassenpatienten verbleiben? Welche Formulare und Aufklärungen sind vor Behandlungsbeginn zu beachten? Wie steht es um die GOZ-Nr. 9060 bei der Reinigung von Implantataufbauten? Was, wenn eine Befundänderung im Rahmen der Erneuerung besteht – greift Befundklasse 7 oder dann doch 2, 3 oder 4? Was ist abrechenbar, wenn eine Schraubfraktur bei Implantaten auftritt und mit welchen Kosten muss der Kassenpatient rechnen? Spannende Themen die mit Unterstützung von Bild- und Implantatmaterial die Therapieschritte im Behandlungszimmer erläutern, damit eine umfassende Abrechnung ohne zeitintensive Rückfragen erfolgen kann.



**Referentin**  
**Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn**

**Seminar-Nr. 62, 16.09.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Endodontische- und Parodontalbehandlung

für Zahnärzte und Praxisteam

In diesem Seminar wollen wir Ihnen die Endo- und PA Behandlungen näherbringen. Die Schnittstelle zwischen der BEAM, GOZ und auch die Berechnung der Materialien bei der Endo Behandlung sind immer noch ein großes Thema. Außerdem wollen wir schauen, wie sich die neuen PA Richtlinien in den Praxis Alltag etabliert haben.

Inhalte im Detail:

- Was darf ich bei einem Kassenpatienten an Zusatzleistungen bei der Endo Behandlung berechnen?
- Welche Dinge sind bei der Preiskalkulation zu beachten?
- Sind die neuen PA Richtlinien im Praxisalltag angekommen?



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 75.00

Referent  
Cathrin Holzum  
Annika Fischer

Seminar-Nr. 63, 20.09.2022, 14:00 – 17:00 Uhr





KIEFER- UND GESICHTSCHIRURGIE

DÜSSELDORF

# Nahtkurs und Weichgewebsmanagement

für Zahnärzte

Die Wundnaht wurde bereits vor vielen hundert Jahren das erste Mal beschrieben. Über die Zeit entwickelten und verbesserten sich Nahtmaterialien und Nahtdesigns sowie Nahttechniken. Auf diese Art und Weise können wir heute am Ende eines chirurgischen Eingriffes mit dem Nähen einen direkten Einfluss auf die Wundheilung und ggf. die Narbenbildung nehmen. Der Kurs soll einen Überblick über moderne Nahtmaterialien und Nahttechniken geben und die Möglichkeit eröffnen, das erworbene Wissen gleich live am Tiermodell auszuprobieren. Der Naht geht in der Regel eine chirurgische Lappenbildung voraus, um ein Implantat zu setzen, eine Rezession zu decken, einen Defekt oder Knochenaufbau zu verschließen. Im Kurs sollen verschiedene Lappentechniken wie zum Beispiel Full Flap, Split Flap, Verschiebelappen, Periostschlitzung, Gewinnung und Transplantation von Bindegewebe besprochen und am Tiermodell geübt werden.

Ziel ist es, ein überschaubares chirurgisches Konzept für den chirurgisch / parodontologisch / implantologisch tätigen Praktiker kennenzulernen. Also ein theoretischer Kurs mit vielen praktischen Übungen.



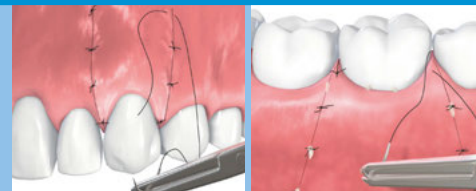
Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 160.00

Referenten  
Dr. Christian E. Buns, Dr. Britta Wengel-Buns

Seminar-Nr. 64, 21.09.2022, 14:00 – 18:00 Uhr

 **straumann**



# ITI Curriculum für Orale Regeneration:

## Modul 8 - Periimplantäre und parodontale Regeneration

- Parodontale und periimplantäre Wundheilung, die Grundlage der regenerativen Therapie
- Entstehung, Vermeidung und Therapie der Periimplantitis
- Gesteuerte Geweberegeneration (GTR) am Zahn und Gesteuerte Knochenregeneration (GBR) am Implantat: Gemeinsamkeiten und Unterschiede
- Auswahl der Materialien zur GBR und GTR (Membranen, Knochenersatzmaterialien)
- Modifikation der Wundheilung mit Biologika (z. B. Schmelzmatrixproteine, Hyaluronsäure, Eigenblutzubereitungen)
- Bedeutung der Weichgewebequalität (Keratinisierung, Weichgewebedicke) für die Erkrankung und den Therapieerfolg
- Methoden zur Verbesserung des Weichgewebes (Freies Schleimhauttransplantat, Bindegewebstransplantat)
- Praktisches Vorgehen anhand von Falldokumentationen

### Weitere Informationen zum ITI Curriculum für Orale Regeneration:

ITI Sektion Deutschland  
Heinrich-von-Stephan-Str. 21  
79100 Freiburg im Breisgau  
Tel.: +49 (0)761 – 4501 888

### Referenten

Dr. Frederic Kauffmann

Dr. Jochen Tunkel

Seminar-Nr. 65, 23.09.2022



## ITI Curriculum für Orale Regeneration: Modul 9 - Komplexe Defekte, Fallvorstellungen, Treatment planning und Zertifikatsübergabe

- Erhebung der Anamnese und dentaler Vorgeschichte
- Vollständige klinische Dokumentation des Ausgangszustandes
- Radiologische Befunderhebung
- Erkundung der Patientenvorstellung und -wünsche
- Implementierung von digitalen Planungshilfen („digital smile design“)
- Synoptische Beurteilung der Datenlage und die „Machbarkeits“-Analyse
- Festlegung der Gesamtstrategie hinsichtlich der notwendigen Maßnahmen im Weich- und Hartgewebesegment
- Abstimmung der chirurgischen Ziele mit den prothetischen Absichten bzw. Vorgaben
- Festlegung einzelner Behandlungsabschnitte und Behandlungsschritte
- Analyse und Planung der provisorischen Versorgungsphase
- Überführung des Behandlungsergebnisses in die unterstützende Parodontitistherapie (UPT)

### Weitere Informationen zum ITI Curriculum für Orale Regeneration:

ITI Sektion Deutschland  
Heinrich-von-Stephan-Str. 21  
79100 Freiburg im Breisgau  
Tel.: +49 (0)761 – 4501 888

### Referenten

Dr. Anton Friedmann

Dr. Tobias Möst

Seminar-Nr. 66, 24.09.2022



# Das defektorientierte Geistlich-Konzept



## KLASSIFIKATION DER ALVEOLARKAMMDEFEKTE \*

### Guided Bone Regeneration

kleine Knochendefekte

### Stabilized Bone Regeneration

kleinere komplexe Knochendefekte

### Customized Bone Regeneration

größere komplexe Knochendefekte

## EMPFOHLENE MATERIALIEN

**Mehr  
Stabilität  
und Sicherheit**

Geistlich Bio-Oss®



Geistlich Bio-Gide®



Titan-Pins

Geistlich Bio-Oss®



Geistlich Bio-Gide®



Schirmschrauben

Geistlich Bio-Oss®



Geistlich Bio-Gide®



Mikroschrauben



Titan-gitter

**Yxoss  
CBR®**  
hergestellt  
von ReOss®

**Geistlich Biomaterials**  
Vertriebsgesellschaft mbH  
Schneidweg 5 | 76534 Baden-Baden  
Tel. 07223 9624-0 | Fax 07223 9624-10  
info@geistlich.de | www.geistlich.de

\* modifiziert nach  
Terheyden H. (2010).  
DZZ 65:320-331

**Bitte senden Sie mir  
folgende Broschüren zu:**

**per Fax an 07223 9624-10**

- ☐ Informationsbroschüre | Das defektorientierte Geistlich-Konzept
- ☐ Therapiekonzepte | Kleinere Knochenaugmentationen
- ☐ Broschüre | Instrumente und Zubehör
- ☐ Yxoss CBR® Produktkatalog mit Therapiekonzepten

# Die Sofortimplantation - welche Bedingungen müssen für den Erfolg der Behandlung gegeben sein?

für Zahnärzte

Weniger und minimal invasivere Operationen durchgeführt durch erfahrene Zahnärzte, kürzere Behandlungszeiten für den Patienten, Schnelligkeit, aber auch Sicherheit, sowie kostengünstigere Behandlungen sind die Wünsche der Patienten.

Die Sofortimplantation erhält weitgehend die Strukturen von Hart- und Weichgewebe in der ästhetischen Zone und stellt den Behandler vor große Herausforderungen.

In einer einzigen Sitzung wird der Zahn extrahiert, das Implantat inseriert und der Patient mit einer provisorischen Krone versorgt. Das spezielle Implantatdesign des BLX Implantats vereinfacht die Sofortimplantation.

In diesem Vortrag wird anhand evidenzbasiertem Wissen, erprobten Behandlungskonzepten und klinischer Fallbeispiele, die Entscheidungsfindung für und gegen eine Sofortimplantation erarbeitet und auch die Möglichkeiten der Sofortversorgungen auf dem konventionellen und digitalen Workflow aufgezeigt.

Nach dem Vortrag ermöglichen Ihnen praktische Übungen sich von dem BLX Implantat zu überzeugen!



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 25 Personen**

**€ 120.00**

**Referent**  
**Dr. Puria Parvini**

**Seminar-Nr. 67, 28.09.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

 **straumann**



# Rhetorik am Arbeitsplatz - Mit Humor und Eleganz

für Zahnärzte und Team

Geht es Ihnen auch manchmal so, dass Sie am nächsten Tag denken:  
„Ja, das wäre die richtige Antwort gewesen! Jetzt weiß ich, was ich hätte sagen können.“  
Mit der richtigen Rhetorik finden Sie in jeder Situation die richtigen Worte.

## Inhalte

- Sinnesspezifische Sprache gezielt einsetzen
- Contenance bewahren auch bei anspruchsvollen Patienten
- Humorvoll und gelassen reagieren durch Reframing
- Zustimmung sichern: Wieso ein Fuß in der Tür zu großen Schritten führen kann
- Argumentationsstrukturen in der Praxis



**Referentin**  
**Julia Hanisch**

**Seminar-Nr. 68, 29.09.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# „Pleiten, Pech und Pannen“ in der Implantatprothetik / Differenzierte prothetische Versorgungskonzepte

für Zahnärzte

- planerische Problemfälle: Dumm gelaufen? Oder falsch geplant?
- zahntechnische Problemfälle: ist noch was zu retten?
- wann kann vorhandener Zahnersatz „upgedatet“ werden?
- wann muß neu geplant und neu angefertigt werden?
- wann können die Abutments wiederverwendet werden?
- Periimplantitis: welche Therapie geht vor der „großen Chirurgie“?
- Tipps und Tricks aus der Implantatprothetik
- prothetische Notwehr: ist das „erlaubt“?
- nicht immer nur neu: Reparaturen „on a budget“
- Locator: Teil des Problems oder Teil der Lösung?

Das sind Fragen aus der täglichen Praxis! Und wir alle wissen: Pleiten, Pech und Pannen gibt es nicht nur bei den „großen“ Fällen...

Erfolgreiche Implantattherapie basiert auf den richtigen Entscheidungen von Anfang der Behandlung an. Dabei gilt es komplexe Fälle so übersichtlich und vorhersagbar zu gestalten wie möglich.

Die geschickte Wahl des Implantates und die vorausschauende Planung der Suprakonstruktion garantieren nicht nur den Langzeiterfolg – sondern machen es Chirurg und Prothetiker auch einfacher zum Erfolg zu gelangen.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 120.00

Referent  
Dr. Hans-Jürgen Nonnweiler

Seminar-Nr. 69, 30.09.2022, 15:00 – 18:00 Uhr

 **straumann**



NewTom 7G



## kieferchirurgische gemeinschaftspraxis

DR. DR. ULRICH STROINK  
DR. DR. WOLFGANG SCHMITT  
DR. DR. THOMAS CLASEN  
PROF. DR. DR. MARCUS KLEIN  
DR. FREDERIC KAUFFMANN



# Allogene Alveolarkammaugmentation 2022 - Wo stehen wir?

für Zahnärzte

Der autologe Knochen wird seit vielen Jahren sehr erfolgreich in implantologisch tätigen Praxen im Rahmen der Alveolarkammaugmentation vor einer geplanten Implantation im atrophen Kiefer verwendet und gilt als ein Goldstandard. Dieser patienteneigene Knochen wird z.B. in Form von Knochenblöcken oder auch Partikeln aus dem Kieferwinkel oder einer anderen Spenderregion beim Patienten gewonnen, was mit einer Entnahmemorbidität einhergehen kann. Viele Patienten schrecken bereits beim Beratungsgespräch vor möglichen Komorbiditäten der Knochenentnahme zurück und erfragen alternative Behandlungsmethoden. Die Akzeptanz zu allogenen Knochensubstanzen steigt zunehmend und dem modernen Implantologen stehen heute, z.B. für die Schalentchnik, vorfabrizierte Produkte zur Verfügung. Auf die biologischen Vorzüge dieser Augmentationstechniken muss somit nicht vollends verzichtet werden. Daneben stehen auch patientenindividuell hergestellte Lösungen der allogenen Augmentation zur Verfügung.

Andreas Pabst wird über seine Erfahrungen mit der klassischen Schalentchnik und der Alternative mit allogenen prozessierten Kortikalisplatten sowie weiteren allogenen Augmentationstechniken berichten. Der Vortrag wird dem zukünftigen Anwender zeigen, worauf es bei der Anwendung von Allograftkompositionen ankommt und die Behandlungstechnik und die Ersatzmaterialien theoretisch und praktisch beleuchten.



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**

**Referent**  
**Dr. Dr. Andreas Pabst**

**Seminar-Nr. 70, 19.10.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**



# Chirurgische Hygiene

für Helferinnen

Ein Workshop mit vielen praktischen Übungen rund um die Hygiene bei chirurgischen Eingriffen.

Inhalte:

- Workshop chirurgische Händedesinfektion
- Hands-on sterile Handschuhe sowie Kittel anziehen
- Praktische Übungen durch jeden Teilnehmer

Am Ende des Workshops wird eine Lernzielkontrolle der Händehygiene mittels einer Blackbox durchgeführt.

**Referentin**  
**Marion Fabiszewski**

**Seminar-Nr. 71, 22.10.2022, 10:00 – 12:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 90.00**



# Augmentation im Wandel - wenn weniger auch mal mehr ist - Ein praktischer Workshop mit Abrechnungstipps

für Zahnärzte

SEPARAT BUCHBAR

Vor Implantationen sind nicht selten auch knöcherne sowie weichgewebige Augmentationen nötig, um ein ausreichendes Angebot an befestigter Mukosa und Knochen zu schaffen. Hierfür sind verschiedenste Methoden mit unterschiedlichem chirurgischen Aufwand und dem entsprechenden Behandlungsrisiko beschrieben. Moderne Materialien und Techniken ermöglichen es, das Risiko sowie die Patientenmorbidity zu reduzieren. In diesem Workshop sollen „vereinfachte/praxisnahe?“ Augmentationskonzepte zur zusätzlichen Volumenstabilisierung von partikulärem Knochenersatzmaterial und zur Verbesserung des Weichgewebes vorgestellt werden.



- Hands-on:**
- Schnittführung und Lappenpräparation
  - Herstellung von „Sticky Bone“ ohne Zentrifuge mit Hyaluronsäure
  - Tenting Screw-unterstützte GBR-Technik
  - Methoden zur Weichgewebsmodifikation

Gebühr Theorieteil zzgl. MwSt.

€ 75.00

Referent

Seminar-Nr. 72, 26.10.2022, 15:00 – 17:15 Uhr

Gebühr Hands-On zzgl. MwSt.

€ 95.00

Dr. Frederic Kauffmann

Seminar-Nr. 73, 26.10.2022, 17:30 – 19:45 Uhr

Paketpreis zzgl. MwSt.

€ 160.00

Teilnehmer max. 20 Personen



# Stressprävention ist Gesundheitsprävention - Warum Menschen ausbrennen und was Sie dagegen tun können, wenn Sie selbst oder Ihr Team gefährdet sind

für Zahnärzte und Praxisteam

In diesem Vortrag zeigt Ihnen die Referentin, wie Sie

- durch die Beseitigung von Stressoren in der Praxis vermeiden, dass Sie oder Ihr Team in die Stressfalle laufen
- sich selbst und Ihr Team in Stressphasen helfen können, besser klar zu kommen und
- wie Sie und Ihr Team Stressfolgen im Alltag mindern können.

Dr. rer. pol. Susanne Woitzik ist Dipl. Kffr., B. Sc. Psychologie, akkreditierte Prozessberaterin unternehmensWert:Mensch und unternehmensWert:Mensch plus sowie autorisierte Beraterin der Offensive Mittelstand



**Referentin**  
**Dr. Susanne Woitzik**

**Seminar-Nr. 74, 28.10.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 75.00**



# Invisalign / aktive Kunststoffaligner unsichtbare Kieferorthopädie bei Erwachsenen und Jugendlichen (21 Jahre Therapieerfahrung und mehr als 2000 Fälle)

für Zahnärzte

Seit 2001 revolutionieren Schientechnologien die Kieferorthopädie. Waren anfangs nur einfachere Zahnfehlstellungen mit diesen Methoden therapierbar, so hat sich das Spektrum mittlerweile deutlich erweitert. Schientechnologien wie z.B. invisalign oder Orthocaps stellen in vielen Fällen, bei Erwachsenen und Jugendlichen, nahezu vollwertige Alternativen zu Behandlungen mit festen Zahnsparren dar.

Der Referent zeigt die klinischen Erfahrungen von mehr als 800 Behandlungsfällen auf und gibt Einblick in den digitalen Ablauf – von der Abdrucknahme bis zur Schienenerstellung. Hierbei werden sowohl die Möglichkeiten und Voraussetzungen der in-house Fertigung als auch die unterschiedlichen Behandlungslösungen bei externer Fertigung (invisalign light, invisalign access, invisalign full, invisalign teen) aufgezeigt.



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 70.00**

**Referent**  
**Dr. Mathias Höschel**

**Seminar-Nr. 75, 04.11.2022, 17:00 – 19:30 Uhr**



# Endodontie heute- ein antibakterielles Behandlungskonzept

für Zahnärzte

Der Anteil an endodontischen Behandlungen steigt seit Jahren kontinuierlich. Aufgrund dessen ist das Wissen über moderne Methoden und dadurch vorhersagbare Erfolge für den Praxisalltag unerlässlich. Werden heute alle Punkte eines klaren antibakteriellen Behandlungskonzeptes umgesetzt, so sind Erfolgsquoten bis zu 90% realisierbar. In diesem Vortrag werden die wissenschaftlichen und die praktischen Grundlagen moderner Endodontie vermittelt. Angefangen von den anatomischen Situationen, bakteriologischen Zusammenhänge sowie verschiedenen Methoden zur Reinigung, bis hin zu verschiedenen Möglichkeiten der Wurzelkanalfüllung und der postendodontischen Restauration. Besonderes Augenmerk gilt einem konsequenten antibakteriellen Behandlungskonzept. Aufgrund dessen nehmen Ultraschall Anwendungen und auch neue Aufbereitungskonzepte, bei denen nur ein bis zwei Instrumente in spezieller reziproker Bewegung verwendet werden, einen großen Stellenwert ein.

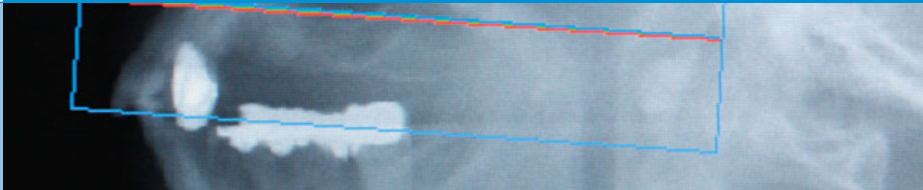


**Referent**  
**Dr. Christoph Zirkel**

**Seminar-Nr. 76, 09.11.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 140.00**



# Defektorientierte Knochenaugmentationsverfahren

für Zahnärzte

Unzureichendes Knochenvolumen ist ein häufiges Problem in der Implantologie. Es gibt verschiedene chirurgische Techniken zur Vergrößerung des Knochenvolumens, die eine Implantatbehandlung ermöglichen, aber es ist oft unklar, welche Techniken vorzuziehen sind.

Das vorgestellte Behandlungsprotokoll gibt klare Hinweise darauf, welche chirurgischen Techniken evidenzbasiert sind und in welcher speziellen Situation durchgeführt werden sollten.

Lernziele:

- Welche aktuellen Augmentationstechniken sind evidenzbasiert?
- Welche Methode sollte in welcher Situation angewendet werden?
- Welche Parameter beeinflussen das Ergebnis?
- Welche Methoden zeigen vorhersagbare Ergebnisse?
- Ist autogener Knochen noch der Goldstandard oder gibt es Alternativen?
- Welche Komplikationen können auftreten und wie können sie vermieden werden?
- Gibt es Alternativen zu knochenaufbauenden Verfahren?

Praktische Übungen:

- Naht- und Schnitttechniken
- Guided Bone Regeneration (GBR)
- Zusätzliche Stabilisierungsmöglichkeiten im Rahmen der GBR
- Knochenblockaugmentation
- Autologe Schalentchnik
- Bone Splitting
- Weichgewebemanagement



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 375.00

Referent  
Prof. Dr. Christian Mertens

Seminar-Nr. 77, 12.11.2022, 09:00 – 16:00 Uhr



EXZELLENZ IN DER SOFORTVERSORGUNG

Straumann® TLX

Legendäres Tissue Level trifft  
auf Sofortversorgung



FÜR SOFORT-  
VERSORGUNG  
ENTWICKELT



ERHALT PERI-  
IMPLANTÄREN  
GESUNDHEIT



EINFACHHEIT  
UND EFFIZIENZ



Informieren Sie sich auf unserer Website  
unter: [www.straumann.de/tlx](http://www.straumann.de/tlx)

## Der komplexe Fall

für Zahnärzte

Mitunter tritt die Implantologie neben der Hart- und Weichgewebeaugmentation, funktionellen sowie ästhetischen Herausforderungen schnell in den Hintergrund. Wie erreichen wir in solchen Fällen ein vorhersagbares Ergebnis und enden nicht im Chaos?

Im Rahmen unserer Möglichkeiten versuchen wir unseren Patienten möglichst gute Lösungen zu bieten. Die Standardlösung, sofern es eine solche gibt, ist nicht immer das Richtige für den besonderen Fall. Die Ansprüche unserer Patienten an ihren Zahnersatz steigen zudem. Funktion wird vorausgesetzt und Ästhetik definieren Patient, Techniker, Prothetiker und Chirurg häufig unterschiedlich. Daraus entsteht ein komplexes, aber auch interessantes Miteinander. Das Ergebnis und die Zufriedenheit des Patienten sind im Wesentlichen von der Kommunikation der Beteiligten abhängig.

Anhand von Fallbeispielen lege ich mein Konzept der Behandlung komplexer Fälle dar. Dabei werden Aspekte wie 3D-Planung, Augmentationstechniken und prothetische Komponenten angesprochen. Wichtig ist es gnathologische Referenzpunkte zu schaffen, die im Behandlungsablauf für die Orientierung unabdingbar sind.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 25 Personen

€ 110.00

Referent  
Dr. Frank Maier

Seminar-Nr. 78, 16.11.2022, 15:00 – 18:00 Uhr



# Update Gerinnungshemmer und antiresorptive Therapie: Risikoprofile, Komplikationen und deren Management in der Praxisroutine

für Zahnärzte

Die moderne Zahnheilkunde unterliegt einem stetigen Wandel. Ein immer älteres Patientenkollektiv vereint immer mehr Risikofaktoren auf sich. Insbesondere bei der Dauermedikation mit Gerinnungshemmern und/oder Bisphosphonaten sind bei zahnärztlichen Eingriffen grundlegende Dinge zu beachten.

Diese Fortbildung soll helfen, **individuelle Risikoprofile** zu erkennen und adäquat therapeutisch zu begegnen:

- Bis zu welchem Grad des Eingriffs kann die antikoagulatorische Therapie fortgeführt werden?
- Welche Maßnahmen treffe ich bei **Nachblutungen** bzw. wie kann das Risiko einer solchen reduziert werden?
- Was sind die Indikationen für eine Bisphosphonat-Therapie, was sind die grundlegenden Unterschiede zwischen oraler und intravenöser Medikation? Wo sind moderne Rank-Ligand-Inhibitoren (Denusomab) einzuordnen?
- Welche (peri-)operativen Maßnahmen sind erforderlich?
- Wie erkennen und behandle ich eine Bisphosphonat-assoziierte **Knochennekrose**?

Gerade auch die **implantologische Versorgung** steht im Spannungsfeld dieser Medikamentengruppen. Zum einen stellt sie einen Risikofaktor dar, zum anderen kann gerade eine schonende implantologische Versorgung (moderne Konzepte, dimensionsreduzierte Implantate) für diese Patientenkollektive segensreich sein.

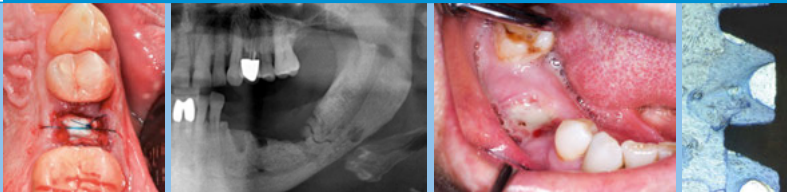


**Referent**  
Prof. Dr. Dr. Dr. Thomas Ziebart

**Seminar-Nr. 79, 18.11.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 155.00**



# Vom Arzt zum Unternehmer: Wie schaffe ich es als Arzt nicht nur Arzt zu sein sondern meine Praxis profitabel zu führen wie ein Unternehmen

für Zahnärzte und das Praxisteam

Immer neue Anforderungen kommen auf niedergelassene Ärzte zu. Nicht nur medizinische, sondern auch unternehmerische. Wie schaffe ich es den Anforderungen an eine Praxis auch in Zukunft gerecht zu werden? Wie schaffe ich auch mit einfachen Mitteln unternehmerisch sicher meine Praxis zu leiten? Wo kann ich weitere Einnahmequellen generieren?

1. Umwelteinflüsse erkennen und richtig interpretieren.
2. Arzt vs. Unternehmer. Schaffen Sie die Transferleistung.
3. Delegieren. Zu hohe Führungsspanne kann schnell zu Ineffizienz führen.
4. Vertrauen vs. Kontrolle – Wie ein transparentes Controlling & Reporting auch Mitarbeiter motivieren kann.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referent  
Marcus Reinhard

Seminar-Nr. 80, 23.11.2022, 15:00 – 18:00 Uhr



# Praxisbegehung? Seien Sie vorbereitet!

für Ärzte und das Praxisteam

## Kursinhalte:

- Selbsteinschätzung Ihrer Praxis
- Die unangemeldete und angemeldete Praxisbegehung
- Ablauf einer Praxisbegehung
- Welche Dokumente müssen vorgelegt werden?
- Welches sind die häufigsten Beanstandungen?
- Aktuelle Hygienerichtlinien
- Welche Arbeitsanweisungen sind relevant?
- Unterstützung bei der strukturierten Vorbereitung durch Checklisten & Arbeitsabläufe



**Referentin**  
**Petra Hermann**

**Seminar-Nr. 81, 25.11.2022, 14:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 115.00**



## Die Kieferchirurgie Düsseldorf lädt ein zum 11. Implantologen-Frühshoppen

Die Düsseldorfer Implantologen laden am 26.11.2022 alle überweisenden Kollegen zu einer Implantologischen Fortbildung der besonderen Art ein. In entspannter Atmosphäre und bei einem Rheinischen Buffet berichten die führenden Implantologen Düsseldorfs über Erfahrungen, die aktuellen Entwicklungen und zukünftige Strategien in der Implantologie.

Die Veranstaltung findet wie gewohnt in den Kongreßräumen der Stadtparkasse Düsseldorf, Berliner Allee Nr. 33 statt.



Gebühr zzgl. MwSt.

€ 30.00

Referenten

Dr. Dr. Ulrich Stroink, Dr. Dr. Wolfgang Schmitt,  
Dr. Dr. Thomas Clasen, Prof. Dr. Dr. Marcus Klein,  
Dr. Frederic Kauffmann, Dr. Dr. Martin Bonsmann,  
Dr. Wolfgang Diener, Dr. Matthias Kaupe, Dr. Dr. Stephan Wunderlich

Seminar-Nr. 83, 26.11.2022, 09:00 – 14:00 Uhr



# Kommunikationstraining für die Praxis

für Zahnärzte und Praxisteam

An die Kommunikation in einer Praxis werden ganz unterschiedliche Anforderungen gestellt. Diese gilt es wahrzunehmen, um sie aktiv steuern zu können. Die Kommunikation innerhalb des Praxisteams, zum Ärzteteam ebenso wie zu den Patienten.

Mit den richtigen Kommunikationswerkzeugen lernen die Seminarteilnehmer die aktive Steuerung von Gesprächen und somit die Fähigkeit Gespräche so zu führen, dass sie das gesteckte Ziel entspannt erreichen.



**Referentinnen**  
**Clara Venjakob**  
**Angela Sassen**

**Seminar-Nr. 82, 28.11.2022, 14:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 95.00**



# Leitungs- oder Infiltrationsanästhesie war gestern: Die intraligamentäre Anästhesie – Substitution der Leitungs- und Infiltrationsanästhesie

für Zahnärzte

Die Komplikationsrate der Lokalanästhesie beträgt 4,5 %, unabhängig von Behandlungsfehlern, ein Risiko für Behandler und Patient. Lt. Patientenrechtegesetz von 2013 müssen die Behandler über solche Risiken aufklären, aber auch über Alternativen mit geringerem Risiko wie die Intraligamentäre Anästhesie.

Daraus ergibt sich die Verpflichtung für die Behandler, diese Methode zu kennen, anwenden und anbieten zu können.

Lt. Studien ist die Intraligamentäre Anästhesie bei fast allen Indikationen den herkömmlichen Anästhesiemethoden überlegen und kann mit dem geringsten Risiko diese fast vollständig ersetzen.

Die Methodenumstellung bringt hohen Nutzen für Behandler und Patienten. Die Intraligamentäre Anästhesie ist als risikoärmste Anästhesiemethode BEMA abrechnungsfähig und nachweisbar nicht unwirtschaftlich.

Praktische Übungen am frischen Schweinekiefer mit up-to-date Instrumentarien ermöglichen es jedem Teilnehmer, sich mit der Anwendung der Intraligamentäre Anästhesie vertraut zu machen.



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**

**Referent**  
**Dr. Wolfgang Bender**

**Seminar-Nr. 84, 30.11.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**



# Knochenaufbau – Bewährtes und Neue Wege

für Zahnärzte

Die Weiterentwicklung der Implantologie in den letzten Jahren hat die Anforderungen und Wünsche der Patienten gegenüber der implantologischen Behandlung deutlich verändert. Implantate müssen nicht mehr einfach nur osseointegriert sein, sondern entsprechend eines prothetischen Behandlungskonzeptes an die ideale Position inseriert werden. Dies führt dazu, dass ein Großteil der implantologischen Behandlungen eine knochenaugmentative Maßnahme erfordert. Hierbei steht dem Implantologen ein breites Spektrum an Möglichkeiten & Materialien zur Verfügung. Dabei gilt es, die verschiedenen Methoden richtig anzuwenden und die Morbidität für den Patienten gering zu halten.

Sinusbodenelevation, Gesteuerte Geweberegeneration, autologe Knochentransplantation oder allogene Knochenblöcke – welches sind die Indikationen? Ist der autologe Knochen als Gold-Standard unersetzbar oder stehen uns mittlerweile gleichwertige Methoden zur Verfügung? Was leisten allogene Knochenersatzmaterialien und wie sicher ist deren Anwendung?

Anhand von zahlreichen klinischen Bildern und Videodemonstrationen soll die Planung & Durchführung implantologisch-chirurgischer Techniken praxisnah und reproduzierbar dargestellt werden.

## Folgende Themen werden bearbeitet:

- Knochengewinn, Knochenersatzmaterial, Membranen
- Bonesplitting / Bonespreading
- interne / externe Sinusbodenelevation
- Gesteuerte Knochenregeneration (GBR)
- autologe Knochenaugmentation
- allogene Knochentransplantate



**Referent**  
Dr. Jochen Tunkel

**Seminar-Nr. 85, 07.12.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 25 Personen**

**€ 120.00**



**straumann**

# Außervertragliche Leistungen bei Kassenpatienten

für Zahnärzte und Praxisteam

Immer noch gilt das Zuzahlungsverbot in der GKV. Ausnahmen gelten bei Füllungen, KFO und Zahnersatz. Wann ist es gestattet, private Ergänzungsleistungen in gleicher Sitzung und am gleichen Zahn mit einer Kassenleistung zu berechnen? Prophylaktische, konservierende und parodontologische Leistungen – welche Ergänzungsleistungen sind bei Kassenpatienten neben Sachleistungen ansatzfähig? Zahlreiche privat berechenbare Gebührensätze werden aufgezeigt und anhand von Beispielen erörtert. Darf man Nickel-Titan-Einmalfeilen, Solcoseryl und Expasyl als Material berechnen? Wie erkennt man die Abgrenzung von „Verbot“ und „Erlaubnis“ bei Ergänzungsleistungen? Die Schnittstellen zwischen BEMA und GOZ ermöglicht dem Kassenpatienten, die moderne Zahnmedizin für sich zu beanspruchen, die aufgrund von § 12 SGB V in der GKV nicht enthalten ist.



Gebühr zzgl. MwSt.  
Teilnehmer max. 20 Personen

€ 95.00

Referentin  
Dental Betriebswirtin ZMV Birgit Sayn

Seminar-Nr. 86, 09.12.2022, 14:00 – 17:00 Uhr



# Moderne Wurzelkanalaufbereitung

für Zahnärzte

Der Anteil an endodontischen Behandlungen steigt seit Jahren kontinuierlich. Aufgrund dessen ist das Wissen über moderne Methoden und dadurch vorhersagbare Erfolge, für tägliche Arbeit unerlässlich. In diesem Zusammenhang kommt dem Themengebiet der Wurzelkanalaufbereitung / Reinigung sicherlich der größte Stellenwert zu. In diesem Kurs werden zunächst die theoretischen Grundlagen eines modernen Antibakteriellen Behandlungskonzeptes besprochen. Dazu zählen: Wie kommt es zur Infektion / Anatomische Situation / Primäre- und Sekundäre / Zugangskavität / Mechanische Reinigung / Formgebung / Desinfektion (chemische Reinigung) / Ultraschall Anwendung / Kontrolle der Dimensionen / Problemfälle in der Endodontie

Im Anschluss haben die Kursteilnehmer die Möglichkeit die theoretischen Kenntnisse in praktischen Übungen anzuwenden.

Hierzu stehen Motoren und Aufbereitungsinstrumente zur Verfügung.

## Mitgebracht werden müsste:

- mehrere bereits trepanierte Zähne
- überlange Rosenbohrer



**Referent**  
Dr. Christoph Zirkel

**Seminar-Nr. 87, 14.12.2022, 11:00 – 17:00 Uhr**

**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 10 Personen**

**€ 290.00**



# Schleifen Sie noch oder zementieren Sie schon? Minimierung von Einschleifmaßnahmen in Praxis und Labor

für Zahnärzte und Zahntechniker

Das Einschleifen von Okklusalfächen gehört in vielen Zahnarztpraxen zum alltäglichen Arbeitsprozess. Dabei wird die Professionalität und Wirtschaftlichkeit auf den Prüfstand gestellt, denn immerhin handelt es sich hierbei um einen durchschnittlichen Zeitaufwand von täglich einer Dreiviertelstunde! Zeit, die in keiner Abrechnung auftaucht, nur zusätzliche Kosten verursacht und die neue prothetische Versorgung durch das Einschleifen beeinträchtigt, bevor diese überhaupt in Funktion getreten ist! Und das, wo doch gerade die Kenntnisse über Funktion und Parafunktion zu den Pluspunkten der deutschen Zahnheilkunde zählen.

Jochen Peters: Angebot spezifischer Fortbildungen für Auszubildende, Berufseinsteiger und hörgeschädigter Kollegen. Inhaber von 3 Guinnessrekorden zum Thema „Zahntechnik und Öffentlichkeitsarbeit“. Mitglied im Förderverein für Zahntechnik, Düsseldorf – Mitglied im Förderverein für Zahntechnik, Regensburg.

Kenntnisse von der Modellanalyse, über den okklusalen Kompass, der Abdrucknahme, dem Provisorium, dem Kontaktprotokoll, der Farbnahme, dem Erkennen von Risikopatienten etc. sind ausschlaggebend für perfekt sitzenden Zahnersatz. Diesbezüglich beinhaltet der Vortrag viele Informationen und Erklärungen, um das Einsparpotential in Sachen „Einschleifarbeiten“ für Praxis und Labor auf ein absolutes Minimum zu reduzieren.



**Gebühr zzgl. MwSt.**  
**Teilnehmer max. 20 Personen**

**€ 110.00**

**Referent**  
**Jochen Peters**

**Seminar-Nr. 88, 16.12.2022, 15:00 – 18:00 Uhr**





KIEFER- UND GESICHTSCHIRURGIE  
DÜSSELDORF

|                                           |             |                                               |            |                                        |                |
|-------------------------------------------|-------------|-----------------------------------------------|------------|----------------------------------------|----------------|
| <b>Aarabi</b> Ghazal PD Dr.               | Hamburg     | <b>Güth</b> Jan-Frederik Prof. Dr.            | München    | <b>Pabst</b> Andreas Dr. Dr.           | Koblenz        |
| <b>Alkhafaji</b> Ahmed                    | Bochum      | <b>Hanisch</b> Julia                          | Düsseldorf | <b>Parvini</b> Puria Dr.               | Frankfurt      |
| <b>Bender</b> Wolfgang Dr.                | Düsseldorf  | <b>Hartmann</b> Bernd Dr.                     | Münster    | <b>Peters</b> Jochen ZTM               | Kleinmeinsdorf |
| <b>Bergmann</b> Fred Prof. Dr.            | Viernheim   | <b>Hass</b> Reinhold ZTM                      | Essen      | <b>Pollmeier</b> Tassilo               | Hilden         |
| <b>Bock</b> Susanne Dr.                   | Düsseldorf  | <b>Hermann</b> Petra                          | Essen      | <b>Randelzhofer</b> Peter Dr.          | München        |
| <b>Bonsmann</b> Martin Dr. Dr.            | Düsseldorf  | <b>Hess</b> Christian RA                      | Köln       | <b>Reinhard</b> Marcus                 | Düsseldorf     |
| <b>Borowka</b> Uli                        | Lehrte      | <b>Holzum</b> Cathrin                         | Düsseldorf | <b>Röhling</b> Stephan Dr.             | Lörrach        |
| <b>Brendel</b> Christian                  | Hünstetten  | <b>Hornung</b> Frank Dipl. Ing. Dipl. Inform. | Chemnitz   | <b>Rottke</b> Dennis Prof. Dr. Dr.     | Freiburg       |
| <b>Brettschneider</b> Holger              | Düsseldorf  | <b>Höschel</b> Mathias Dr.                    | Düsseldorf | <b>Sassen</b> Angela                   | Düsseldorf     |
| <b>Buns</b> Christian Dr.                 | Leverkusen  | <b>Kasaj</b> Adrian Prof. Dr.                 | Mainz      | <b>Sayn</b> Birgit ZMV                 | Leverkusen     |
| <b>Clasen</b> Thomas Dr. Dr.              | Düsseldorfh | <b>Kauffmann</b> Frederic Dr.                 | Düsseldorf | <b>Schmitt</b> Wolfgang Dr. Dr.        | Düsseldorf     |
| <b>Danesh</b> Gholamreza Prof. Dr.        | Witten      | <b>Kaupe</b> Matthias Dr.                     | Düsseldorf | <b>Stroink</b> Ulrich Dr. Dr.          | Düsseldorf     |
| <b>Daum</b> Olaf Dr.                      | Leimen      | <b>Klein</b> Marcus Prof. Dr. Dr.             | Düsseldorf | <b>Tunkel</b> Jochen Dr.               | Bad Oeynhausen |
| <b>Diener</b> Wolfgang Dr.                | Düsseldorf  | <b>Kornmann</b> Frank Dr.                     | Oppenheim  | <b>Venjakob</b> Clara                  | Düsseldorf     |
| <b>Fabiszewski</b> Marion                 | Dortmund    | <b>Krennrich</b> Michael Dr.                  | Dießen     | <b>Wengel-Buns</b> Britta Dr.          | Leverkusen     |
| <b>Fischer</b> Annika                     | Düsseldorf  | <b>Maier</b> Frank Dr.                        | Tübingen   | <b>Woitzik</b> Susanne Dr.             | Düsseldorf     |
| <b>Friedmann</b> Anton Prof. Dr.          | Witten      | <b>Mertens</b> Christian Prof. Dr.            | Heidelberg | <b>Wunderlich</b> Stephan Dr. Dr.      | Düsseldorf     |
| <b>Funke</b> Christian                    | Iserloh     | <b>Möst</b> Tobias Dr.                        | Erlangen   | <b>Ziebart</b> Thomas Prof Dr. Dr. Dr. | Mainz          |
| <b>Gallas</b> Jürgen Dr.                  | Baden-Baden | <b>Müllejjans</b> Andreas                     | Aachen     | <b>Zirkel</b> Christoph Dr.            | Köln           |
| <b>Ghanaati</b> Shahram Prof. Dr. Dr. Dr. | Frankfurt   | <b>Naujoks</b> Christian PD Dr. Dr.           | Brühl      |                                        |                |
| <b>Granz</b> Regina                       | Düsseldorf  | <b>Nonnweiler</b> Jürgen Dr.                  | Kassel     |                                        |                |

## Waisenhaus Vietnam

180 km entfernt von Ho Chi Ming City - dem ehemaligen Saigon - wohnen in einem kleinen Dorf, inmitten eines strukturschwachen Gebietes 18 Waisenkinder im Alter von 8-16 Jahren unter der Obhut eines Geistlichen. Das viel zu kleine Haus verfügte bis vor kurzem nur über eine gemeinsame Dusche und erbärmliche sanitäre Verhältnisse.

Unser Kollege Prof. Klein hat sich dieses Projekt angenommen und mit hiesigen Handwerkern das Haus begonnen zu renovieren und mit der finanziellen Unterstützung unserer Praxis bereits die Wasch- und Toilettenanlagen neu gestaltet.

**Um das Zuhause dieser Kinder auch in Zukunft etwas lebenswerter zu gestalten, wird unsere Praxis sich weiter mit finanzieller Unterstützung an der weiteren Renovierung beteiligen.**



### Spendenkonto

Dr. Dr. Ulrich Stroink

Stichwort **Waisenhaus**

Bankverbindung:

IBAN: DE70 3005 0110 1006 5836 68

BIC: DUSSEDDXXX

Stadtsparkasse Düsseldorf



## Hilfsprojekt Vietnam

### Ein Kindergarten im Mekong-Delta

Das Mekong-Delta im südwestlichen Vietnam ist vom Flussdelta des Mekong geprägt und auch danach benannt. Es ist ein Labyrinth aus Flüssen, Sümpfen, Inseln mit schwimmenden Märkten und von Reisfeldern umgebenen Dörfern. Die Einwohner arbeiten und leben zum größten Teil auf dem Wasser und Boote sind die wichtigsten Transportmittel.

Unsere Praxis, vertreten durch Herrn Dr. Dr. U. Stroink, hat 2018 einen Kindergarten für ca. 180 Kinder südwestlich von Ho-Chi-Minh-Stadt (früher bekannt als Saigon) im Mekong-Delta gebaut. Die medizinische Begleitung der Kinder wird gemeinsam mit der Firma Straumann durchgeführt, die nach dem Bau durch uns, die zahnmedizinische Vorsorge der Kinder zusammen mit der Universität Saigon gewährleistet. Dies geschieht durch Studentenprojekte und persönliche Betreuung durch vietnamesische Zahnärzte vor Ort.

Details zum Projekt finden Sie bei der „Darius Foundation Schweiz“ unter <http://darius.org/>

#### Spendenkonto

Dr. Dr. Ulrich Stroink

Stichwort **Vietnam**

Bankverbindung:

IBAN: DE70 3005 0110 1006 5836 68

BIC: DUSSDEDDXXX

Stadtsparkasse Düsseldorf

**Geld- und Sachspenden können hierbei sehr hilfreich sein. Wenn auch Sie das Projekt unterstützen möchten, würden wir uns über Ihre Hilfe sehr freuen.**

## Unser Hilfsprojekt in Angola

9 Jahre humanitäre Hilfe in Afrika, bereits mehr als 300 operierte Kinder. Ganze 9 Jahre nach Ende des Bürgerkriegs in Angola dauerte es, bis ein deutsches Ärzteteam unter Leitung von Dr. Dr. Thomas Clasen erstmals sein Hilfsprojekt für Kinder mit Lippen-Kiefer-Gaumenspalten durchführte.

Seit Beginn dieses humanitären Hilfsprojektes im Jahre 2011 konnte bei jährlichen Folgeeinsätzen bereits 323 Kindern ein neues Gesicht und eine bessere Zukunftsperspektive gegeben werden.

Einmal im Jahr reist Dr. Clasen nach Angola, um dort kleine Spaltenpatienten zu operieren. Begleitet wird er von MKG-Chirurgen, Anästhesisten und operativ tätigen Pflegekräften aus Deutschland und Österreich.

Unterstützt wird dieses Projekt durch die Organisationen Pro-Interplast Seligenstadt, Interplast Germany, unsere Praxis und Spenden von privat.

**Wenn auch Sie das humanitäre Projekt in Angola unterstützen möchten, würden wir uns sehr freuen. Jede auch noch so kleine Spende hilft der Fortführung des Projektes.**



### Spendenkonto

Pro Interplast Seligenstadt e. G.

Stichwort **Angola Dr. Dr. Clasen**

Bankverbindung:

IBAN: DE24 5069 2100 0000 2802 08

BIC: GENODE51SEL

Volksbank Seligenstadt

**Allgemeines, Geltungsbereich**

Die Fortbildungsveranstaltungen der Gemeinschaftspraxis erfolgen ausschließlich auf Grundlage dieser Allgemeinen Geschäftsbedingungen. Entgegenstehende oder in unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen für Fortbildungsveranstaltungen nicht enthaltene anders lautende Bedingungen der Vertragspartner werden nicht anerkannt, es sei denn, die Gemeinschaftspraxis hätte ihrer Geltung ausdrücklich schriftlich zugestimmt.

**Anmeldung, Anmeldebestätigung**

Die Kursanmeldung muss schriftlich erfolgen, sie wird in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt. Ein Vertrag mit der Gemeinschaftspraxis kommt nur mit Bestätigung der Kursanmeldung rechtswirksam zustande. Nach Zugang der Kursanmeldung ist die Anmeldung für den Teilnehmer verbindlich.

**Kursgebühr, Zahlung**

Die Kosten für die Verpflegung sind in der Kursgebühr enthalten. Die Kursgebühr ist nach Rechnungserhalt zu zahlen.

**Absage durch den Kursteilnehmer**

Die Anmeldung ist durch Erhalt der Anmeldebestätigung verbindlich und somit kostenpflichtig gemäß der jeweiligen Kursgebühr.

**Absage durch die Gemeinschaftspraxis**

Die Gemeinschaftspraxis behält sich das Recht vor, die Veranstaltung bis zu 3 Tage vor Beginn abzusagen, wenn die in der Ausschreibung vorgesehene Mindestteilnehmerzahl nicht erreicht wird. In diesem Fall können keine Schadensersatzansprüche geltend gemacht werden.

**Anwendbares Recht, Gerichtstand**

Für diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen und die Rechtsbeziehungen zwischen uns und dem Kursteilnehmer gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland. Gerichtstand für sämtliche Rechte und Pflichten der Vertragsbeteiligten ist Düsseldorf.

**Noch Fragen zum Inhalt der Kurse oder zur Kursorganisation?**

Telefon 0211 / 87 55 08-0, Email: [schmidt@kieferchirurgie.org](mailto:schmidt@kieferchirurgie.org)

# Ja, ich möchte teilnehmen

Anmeldung per Fax +49 (0)211 - 87 55 08-99

Name, Vorname

Seminar-Nr.

Datum

Name, Vorname

Seminar-Nr.

Datum

Name, Vorname

Seminar-Nr.

Datum

Name, Vorname

Seminar-Nr.

Datum

Name, Vorname

Seminar-Nr.

Datum

Straße

Ort

Stempel, Unterschrift

## Anfahrt aus dem Süden über die Autobahnen A57/A46:

Ab Autobahnkreuz Neuss-Süd von der A 57 auf die A 46 in Rtg. Wuppertal, A46, D´dorf Süd wechseln. An der Anschlußstelle D´dorf-Bilk in Rtg. D´dorf-Zentrum auf die Münchner Str. (L 293) fahren. Biegen Sie nach 1,5 km in den Südring (B 326) ein, biegen Sie darauf links in die Merowingerstr. auf die Friedrichstr. ein, dann für 400 m rechts ab in die Bachstr., links abbiegen in die Corneliusstr., darauf halb links in die Hüttenstraße (die Hüttenstr. wird zur Berliner Allee). Verlassen Sie die Berliner Allee nach 500 m und biegen rechts in die Stresemannstr. ein.

## Anfahrt über den Norden über die Autobahnen A52/A44:

Ab Anschlußstelle Düsseldorf-Rath die A 52 geradeaus auf die Straße Nördlicher Zubringer (B 1) verlassen, nach 2,5 km halb links in die Grashofstr. einbiegen, daraufhin rechts in die Münsterstr. (L455) einbiegen, nach 1,5 km links in die Eulerstr. einbiegen, von der Eulerstr. geradeaus auf die Prinz-Georg-Str., dann rechts ab in die Jägerhofstr. (L 392) einbiegen, links in die Hofgartenstr. (L 55) für 1 km abbiegen. Verlassen Sie die Hofgartenstr. und biegen links in die Kreuzstr. ein, darauf rechts in die Stresemannstr., Ihrem Fahrtziel, ein.

Parkplätze finden Sie im Parkhaus direkt gegenüber der Kiefer- und Gesichtschirurgischen Gemeinschaftspraxis.



## kieferchirurgische gemeinschaftspraxis

DR. DR. ULRICH STROINK  
DR. DR. WOLFGANG SCHMITT  
DR. DR. THOMAS CLASEN  
PROF. DR. DR. MARCUS KLEIN  
DR. FREDERIC KAUFFMANN

STRESEMANNSTR. 7-9 • 40210 DÜSSELDORF  
FON +49 (0)211 – 87 55 08-0  
FAX +49 (0)211 – 87 55 08-99  
[info@kieferchirurgie.org](mailto:info@kieferchirurgie.org)  
[www.kieferchirurgie.org](http://www.kieferchirurgie.org)



Besuchen  
Sie unsere  
Homepage